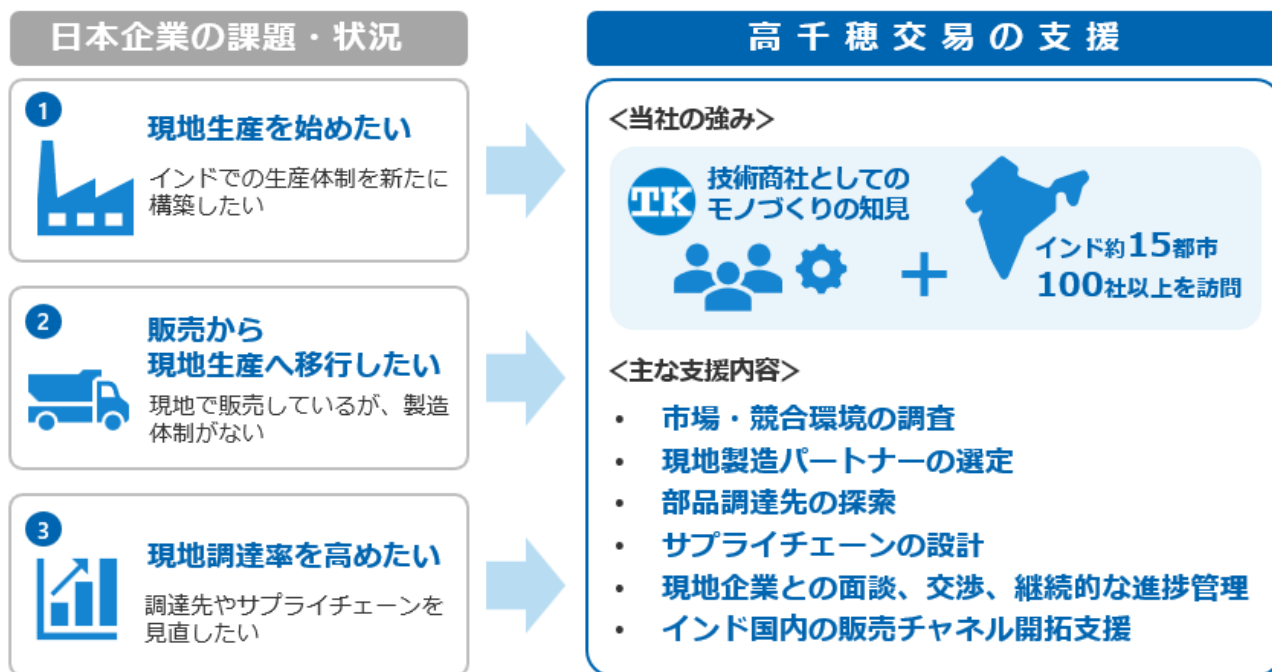


インド進出・事業拡大を目指す日本企業向けに、現地製造パートナーの選定支援を試験提供

技術商社の知見を生かし、日本企業が求める品質水準に対応した現地企業を選定

高千穂交易株式会社（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：井出尊信、証券コード：2676、以下「当社」）は、インド市場への進出や現地事業の拡大を目指す日本企業を対象に、現地の製造パートナーの選定や製造・調達体制の構築などを支援するサービスの試験提供を拡大します。

当社はこれまで、一部の既存顧客に対し、インドでの活動を通じて選定した現地企業の紹介や、製造体制の構築に向けた支援を有償で提供してきました。既存顧客から一定の評価を得たことから、今後は新規顧客にも対象を広げ、サービスに対する市場ニーズや事業性を検証し、正式なサービス化を目指します。



【背景】

インド政府は、製造業の振興を目的とする政策「Make in India」を掲げ、インド国内での生産を推進しています。そのため、インド市場における需要を取り込むためには、製品を輸出して販売するだけでなく、現地での製造・調達体制を構築することが重要になっています。

一方、インドでの現地生産を新たに検討する日本企業にとって、現地の製造パートナーに関する情報の収集、その技術力や品質管理体制の見極め、商流の構築などは大きな課題となっています。また、すでにインドで製品を販売または生産している企業においても、現地調達先の開拓や現地調達率の向上、サプライチェーンの見直しなどが課題となっています。

当社は 2025 年 11 月以降、インド国内の約 15 都市を訪れ、100 社以上の企業との面談や現地視察を重ねるなど、製造・部品供給パートナーの開拓を進めてきました。こうした活動を通じて蓄積した現地企業の情報と、技術商社として培ってきたものづくりの知見を生かし、日本企業のインド市場への進出および現地事業の拡大を支援します。

