

Newsletter

Amazon マーケットプレイス マンスリーニュースレター Vol. 15

販売事業者・サービス・商品の紹介やイベント情報等、Amazon マーケットプレイスの魅力を紹介

2015.4.21

Amazon.co.jp（以下、Amazon）は、より多くの販売事業者様、お客様に「Amazon マーケットプレイス」に対するご理解を深めていただくために、「Amazon マーケットプレイス」を活用してビジネスを拡大している販売事業者様の取り組みや、「Amazon マーケットプレイス」ならではのサービス・商品などの最新トピックスを定期的にお届けしてまいります。

<今月号のコンテンツ>

➤ Amazon マーケットプレイス 新サービスの紹介

『Amazon ポイント』サービス拡大 ～出品商品にも Amazon ポイントを付けられるようになりました～

➤ 販売事業者様サクセスストーリー

有限会社ケーアールピー：「子どもたちにも参加してもらい、次世代の F1 レーサーを育成したいと思っています」

モータースポーツの普及、レーサーの育成を目的として、スクールの運営、欧州へのカートレース参戦の補助や、カートレースやオートイベントの企画、立案、運営事業を行っている。Amazon では、カートレースの参戦権を販売。



➤ 今月の新規販売事業者様

株式会社ヨシハラ：「Amazon には、大きな集客力への期待と共に、FBA を利用することで、お客様に送付用パッケージをよりタイムリーにお届けできることに魅力を感じています」

滋賀県内に 36 の実店舗を持つクリーニング店。2009 年に電話とネットで注文できる宅配クリーニングサービス「せんたく便」を開始。便利さとサービス・品質の良さから、全国に利用者が広がっている。



➤ Amazon マーケットプレイスランキング

フルフィルメント by Amazon(FBA)で今売れている“GWをいっそう充実させる商品” Top5

旅行や普段できないことに挑戦するなど計画している方へ、GWをいっそう充実させる商品をご紹介します。

➤ セミナー情報

- [Amazon 出品セミナー「買うだけじゃない、売るのも Amazon」](#) 仙台市、大阪市で開催

Amazon マーケットプレイス 新サービスの紹介

『Amazon ポイント』サービス拡大

～出品商品にも Amazon ポイントを付けられるようになりました～

『Amazon ポイント』サービスは、お客様が対象商品の注文時にポイントを貯められ、貯まったポイントを Amazon.co.jp での買い物に 1 ポイント = 1 円分としてお使いいただけるプログラムです。

2007 年のサービス開始以来、サービスを拡大しており、2014 年には Amazon.co.jp が販売する商品だけでなく、販売事業者様の出品商品の購入にも保有ポイントを利用することが可能になりました。そしてついに、今年 2 月より販売事業者様がご自身の出品商品に Amazon ポイントを付与できるサービスが追加されました。

販売事業者様は季節性が高く短期的に販売力アップを狙いたい商品や、値引き販売が難しくポイントを付与することで付加価値をつけたい商品の販売強化に活用いただけます。また付与されているポイント数は、商品詳細ページのほか、検索結果画面での絞り込みや出品一覧画面での絞り込みや並べ替えでも表示されるため、お客様への商品の訴求力を高めることも期待できます。

また、お客様にとっては、Amazon ポイントを貯めてお使いいただく機会が増え、Amazon.co.jp での買い物がより便利で価値あるものになります。

■ 販売事業者様向け「Amazon ポイント」サービス 概要

内容：大口出品をご利用の販売事業者様が、ご自身の出品商品に Amazon ポイントを付与できるサービス

導入開始：2015 年 2 月

利用対象：大口出品をご利用の販売事業者様

特徴：

- Amazon ポイントは出品毎に 1 ポイント単位または販売価格に対するパーセントで設定可能
- 設定ポイント数は販売事業者様の任意で設定
- 全出品カテゴリーの出品に設定可能
- 付与した Amazon ポイントの費用は販売事業者様が負担
- 販売手数料は、販売価格から Amazon ポイントを引いた金額に対して課金

<商品詳細画面 表示イメージ >

The screenshot shows the Amazon.co.jp product detail page for a new item. The price is ¥3,580 with 36pt (1%) in Amazon Points. The total price including shipping is ¥650 (excluding delivery fees for the Kanto region). The page highlights the 'Point Targeted Only' filter and the 'Price + Shipping - Points' calculation. The item is a new product with a 5-star rating and a high evaluation rate of 100% (1 review).

