

JBS、「Microsoft 365 Copilot」で実務成果を出すワークショップを提供 ～生成 AI 導入の投資対効果実現を目指す～

日本ビジネスシステムズ株式会社（本社：東京都港区 代表取締役社長：牧田幸弘、以下「JBS」、証券コード：5036）は、企業が生成 AI を実務で活用して成果を出していくために、マイクロソフトの法人向け生成 AI 機能「Microsoft 365 Copilot（以下「Copilot）」を日頃の業務にいかに関わり実践していくかを考えるワークショップ「Microsoft 365 Copilot 向けアイデアソン」を本日リリースしました。アイデアソンとは、「アイデア」と「マラソン」を掛け合わせた造語で、新たなアイデア創出と特定のテーマに対する有効性の高い解決策を見つけることを目的として実施するワークショップを意味します。

生成 AI に単純な問いかけをして答えを得るなどの Q&A 的な使用から、具体的な業務で活用し成果を出すことが求められる中、自社の業務に適応した「Copilot」活用のユースケースを見出せない企業からのご相談が増えています。このアイデアソンは、参加者が JBS のファシリテーションのもと、「Copilot」を活用した課題解決のアイデアを発想していく「価値共創型」のアプローチをとり、「Copilot」を組み込んだ新たな業務シナリオを構築する内容となります。企業が生成 AI 活用による成功体験を享受し、投資を適切な成果につなげていくことを目指します。

提供開始の背景

PWC の調査レポート「[生成 AI に関する実態調査 2024 春](#)」によると、生成 AI を活用中である企業は 2023 年秋の 34 %に対して 2024 年春には 43 %となり 9 %進捗しているものの、その成果については「期待を大きく上回る」「期待未滿」と二極化しています。但し興味深いデータとして、いずれのケースにおいても、結果に影響がある要因として「適切なユースケース設定」を挙げています。また期待を大きく超えた層は、社員の AI リテラシーやスキルの内製が進んでおり、一方で期待値未滿の層では、社員への生成 AI 育成が推進しきれていない現状がうかがえます。

このような環境下において、JBS は企業の AI リテラシー向上や活用定着化に向けたサービスを提供してまいりました。定着からさらに成果を出すための活用を考えた場合、PWC の調査結果からもわかるように、企業が抱える実業務の課題をユースケースとし、「Copilot」による解決策を見出すプロセスを経験することで、生成 AI 導入の投資対効果を適切に実現できると考えました。このプロセスを JBS の手法によりアイデアソンとして提供を行うことにしました。

JBS が提供する Copilot 関連サービスマップ



企業と JBS が解決策を“共創”

JBS はこのアイデアソンを、関連法人である一般社団法人社会システムデザインセンター（以下、「SSDC[※]」）と共同開発しました。企業の潜在的な困りごとを起点に、共感→課題定義→アイデア創出→プロトタイピング→テストしていく「デザイン思考」に基づいて、業務課題の洗い出しから解決策のアイデア出しまでを生成 AI を活用して実施します。

SSDC はこれまでに経験した AI 科学者との対話および産学官連携などから、課題を最も理解している企業が主体となることで、圧倒的に解決策の導きが速く、また解決策への納得感も増すことを理解しています。こうした考えから、企業へのヒアリング結果を基に解決策を提示するような一般的なコンサルティングサービスとは異なり、企業と JBS が対等な関係で議論を進め、課題解決を導き出すアイデアソンが「Copilot」活用による成果を出すために適した方法と考えました。

※SSDC：企業と AI、IoT、ロボの科学者が中心になって発足した JBS の関連法人。起業家、大学、研究機関、行政、投資家と連携し課題の解決策を探り、新たな事業を生み出すことを目指す

「Microsoft 365 Copilot 向けアイデアソン」サービスの概要と価格

概要

JBS と企業が共創しながら、生成 AI 活用による業務課題解決を目指し、生成 AI への投資対効果を適切に実現することを目指す

アイデアソンの構成

1. 3 人×6 チームの合計 18 名で、参加企業もしくは JBS の会場にて約 5 時間実施
2. 参加対象者は、生成 AI の使い方はある程度理解しているものの、業務改善まではつなげられていない方を想定
3. JBS からは、進行役を務めるメインファシリテーターとサブファシリテーターが 2 ～ 3 人参加

進行

- (1) 個々の業務の困りごとを洗い出し、最も改善したい困りごとを特定
- (2) 「カスタマージャーニーマップ」や「ジョブ理論」を基に現状の業務の困りごとを深掘りし、解決すべき課題を定義
- (3) アイデア発想フレームワークや「Copilot」などを用いて、課題を解決するアイデアを発散
- (4) 解決策のアイデアをまとめ、「Copilot」を活用した新しい業務シナリオを作成
- (5) グループ内での発表・フィードバックにより振り返り、着想したアイデアを深める

価格

¥ 1,500,000 - (講義用資料とワークシートを含む。交通費、宿泊費は別途)

詳しくはこちらよりご覧ください。

[Microsoft 365 Copilot 向けアイデアソン | JBS 日本ビジネスシステムズ株式会社](#)

参考：JBS の AI の取り組み

JBS は 2023 年 8 月から社内です「Microsoft 365 Copilot」の検証チームを立ち上げ、社内の 300 名にライセンスを付与し利用計画の検証と社内定着化に取り組んできました。その後コーポレート部門を中心に「Microsoft 365 Copilot」による業務効率化を進め効果を検証した結果、「Microsoft 365 Copilot」による業務改善効果を確認、2024 年 3 月には全社員約 2,500 名に利用を拡大しました。

社内から集約された活用事例について、実業務への効果を検証、リアルショーケースとしてお客さまの業務改善策の着想に応用し、提供実績で培われたノウハウと組み合わせでさまざまなサービス開発へ展開しています。

【日本ビジネスシステムズ株式会社（JBS）について】

■会社概要

代表者：代表取締役社長 牧田 幸弘

設立：1990 年 10 月 4 日

社員数（連結）：2,700 名（2024 年 9 月 30 日現在）

URL：<https://www.jbs.co.jp>

■事業概要：

「優れたテクノロジーを、親しみやすく」を Mission とし、マイクロソフトをはじめとするクラウドソリューションに強みを持つ JBS は、コンサルティングからソリューション導入・運用・利活用に至る一連のご支援を通じて、お客さまのクラウド活用力向上と社会のデジタル変革に貢献します。

- 日本マイクロソフトが選出する「マイクロソフト ジャパン パートナー オブ ザ イヤー」を 2013 年より連続受賞（2024 年は Copilot、Dynamics 365 Finance、Converged Communications の 3 部門）
- マイクロソフト Azure Expert マネージド サービス プロバイダー（MSP）認定
- マイクロソフト ソリューション パートナー認定（5 カテゴリーのバッジ保有）

※記載された会社名およびロゴ、製品名などは該当する各社の登録商標または商標です。

※本リリースのすべての内容は、作成日時点でのものであり、予告なく変更される場合があります。また、様々な事由・背景により、一部または全部が変更、キャンセル、実現困難となる場合があります。予めご了承下さい。

■プレスリリースに関するお問い合わせ

日本ビジネスシステムズ株式会社 広報室 山崎

E-mail: CorporateCommunications@jbs.com / TEL: 03-6772-4000