

報道関係者各位

2011年1月12日(水)

デジタルハリウッド大学大学院

【DHGS アカデミー】

クラウドコンピューティングで何が変わるのか

～関西再生の鍵はクラウドにあり Part2～

2011年1月21日(金)17:00～19:00

デジタルハリウッド大学大学院 大阪キャンパス

日本初の株式会社による専門職大学院、デジタルハリウッド大学大学院・大阪キャンパス(大阪市北区西天満、本校:東京都千代田区 学長 杉山知之 以下本学)では、インフォニック株式会社(本社:京都市中京区 代表取締役社長 菊地 宏)と共催で、2010年8月に開催し好評をいただいた、「【DHGS アカデミー】クラウドコンピューティングで何が変わるのか ～関西再生の鍵はクラウドにあり～」の内容をより進化させ、Part2 という形で開催いたします。

ソフトウェアや情報システムをインターネット経由で提供する「クラウドコンピューティング」、Sales Force や Google Apps をはじめ、さまざまなサービスが登場し、大手ベンダーも進出するなどまさにクラウド市場は群雄割拠となっています。

このセミナーでは「クラウドとは何か?」というそもそもの概要から、クラウド導入が加速する理由、クラウド導入時のハードルなど、多角的な観点からクラウドを紹介します。

また、クラウドの旗印的存在である Sales Force の実演と地元企業へのクラウドコンピューティング(SaaS)成功導入事例を紹介いたします。

前回参加できなかった方は勿論のこと、前回ご参加頂いた方にも新たに参考にして頂けるような内容になっておりますので是非ご参加下さい。

なお、本セミナーは主に以下のような方々を対象としております。

- ・企業でシステム管理を担当されている方
- ・システム開発にご興味がある方
- ・ネットワークシステムにご興味がある方
- ・IT投資を考えている経営者の方
- ・企業で営業統括をされている方
- ・ITリテラシー向上を目指すビジネスマンの方

**【DHGS アカデミー】**

クラウドコンピューティングで何が変わるのか～関西再生の鍵はクラウドにあり Part2～

■開催概要

日時:2011年1月21日(金) 17:00～19:00 (16:45開場)

第1部:「企業経営とクラウドコンピューティングの戦略的活用」

インフォニック株式会社 代表取締役社長 菊地 宏氏

第2部:「セールスフォースのご紹介」

株式会社セールスフォース・ドットコム コーポレートセールス本部

シニアディレクター 小関 貴志氏

第3部:「株式会社アーキエムズによる Salesforce CRM 活用事例」

株式会社アーキエムズ 常務取締役 神谷 寿一氏

場所:デジタルハリウッド大学大学院・大阪キャンパス

大阪府大阪市北区西天満 6-5-17 デジタルエイトビル

<http://gs.dhw.ac.jp/utility/access/#osaka>

(交通アクセス)

- ・JR「大阪駅」各線「梅田駅」から徒歩 10分
- ・地下鉄「東梅田駅」「南森町駅」から徒歩 7分
- ・京阪「淀屋橋駅」「大江橋駅」から徒歩 10分

定員:70名

後援:社団法人 大阪経営合理化協会／大阪デジタルコンテンツビジネス創出協議会【ODCC】

参加費:1,000円(懇親会費用込)

URL: <http://gs.dhw.ac.jp/event/20110121/>**■講師プロフィール**

菊地 宏氏

(インフォニック株式会社 代表取締役社長)

1989年富士銀行(現みずほコーポレート銀行)入行。銀行勤務16年間で、グローバル企業・大企業・外資系企業・中小企業約500社を担当。銀行退職後、2005年京都にてインフォニック株式会社設立し、主に企業向けのシステム開発事業をスタート。2006年、大阪支社、2008年、東京支社を開設。2009年エンジニア数は100人を越え、同年クラウドコンピューティング事業に進出。銀行法人担当として成長する企業、衰える企業を見てきた財務会計の視点とシステムインテグレーターとしての視点を融合し、お取引先企業の真の経営戦略パートナーとして活動中。



