

## yup（ヤップ）とギグセールスが業務提携 フリーランスの資金繰り改善を強化



フリーランス向けに報酬即日払いサービス『先払い』を提供しているyup株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：阪井優）は、営業フリーランスの採用・育成・マネジメント事業を展開するギグセールス株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：小林竜大）と業務提携契約を締結いたしました。これにより、ギグセールス所属のフリーランスは、『先払い』のサービス利用料（先払い申請金額の10%）を特別価格でご利用頂けるようになりました。yupは今後も、フリーランスの方々がより働きやすい社会環境を実現するためにサービスを提供してまいります。

### ■ 業務提携契約締結の背景

yupは「スモールビジネスをエンパワーメントする世界的な金融サービスを創る」というミッションを掲げており、ギグセールスの「営業フリーランスの新しい働き方・カタチを創出していく」という理念に共感を覚え、より多くの方がより早く簡単に『先払い』を利用できる環境を提供することでフリーランスの方々のビジネスを共に応援しようと業務提携に至りました。

### ■ 『先払い』 (<https://yup.jp/>)

取引先に送った入金前の請求書情報をyupに登録すると、報酬を即日受け取ることができる「フリーランス向け報酬即日払いサービス」です。2019年9月26日にβ版の提供を開始。

手続きはすべてオンラインで完結し、面談や書面でのやり取りは一切不要。審査は最短60分で完了し、会員登録をした当日からご利用を開始できます。利用状況を取引先に知られることもありません。

### ■ **ギグセールス株式会社** (<https://gig-sales.tokyo/>)

優秀な営業チームを作ることが困難な設立5年以内のスタートアップに特化したアウトバウンド型営業のプロフェッショナル組織。営業経験が豊富な『営業フリーランス』をマネジメントし、アウトバウンド型でアポイント獲得～オンライン商談、営業コンサルサービスを企業ニーズに合わせ、プロジェクト毎に選択頂けるサービスを展開しております。既存の属人的な営業のカタチにとらわれない新しい営業のあり方を創出していきます。

「SCATTER」 設立5年以内のスタートアップ限定新規アポ獲得サービス

<https://gig-sales.tokyo/scatter/>

「Sales Pitch」 設立5年以内のスタートアップ限定オンライン商談サービス

<https://gig-sales.tokyo/sales-pitch/>

「Sales Consult」 設立5年以内のスタートアップ限定営業コンサルサービス

<https://gig-sales.tokyo/sales-consult/>

### ■ **会社概要**

yup株式会社 東京都港区赤坂1-12-32 アーク森ビル3階

代表取締役社長 阪井優（さかいゆう） 1989年大阪府堺市生まれ。智辯学園高等学校、大阪教育大学卒業後、NTTドコモ、コイニー（2018年に「hey」のグループ化）を経て、2019年2月にyupを創業。友人のフリーランスの資金繰りの大変さに衝撃を受けたことを原体験として、フリーランス向け報酬即日払いサービス『先払い』の開発を行っている。「TechCrunch Tokyo 2019」ファイナリスト。

### ■ **yup株式会社のプレスリリース一覧**

[https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company\\_id/47439](https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company_id/47439)

本件に関するお問い合わせ先

yup株式会社 担当者：阪井優 TEL：090-7965-1714

E-mail：pr@yup.jp