# Press Release

報道関係者各位

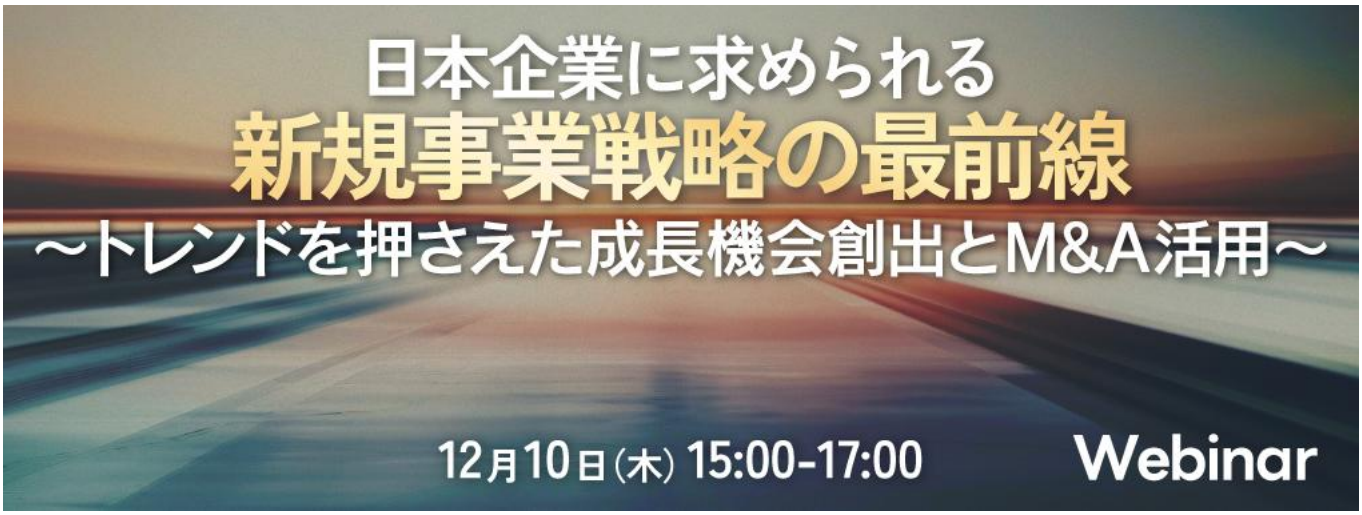
2026 年 11 月 20 日

株式会社レイヤーズ・コンサルティング

## 新規事業を構想で終わらせない。成長市場への参入とM&A活用の要諦
# 「日本企業に求められる新規事業戦略の最前線」
## ～トレンドを押さえた成長機会創出とM&A活用～

**無料オンラインセミナー／2026年12月10日（木）開催**

株式会社レイヤーズ・コンサルティング（東京都品川区、代表取締役 CEO：杉野　尚志、以下：レイヤーズ）は、オンラインセミナー『**日本企業に求められる新規事業戦略の最前線 ～トレンドを押さえた成長機会創出と M&A 活用～**』を **2026 年 12 月 10 日（木）**に開催することを発表いたします。




国内市場の成熟や人口減少が進む中、日本企業にとって新規事業による成長機会の創出は喫緊の経営課題となっています。特に、デジタル化の加速や AI 需要の拡大に伴い、データセンター事業をはじめとするインフラ型ビジネスへの参入は有力な選択肢として注目されています。

一方で、新規事業の立ち上げにおいては、スピード・投資規模・事業性の見極めが求められ、単独での立ち上げに加え M&A の活用を前提とした戦略設計が重要になっています。本セミナーでは、新規事業戦略の最前線を踏まえつつ、成功パターンや最新トレンド、M&A を活用した成長戦略について、具体事例を交えて解説します。

基調講演には**株式会社ミライト・ワン 専務執行役員 みらいビジネス推進本部長**の**宮﨑達三氏**をお招きし、「**ワット・ビット連携に貢献する AI コンテナ型データセンターの市場拡大**」をテーマにご講演いただきます。データセンター市場の成長要因や需要構造、事業モデル、参入における主要論点を整理し、企業が取り得る戦略オプションを解説します。

また、当社からは、仮説検証型開発や外部連携、アセット活用型ビジネスなどのトレンドを踏まえ、事業アイデアの創出から成長に至るプロセス設計と、成功・失敗の分岐点を具体事例とともに紹介します。さらに、M&A を活用した新規事業創出について、投資判断やシナジー設計、買収後の統合（PMI）を見据えた事業立ち上げの要点を解説します。