【本サービスの概要】

本サービスでは、顧客の製品仕様や品質要件、生産数量、インドにおける事業の状況などを踏まえ、日系企業のニーズに適した製造・部品供給パートナーを選定します。単に候補企業の情報を提供するだけでなく、市場調査、候補企業の探索・比較、現地企業との面談、製造・調達体制やサプライチェーンの構築など、現地での事業展開を幅広く支援します。また、顧客の課題や体制に応じて、これらの支援内容を柔軟に組み合わせて提供します。

主な支援内容は次のとおりです。

- ・ インド市場における顧客、競合環境などの調査
- ・ 製品仕様、品質、数量に応じた現地製造パートナーの選定
- ・ 電子部品、基板、金属部品、樹脂部品などの調達候補先の探索
- ・ 製造、部品調達、物流、品質管理を含むサプライチェーンの設計
- ・ 現地企業との面談、交渉および継続的な進捗管理
- ・ インド国内における販売チャネルの開拓支援

【幅広い製造・部品供給分野に対応】

当社はインドでの活動を通じ、電子機器の製造を受託する EMS（Electronics Manufacturing Services）企業をはじめ、以下の分野に対応する製造・部品供給パートナーの開拓を進めています。

- | | |
|-----------|-----------------|
| ・ PCB・FPC | ・ 樹脂成型 |
| ・ 半導体供給 | ・ ゴム、ガasket |
| ・ 金属成形加工 | ・ ケーブル |
| ・ 板金 | ・ 塗装・メッキなどの表面処理 |
| ・ 精密加工 | |

【当社の強み】

1. 現地訪問を通じて蓄積した企業ネットワークと知見

当社担当者は 2025 年 11 月以降、インド国内約 15 都市で 100 社以上の企業を訪問し、現地パートナー体制を構築しています。安全管理体制や生産能力、製造実績を確認したうえで、経営者・担当者との対話を通じて、日系企業との取引に適したパートナーを総合的に評価・選定しています。

2. 技術商社として培ったものづくりの知見

当社は技術商社として、電子・機構部品の供給に加え、顧客の製品仕様を踏まえた部品提案に取り組んできました。こうした知見を生かし、単に製造委託先を紹介するのではなく、日本企業が求める品質水準や製品仕様への対応力を踏まえて候補企業を選定します。

3. 製造から販売までを見据えた一気通貫の支援

顧客の要望に応じ、製造パートナーの紹介にとどまらず、部品調達、品質管理、物流、商流、販売チャネルなど、インドでの事業立ち上げに必要な機能を組み合わせ、実行可能な体制の構築を一気通貫で支援します。

【今後の展開】

当社は、新規顧客への試験提供を通じて得た知見をもとに、支援内容、料金体系、提供体制を整備し、正式なサービス化を目指します。将来的には、インド現地企業に関する情報や案件実績を蓄積し、顧客の要件に適した製造・部品供給パートナー

を効率的に選定できる仕組みを構築していく予定です。また、部品調達やサプライチェーン設計、販売チャネル構築を含む支援体制を充実させ、日本企業のインド市場への進出および現地事業の拡大を総合的に支援します。これにより、日本とインド双方の企業が新たな価値を共に創出できる事業基盤の構築を目指してまいります。

【当サービスの詳細】

<https://www.takachiho-kk.co.jp/indiabiz/>

【当サービスのお問い合わせ先】

<https://www.takachiho-kk.co.jp/contact/indiabiz-inquiry/>

高千穂交易株式会社について（Web サイト：<https://corp.takachiho-kk.co.jp/>）

高千穂交易は、「技術の力と、人へのやさしさで、空間に『新しい必要』をつくる。」をパーパスに掲げる 1952 年創業の技術商社です。ビジネスセキュリティ（商品監視、入退室管理、サイバーセキュリティなど）、エレクトロメカニクス（半導体・機構部品）の事業領域で、コンサルティングから開発・設計、設置、保守サービスまでをワンストップで提供しています。

【お問い合わせ先（報道機関窓口）】

高千穂交易株式会社 経営企画室 久我

TEL:03-3355-1201 / E-mail: pr@takachiho-kk.co.jp

〒160-0004 東京都新宿区四谷 1-6-1 YOTSUYA TOWER 7 階