すべて	新品 ¥ 2,930より (60% OFF)	中古品
以下のみ表示:	<input type="checkbox"/> プライム	<input type="checkbox"/> 無料発送
価格 + 発送 - ポイント	<input checked="" type="checkbox"/> ポイント対象商品のみ	次で並べ替え: 価格 + 発送 - ポイント
コンディション	販売/出品	配送
¥ 3,580	新品	在庫あり。
36pt (1%)	★★★★★ 過去 12 か月で 100% の高い評価 (1 件の評価)	発送元: 日本。
+ ¥ 650 (関東への配送料)		国内向け配送料金 および 返品について。
代金引換とコンビニ・ATM・ネットバンキング・電子マネー払いが利用できます。		

販売事業者様サクセスストーリー

有限会社ケーアールピー 代表取締役 河本卓也様

販売事業者名： ケーアールピー <http://amzn.to/1GNrGxO>

販売開始： 2014年8月 販売カテゴリ： DIY・車&バイク

利用サービス： Amazon 出品サービス

販売事業者様概要： モータースポーツの普及、レーサーの育成を目的として、1990年に設立。佐藤琢磨などの一流選手を輩出してきたスクールの運営、欧州へのカートレース参戦の補助のほか、カートレースやオートイベントの企画、立案、運営事業を行っている。Amazonでは、気軽にカートレースを楽しむことができるレースの参戦権（カートレンタル代、練習走行費（当日）、ガソリン代含む）を販売。現在のイチ押し商品は、5月3日に山形県で行われる「カートレースドライバー参戦権@カートソレイユ最上川」。レースは日本各地で開催されている。本社所在地は、京都市伏見区。

「商品登録が簡単で、月間登録料や、販売手数料も安いので、気軽に始めることができました。Amazonは入金サイクルが早いので、運営面でも助かっています」

河本様 インタビュー：

カートレースの参戦権を Amazon で販売された経緯をお聞かせください

弊社は、1990年からカーレーサーの育成、カートレースやオートイベントの企画、立案、運営などを行ってきました。しかし、この10年程でドライバー人口が減少し、若者の自動車に対する関心が薄れてきたことで、レースドライバーを目指す子どもたちも減ってしまいました。そのことに危機感を感じ、もっと多くの方に自動車の楽しみを知ってもらおうと、約5年前から誰でも参加できるカートレースの開催を始めました。しかし、雑誌に広告を掲載し、自社で開催サーキット場でなどで販売を行ってきたため、限られたお客様にしかりちできず、新たなお客様を開拓することができずにいました。

2014年に、Amazonでも販売できると知り、Amazonで販売すれば、幅広い層のお客様にレースの存在を知っていただけると考え、販売を開始しました。



Amazonで販売を開始されて感じられているメリットは？

商品登録が簡単で、月間登録料や、販売手数料も安いので、気軽に始めることができました。これまでインターネットでチケットを販売したことがなかったのですが、2014年8月から販売を開始し、順調に売上が伸びました。イベントの企画では、会場費などを先払いすることが多いのですが、Amazonは入金サイクルが早いので、運営面でも助かっています。

販売開始後にさまざまな反響があったそうですね

Amazonで参戦権を販売していると伝えたと、鈴鹿サーキット、岡山国際サーキット場などから協力の申し出を受け、レースのスポンサーも見つけやすくなりました。これまでは、カーレースの業界とAmazonではイメージが結びつかなかったのが、意外性もあり、興味を持ってくださる方が多いです。

「子どもたちにも参加してもらい、次世代のF1レーサーを育成したいと思っています」

今後の展望をお聞かせください

これからは、弊社で開催する全レースについてAmazonで販売を行っていく予定です。インターネットでチケットが購入できることをもっと知っていただければ、もっと参加者が増えると期待しています。もっと多くの方にモータースポーツの楽しさを体感していただけるような企画を立てていきたいと思っています。また、小学生が参加できるレースもあるので、子どもたちにも参加してもらい、次世代のF1レーサーを育成したいと思っています。

<http://services.amazon.co.jp/>

今月の新規販売事業者様

株式会社ヨシハラ 代表取締役 吉原保様

販売事業者名： せんたく便 <http://amzn.to/1ObcRYg>

販売開始： 2015年4月 販売カテゴリ： ホーム&キッチン

利用サービス： Amazon 出品サービス フルフィルメント by Amazon (FBA)