成長市場の具体例と、事業化を支える戦略・実務の両面から、**新規事業を次の成長の柱へと育てるための論点**をお届けします。

## ■オンラインセミナー概要

開催日時：2026 年 12 月 10 日（木）15：00～17：00

会場　　：オンライン形式

内容　　：

**●投資家が日本企業に求める成長戦略と新規事業とは？**

■求められる事業ポートフォリオ変革
■成長投資としての新規事業戦略を投資家に腹落ちしてもらうポイント

中防　保（株式会社レイヤーズ・コンサルティング 代表取締役 COO 公認会計士）

**●基調講演**

**ワット・ビット連携に貢献する AI コンテナ型データセンターの市場拡大**

■データセンター市場の成長要因と需要構造
■参入における主要論点

宮﨑　達三氏（株式会社ミライト・ワン 専務執行役員 みらいビジネス推進本部長）

**●講演 II**

**新規事業の進め方の変革と成功確率を高める実践アプローチ**

■新規事業創出の最新トレンド
■成功確率を高めるプロセス設計
■先進企業に学ぶ成功・失敗の分岐点

草加　好弘（株式会社レイヤーズ・コンサルティング 取締役 事業戦略事業部 事業部長）

**●講演III**

**M&A を活用した新規事業創出戦略、成功の鍵**

■M&A を活用した新規事業創出の基本戦略
■投資判断とシナジー設計の実務ポイント
■PMI を見据えた事業立ち上げ・成長加速の要諦

小林　祥大（株式会社レイヤーズ・コンサルティング 事業戦略事業部 マネージャー）

**●宮﨑様を交えたミニパネルディスカッション**

参加費　：無料（事前登録制）

対　象　：経営トップ、 CXO、経営企画・事業開発・M&A・財務部門の実務責任者、企画担当者
※コンサルティング会社等、同業他社の方のお申込みはご遠慮ください
※個人、学生の方のお申込みはご遠慮ください。

主　催　：株式会社レイヤーズ・コンサルティング

詳細・お申込み：　https://www.layers.co.jp/seminar/s20261210/

## ■登壇者について

**宮﨑　達三氏**



**株式会社ミライト・ワン**
**専務執行役員**
**みらいビジネス推進本部長**

1985 年に日本電信電話（現 NTT）入社後、NTT 西日本宮崎支店長や研究企画部門エグゼクティブプロデューサー、NTT ビジネスソリューションズ取締役関西支店長を歴任。2017 年にミライト・テクノロジーズに入社し、取締役専務執行役員等を務める。2022 年のミライト・ワン発足に伴い同社取締役専務執行役員（共同 COO）に就任し、みらいビジネス推進本部長などを歴任。社外では東北大学大学院の特任教授（客員）を務めた。

**中防　保**



**株式会社レイヤーズ・コンサルティング**
**代表取締役 COO**
**公認会計士**

太田昭和監査法人（現:EY 新日本有限責任監査法人）を経て、1983 年株式会社レイヤーズ・コンサルティングを設立。代表取締役 COO として現在に至る。グローバル展開をしている製造・流通・サービス業等の上場企業を中心に、成長戦略策定、新規事業開発、マーケティング及び営業強化、業務・組織変革、財務会計・管理会計、IT マネジメント等のコンサルティングを多数行う。特に最近では、最新のデジタルテクノロジーを活用したビジネスモデル改革や超効率化経営、グローバルに通用する企業価値向上のためのコーポレート改革のコンサルティングに従事。

**草加　好弘**



**株式会社レイヤーズ・コンサルティング**
**取締役**
**事業戦略事業部　事業部長**

大手精密機器メーカー、不動産ディベロッパー、通信設備会社を中心に営業戦略策定、ビジネスモデル策定、新規事業開発等のコンサルティングに携わる。主にビジネスモデル変革のための戦略立案、事業戦略立案、営業・マーケティング戦略立案及び業務設計、新規事業向け戦略立案及び業務設計を専門分野とし、事業戦略領域のコンサルティング支援を多数手がける。

**小林　祥大**



**株式会社レイヤーズ・コンサルティング**
**事業戦略事業部**
**マネージャー**

大手自動車メーカー、鉄道会社、通信インフラ事業者、エネルギーインフラ企業を中心に、新規事業戦略の立案および事業開発支援に従事。市場分析、ビジネスモデル設計、事業性評価から立ち上げ推進まで一貫した支援を行う。近年は、デジタル・インフラ領域をはじめとした成長分野における新規事業創出や、既存アセットを活用した事業開発を専門とし、実行可能性の高い戦略策定および推進支援を多数手がける。

# Press Release

## レイヤーズ・コンサルティングについて

1983 年に創業した 555 名のコンサルタントを有する日本発の独立系コンサルティング会社です。私たちは自らが「戦う創造集団」として、オープンイノベーションの実現や社内常識の打破を通じて、お客様が激しい環境変化の中、勝ち残るためのパワーエンジンとしてご支援することを使命としております。

経営管理制度の構築・導入、会計システム再構築、人事経理業務改革、人事・タレントマネジメントシステム構築、人事制度設計、原価企画、原価管理、製品開発プロセス開発、事業戦略再構築、新規事業開発、デジタルトランスフォーメーション推進などの幅広い領域で、国内有力企業約 500 社に対し、約 1,000 プロジェクトのコンサルティングサービスを提供しております。

URL：https://www.layers.co.jp/
社名：株式会社レイヤーズ・コンサルティング
所在地：東京都品川区上大崎 3-1-1 目黒セントラルスクエア
設立：1983 年 12 月
代表：代表取締役 CEO　杉野 尚志
コンサルティング領域：
1．経営管理（会計）
2．事業戦略（新規事業・M&A）・マーケティング
3．サプライチェーン（設計、生産、物流）
4．ヒューマンリソース（組織・人事）
5．ＡＩ・ＤＸ・ＥＲＰ（情報）
6．ビジネスプロセスアウトソーシング（BPO）

---

**本件に関するお問い合わせ**

株式会社レイヤーズ・コンサルティング　マーケティング部　　TEL：03-5791-1189