

ポイントマーケット株式会社
大手通信会社である「株式会社エフティグループ」と業務提携を発表！！
Chronosystemや新電力サービス拡販を目的とした代理店契約を締結！

ポイントマーケット株式会社（本社：大阪府大阪市 代表取締役CEO：高福 俊明）は、2019年7月1日に大手通信会社である株式会社エフティグループ（本社：東京都中央区 / 代表取締役社長：石田 誠）との業務提携を発表致しました。日本国内における独占販売権を持つポイントシステム「Chronosystem(クロノシステム)」の拡販を目的とした代理店契約を締結致しました。



【本締結について】

ポイントマーケット株式会社が日本国内における独占販売権を持つChronosystem(クロノシステム)を、株式会社エフティグループに販売代理店として拡販活動を行って頂きます。大手通信会社である株式会社エフティグループでは、新規顧客の獲得だけではなく、既存(HP事業や通信システム事業や電力事業)顧客などに対して、Chronosystem(クロノシステム)のアプローチを行える為、より効率的なご提案が可能であり、数万件のお客様にとっても既存システムとの連携を行うことで、スムーズに導入して頂くことが可能となります。またChronosystem(クロノシステム)の販売だけではなく、株式会社エフティグループが取り扱う小売電力サービス「エフエネでんき」の販売もポイントマーケット株式会社で同時に行い、お客様の収益の増加と同時に、固定費などのコスト削減のご提案も可能となります。本締結によりChronosystem(クロノシステム)の加盟店が飛躍的に増加されることと、お客様満足度の更なる向上が見込まれます。

【ChronoPoint(クロノポイント)について】

『ChronoPoint』とは店舗やイベント会場などで発生する滞在時間に応じてポイントが付与されるポイントシステムとなります。店内に設置されたBeacon(ビーコン)から送信される電波を専用のアプリケーションで受信しユーザーの滞在時間を計測。計測された時間に応じてポイントが付与されるという今までのポイントシステムには無い新たなポイントシステムとなります。滞在時間が増加する事によりユーザーの購買意欲の向上や新たな集客が可能となり、更にはユーザーの行動情報が取得出来る為、様々なマーケティング戦略に活用できる革新的なポイントシステムとなります。

■ 株式会社エフティグループについて



1985年に設立された株式会社エフティグループ。創業以降、様々な通信サービスの販売を行い確かな実績を残す。1995年には、代理店制度やFC加盟店制度を導入し、更なる事業拡大を行い、2004年にはジャスダック証券取引所に上場。（現在：東京証券取引所JASDAQ市場に上場。）現在は法人向け事業が多く、ソリューション事業や環境事業、インターネット事業など多様な事業を展開している。

商号： 株式会社エフティグループ
創業： 1985年8月1日
資本金： 1,344百万円（2018年12月31日現在）
従業員数： 連結1,496名（2018年12月31日現在）※臨時従業員含む
グループ事業内容： 情報通信サービス
環境省エネルギーサービス
小売電力サービス（「エフエネでんき」「FTでんき」のサービス提供）
HP：
<https://www.ftgroup.co.jp/ftgroup/profile.html>

■ ポイントマーケット株式会社について



高福 俊明：ポイントマーケット株式会社 代表取締役 CEO

大学を卒業後、全国に展開する株式会社セラ・ルージュに入社。同社は日本国内のほぼ全ての百貨店に取引口座を持つ。既存取引先の百貨店だけでなく、AIを駆使して新規のスーパーマーケットやファストフード店への数多くの流通網を構築。総責任者として取締役を歴任。その確かなIT技術の経験と飲食業界におけるワイドなネットワークを生かし、当社を設立。代表取締役CEOに就任。

商号： ポイントマーケット株式会社
設立： 2019年1月
従業員数： 80名 ※グループ全体
住所： 〒542-0081
大阪府大阪市中央区南船場3丁目7番27号NLC心斎橋ビル4階
事業内容： ポイント事業におけるマーケティング及び販売業務
スマートフォン向けアプリ開発及び販売
SNS運用支援
資本金： 1億円
役員： 代表取締役CEO 高福 俊明
代表取締役COO 森田 啓二
HP：
<https://www.point-market.co.jp/>