販売事業者様概要： 滋賀県内に36の実店舗を持つ1981年創業のクリーニング店。2009年に、電話およびインターネットでクリーニングの注文を受け付ける、宅配クリーニングサービス「せんたく便」を開始。送料無料で集荷も受取も自宅で行える便利さ、リーズナブルな価格、無料しみ抜きなどのサービスと品質の良さから、全国に利用者が広がっている。イチ押し商品は、洗濯物10点を固定のパック価格で注文できる「せんたく便10パック」。本社所在地は滋賀県彦根市。

Amazon マーケットプレイス利用開始理由： 認知度拡大とFBA 利用による送付用パッケージのタイムリーな提供のため。

「Amazon には、大きな集客力への期待と共に、FBA を利用することで、お客様に送付用パッケージをよりタイムリーにお届けできることに魅力を感じています」

吉原様のコメント：

弊社では、実店舗および宅配によるクリーニングサービスをご提供しています。品質を重視したうえで、点数でのパック価格を設定することでお客様の価格確認の手間を省いたほか、集荷も受取も宅配便で簡単に行える手軽さにもこだわり、全国のお客様にご利用いただいています。

より多くのお客様に「せんたく便」の便利さと快適さをお伝えし、ご利用いただきたいと考え、Amazon での販売を開始しました。

Amazon には、大きな集客力への期待と共に、FBA を利用することで、お客様に衣類やふとんなどを送っていただくための送付用パッケージを、よりタイムリーにお届けできることに魅力を感じています。インターネットでのクリーニングサービスの提供は、更なる利用拡大が期待できると予想しており、多くのお客様に「せんたく便」をご利用いただくことで、Amazon のプラットフォーム上で生活サービスのジャンル確立を目指したいと考えています。



Amazon マーケットプレイス ランキング

フルフィルメント by Amazon(FBA)で今売れている GW をいっそう充実させる商品 Top5

集計期間：2015/3/4 - 2015/4/5

今年のゴールデンウィーク(GW)は有給休暇などを使って長いお休みをとる方もいらっしゃるのでは？旅行や普段できないことに挑戦するなど計画している方も多いことでしょう。今回は GW をいっそう充実させる、FBA で販売された商品のランキングをご紹介します。

◀ お出かけ時に大活躍！ スマートフォンアクセサリ編 ▶

気候が暖かくなり、ドライブやピクニック等お出かけするのに心地よいこの時期、屋外でスマートフォンの利便性を高めるグッズを試してみたいかでしょうか？ 上位にはカーナビとしてスマホを使うのに便利なホルダー『[BESTEK? iphone 用クリップ式 フレキシブルアーム ホルダー 車載吸盤式スタンド付き](#)』（1位）等がランクイン。さらに、スマホでの写真撮影をさらに楽しくしてくれる『[viewing\(ビューイング\) 自撮りセット](#)』（2位）や『[サンワダイレクト マクロ 魚眼 ワイドレンズセット 400-CAM034](#)』（4位）も人気です。



< 4位 > サンワダイレクト マクロ魚眼 ワイドレンズセット 400-CAM034>

NO	商品名
1位	BESTEK? iphone 用クリップ式 フレキシブルアーム ホルダー 車載吸盤式スタンド付き
2位	viewing(ビューイング) 自撮りセット
3位	CASE FACTORY 防水ケース AQUA MARINA for iPhone6 Plus/iPhone6/Xperia Z2
4位	サンワダイレクト マクロ 魚眼 ワイドレンズセット 400-CAM034
5位	サンワダイレクト 車載ホルダー

◀ 移動中は快適に！ 旅行関連便利グッズ 編 ▶

旅行で遠くに足をのばす時、どうしても気になるのは移動中の快適さです。2位の『[ottostyle.jp 立体型アイマスク 耳栓付き](#)』や4位の『[海外旅行用品にスキミング防止 IC パスポートカバー](#)』のようなアイデア商品が上位にランクイン。5位の『[快適空の旅フットラック light \(ピンク\)](#)』は機内で着席中に足にかかる負担を軽減し、快適な空の旅をサポートすることで支持を得ています。

< 5位 > 快適空の旅フットラック light (ピンク)



NO	商品名
1位	VAXPOT(ボックスポット) キャリーバンド ゴムバンド式
2位	ottostyle.jp 立体型アイマスク 耳栓付き
3位	バックとめるベルト ブラック 1007
4位	海外旅行用品にスキミング防止 IC パスポートカバー
5位	快適空の旅フットラック light (ピンク)

