

- 2020年10月2日開催アクセラレータプログラムB-SKETにて優勝 (MTV賞)-



代理店営業の売上を最大化する代理店営業管理クラウド「PartnerSuccess」を開発運営するパートナーサクセス株式会社（本社：東京都港区、代表取締役 永田雅裕 URL: <https://www.partnersuccess.co.jp/>）は、2020年10月2日開催ベーシック社主催アクセラレータプログラム「B-SKET（ビスケット）」（<https://b-sket.jp/>）第4弾のDemo Dayにて、パートMVT賞※1を受賞しました。

※1「Most Valuable Team（最優秀チーム）」の略称



◆B-SKETとは

アクセラレータープログラム「B-SKET (ビスケット)」 (<https://b-sket.jp/>) は、SaaS※2のソリューションを提供するスタートアップを対象とし実施します。Demo Day※3では採択

【本件に関する報道関係者からのお問合せ先】
パートナーサクセス株式会社 広報担当 金内
電話：03-6433-5230 メールアドレス：contact@partnersuccess.co.jp

PRESS RELEASE

2020/10/9

企業がプログラム期間を経て開発したサービスの成果を発表します。主催：株式会社ベーシック、協賛：株式会社ファインドスターグループ（本社：東京都千代田区、代表取締役：内藤 真一郎）、株式会社クロス・マーケティンググループ（本社：東京都新宿区、代表取締役社長兼CEO：五十嵐 幹）の3社で実施します。

このプログラムは、世界で累計7万シェアされたスライド「Startup Science」、書籍「起業の科学（日経BP社）」シリーズの著者であり、当社チーフストラテジーオフィサーの田所雅之が総監修を務めます。SaaSのソリューションを提供しているもしくは提供予定のシード期のスタートアップに対して、約4ヶ月間に渡るプログラムと専門家によるメンタリングの提供を通じて、事業価値の向上を支援します。

各界の第一線で活躍する豊富な経験と知識を持った複数のメンターが、採択企業へのサポートや事業ノウハウの提供、メンタリングなどを行います。また、個社ごとの開発状況やビジネス進捗に応じてプログラムを提供し、短期間で事業成長に必要な知識の習得の機会を提供します。さらに、当社の顧客ネットワークや起業家コミュニティなどの機会提供を通じ、事業成長を推進します。

※2 SaaS：Software as a Serviceの略。クラウドで提供されるソフトウェアサービスのこと。

※3 アクセラレータープログラムにおける成果発表会のこと

◆PartnerSuccessとは



The image shows a screenshot of the PartnerSuccess website. The main headline reads "パートナーセールスの売り上げを最大化する 代理店管理クラウド" (Maximize partner sales revenue with a cloud-based agent management system). Below the headline, there is a red button that says "資料請求・お問い合わせ" (Request materials / Contact us). The background features a laptop and a smartphone displaying the software interface, which includes a line graph showing sales trends and a list of agent performance metrics.

「代理店営業からパートナーサクセスへ」というコンセプトの元、代理店営業の売上を最大化する代理店営業管理クラウド「PartnerSuccess」の開発と運用を行っています。80%の企業が採用しているといわれる代理店制度。代理店本部の担当者やアシスタントが行っている面倒な事務作業や情報共有の大部分を自動化。代理店の案件進捗や行動を可視化しデータベース化する事で、戦略的な代理店プログラムを推進する仕組みを提供します。

■パートナーサクセス株式会社について

所在地：〒107-0062 東京都港区南青山6-7-14チガー南青山

代表者：代表取締役 永田 雅裕

【本件に関する報道関係者からのお問合せ先】

パートナーサクセス株式会社 広報担当 金内

電話：03-6433-5230 メールアドレス：contact@partnersuccess.co.jp

PRESS RELEASE**2020/10/9**

設立日：2019年9月20日

事業内容：PartnerSuccessの企画、開発、販売

URL：<https://www.partnersuccess.co.jp/>

パートナーサクセス株式会社は、「パートナーセールスの可能性を最大化する」というミッションのもと、「チャレンジをもっと簡単な世の中を創る」をビジョンに掲げ2019年9月に創業しました。

業界初の販売代理店特化型BtoB SaaS「PartnerSuccess」の開発と運用を通じて、モノ・コト・サービスの流通を促進し日本のデジタルトランスフォーメーションを支えていきます。

【本件に関する報道関係者からのお問合せ先】

パートナーサクセス株式会社 広報担当 金内

電話：03-6433-5230 メールアドレス：contact@partnersuccess.co.jp