小関 貴志氏

(株式会社セールスフォース・ドットコム コーポレートセールス本部 シニアディレクター)

1994年日本電気株式会社(NEC)へ入社し、大手企業向けシステム営業に従事。その後デル株式会社及びレノボジャパン株式会社にて電話やインターネットを活用した中堅中小企業及び個人向け営業部門のマネジメント、オンラインマーケティング(個人・中堅中小企業向け)の日本責任者を務める。2007年11月に株式会社セールスフォース・ドットコム入社。インサイドセールス部門のマネジメントを2年5ヶ月経験後、2010年3月より同社コーポレートセールス本部にて関西、中部地区を担当する営業部門のマネジメントに携わる。

神谷 寿一氏

(株式会社アーキエムズ 常務取締役)

大学院工学研究科にて建築工学を専攻、修了。フジタ工業株式会社入社、3年間在籍。この間、文教施設及び商業施設の設計・デザインを手がける。退職後、株式会社ジェイズコーポレーション設立、建築設計をはじめ、住宅開発、物販店・飲食店の経営などを始める。2001年、株式会社アーキエムズ、常務取締役に就任し、建築設計・施工、まちづくり関連事業を展開。現在、建築・不動産業界のプラットフォーム事業を展開中。第1弾として株式会社セールスフォース・ドットコムのクラウドコンピューティングシステムを利用した、テナントリーシングシステム「CM-1TL」を2010年7月にスタート。2011年にはBIMを利用し設計・建築分野に特化した「LAND BANK MARKET」のサービスをスタート予定。

【DHGS アカデミーとは】

本学デジタルコンテンツ研究科ではビジネス、クリエイティビティ、ICTの融合こそが、これからの社会において重要かつ欠かすことのできない要素であるとの認識のもと、深く専門の学術を教授研究し、実学に根ざす卓越した応用力と実践力に富む人材を養成することを教育研究目的としております。前述の教育研究目的に基づき、より多くの方々に広く知識を得ていただく機会として、本学の「知の創造と伝授」の場としてDHGSアカデミーを設立し、一般の方々から専門家の方々まで門戸を開放しております。

【当プレスリリースに関するお問い合わせ】

デジタルハリウッド株式会社 広報室：川村

mail:press@dhw.co.jp

TEL:03-5281-9248

デジタルハリウッド公式サイト :<http://www.dhw.co.jp/>

学長ブログ「スギヤマスタイル」:<http://www.sugiyama-style.tv/>

過去のプレスリリース:<http://www.dhw.co.jp/grand/pressroom/release/2010/>



<DHGS アカデミー「クラウドコンピューティングで何がかわるのか～関西再生の鍵はクラウドにあり
Part II～」取材お申し込み方法>

当セミナーの取材ご希望の皆様は下記フォームにご記入の上、1月20日(木)までにお申込みください。

■取材に関する留意事項(※必ずご一読ください)

- ・取材の方は開始10分前までに会場へお越しください。
- ・入場の際は受付にて身分の確認できるものをご提示願います。(名刺で結構です)
- ・駐車場の用意はございませんので、各社でご手配願います。

* 今回のセミナーは有料となりますが、マスコミの皆様は無料とさせていただきます。

<<DHGS アカデミー「クラウドコンピューティングで何がかわるのか～関西再生の鍵はクラウドにあり
～」取材申し込みフォーム>>

-
- ・貴社名 :
 - ・貴社媒体名 :
 - ・お名前 :
 - ・電話番号 :
 - ・メールアドレス :
 - ・取材形式(該当を全て記載) : スチール / TVカメラ / ペン
-

→ 申し込みメールアドレス: press@dhw.co.jp (件名: 1/21 開催 DHGS アカデミー取材希望)