≪ 家の中でも楽しみたい！ アナログゲーム 編 ≫

GWは交通渋滞や人混みに巻き込まれずに過ごしたいという方は、家族や友人と楽しめるアナログゲームに挑戦してみたいはいかがでしょうか？ ドイツのボードゲーム『[カルカソンヌ](#)』（1位）や、ゆるキャラ好きにはたまらない『[日本全国ご当地キャラクターすごろく](#)』（2位）は大人も子供も一緒に楽しめることで人気です。通常版をアップグレードさせた『[ごきぶりポーカー・ロイヤル](#)』（3位）や『[お邪魔者2](#)』（5位）はアナログゲーム好きから支持を集めています。



< 1位 >カルカソンヌ

NO	商品名
1位	カルカソンヌ
2位	日本全国ご当地キャラクターすごろく
3位	ごきぶりポーカー・ロイヤル
4位	Geister ガイスター(日本語版 2012 新版)
5位	お邪魔者2

セミナー 情報

Amazon.co.jpでは、ネット販売初心者向けにその場で登録から販売開始までできる「Amazon出品実践講座」や、「売れるためのポイント紹介」というコンテンツを中心に、大阪と札幌で開催予定です。

■ Amazon 出品セミナー「買うだけじゃない、売るのも Amazon」 in 仙台

日時：5月15日（金）13:30～16:30（受付：13:00）～

場所：宮城県仙台市青葉区一番町1-9-1 仙台トラストタワー13F

注目コンテンツ：販売事業者様へのサポート体制のご紹介

詳細：http://s3.amazonaws.com/JP_AM/doc/SeminarTeam/SendaiSeminar_0515.pdf

■ Amazon 出品セミナー「買うだけじゃない、売るのも Amazon」 in 大阪

日時：5月21日（木）①10:00～13:00 ②14:30～17:30

場所：大阪市北区中之島3-3-3 中之島三井ビルディング25F

注目コンテンツ：売上アップのポイント

詳細：http://s3.amazonaws.com/JP_AM/doc/SeminarTeam/Osakaseminar_0521.pdf

■ Amazon出品サービスについて詳しくは[こちら](#)

■ Amazon出品セミナー開催予定一覧は[こちら](#)

■ Amazonのサービスを利用することで活躍している人物・企業を紹介するAmazonカスタマーストーリーは[こちら](#)

<Amazonマーケットプレイスについて>

「Amazon マーケットプレイス」は、Amazon のビジョンである「地球上でもっともお客様を大切にすること」、「地球上でもっとも豊富な品揃えを提供すること」を追求して品揃えの強化を実現していくための重要なプログラムです。2000年11月にAmazon.comでのサービスを開始し、日本では2002年にAmazon.co.jpでのサービスをローンチしました。2007年には法人の販売事業者様による商品販売サービス「マーチャント@amazon.co.jp」も導入し、現在、「Amazon マーケットプレイス」を通じて多くの販売事業者様に多様な商品をリスティングいただいています。

また、「Amazon マーケットプレイス」は、2つのコンセプトをあわせもっています。1つは、Amazonで商品を購入するお客様のために、「Amazon マーケットプレイス」を通じてより多くの選択肢を提供できるということで、利便性も重視しています。Amazonでは、1つの商品に関する複数のリスティングが1ページの商品詳細ページに集約されているため、お客様はその1ページを見るだけで、商品価格、配送料、納期など、ほしいものに関する条件を簡単に比較でき、ほしいものを、最も買いやすい条件で、簡単に探すことができます。そしてもう1つのコンセプトは、「Amazon マーケットプレイス」に参加する販売事業者様のために、Amazon.co.jpの集客力、マーケティング技術力、販売力を提供することです。販売事業者様には商品をリスティングいただくだけで、Amazonの信頼性の高いテクニカルサポート、販促マーケティングやカスタマーサービスなどのビジネスサポートを、自社商品のEC販売にオールインワンの料金プランでご利用いただけます。商品紹介ページの作成から代金回収まで、そして、SEOやSEM対策からレコメンド機能、アソシエイト・プログラムやメールマガジン配信など、通常は手間と費用がかかる複雑な販促活動はAmazonがサポートするため、商品の品揃えの拡充とリスティングの強化に集中していただくのみで、Amazonでのビジネス拡大を推進していただけます。より多くの販売事業者様に「Amazon マーケットプレイス」で商品を販売いただくことにより、Amazonはより豊富な品揃えを実現することができます。

本件に関する報道関係者からのお問合せ先

アマゾン ジャパン株式会社

プレス対応 Tel : 03-6367-4117

プレス対応 E-mail : press@amazon.co.jp

株式会社プラップジャパン

Tel : 03-4580-9103

E-mail : pr-amazon@ml.prap.co.jp