



パートナーセールスの売上を最大化する
代理店営業管理クラウド



会社が抱えるパートナーセールスの課題

販売代理店の管理業務が生産性低下の原因になっていませんか？

複雑な契約内容

代理店ごとに取り扱い商品や利率の異なる契約内容のため管理と把握が難しい

受注承認

個別で代理店ごとに申請が届くため、申請内容の確認や承認/返答に時間がかかる。

案件管理

案件の進捗確認は電話やメール、Excelでの管理のため管理が煩雑になりがち。

請求データ作成

月末月初は代理店ごとに異なる利率の請求データを管理し共有し作成するが抜け漏れが起きている。

サポート体制

電話での問い合わせが鳴り止まない。都度対応していかなければならず業務を止めってしまう。



だから

パートナーセールスの事業拡大には、管理業務を効率化しメイン業務に集中できる環境作りが必要です。

PartnerSuccess (パートナーサクセス) とは

PartnerSuccess は代理店営業管理クラウドです。
販売代理店の管理業務を効率化し、パートナーセールスの売上を最大化します。



毎月の請求データ作成業務が大幅削減。空いた時間はメイン業務に活用できます。

従来の業務

事務コスト
(48時間)

コミュニケーションコスト
(150時間)



PartnerSuccess

管理工数

56%削減

事務コスト
(12時間)

コミュニケーションコスト
(75時間)

メイン業務に集中できる

販売代理店の管理業務削減により
創出した時間で、売上につながる
販売代理店の開拓やパートナーサポート
に専念できるようになります。



初期導入コストは従来の1/10。カスタマイズ不要、すぐ使い始めることができます。

既存サービス

 PartnerSuccess

年間 21,000,000円

年間 1,176,000円

保守費用

システム開発費用

システム設計費用

ユーザーID費用

初期費用

約90%削減

追加代理店ID料金

基本料金

簡単にすぐ使い始める

これまでの代理店管理システムは、カスタマイズの開発や保守が必要でした。

PartnerSuccessなら今日から簡単に使い始めることができます。



取り扱いサービス数は無制限に登録可能。

取り扱い商品を一元管理

商品登録をすることで、販売代理店取り扱い商品を一元管理することが可能になります。販売代理店は受発注時に商品を選択するだけで、業務効率改善します。



PartnerSuccess

商品一覧

- 品番 QR-CODE-DEMO
QRコード決済端末
店舗向けのQRコード決済端末
定価 49,800円 販売定価 100,000円
- 品番 REGISTER-DEMO
店舗向けレジアプリ
店舗向けレジアプリ標準タイプ
定価 19,800円 販売定価 50,000円
- 品番 EXPENSE-DEMO
経費精算システム
経費精算システム (1ユーザー単価)
定価 3,000円 販売定価 9,000円
- 品番 SFA-DEMO
SFA (営業支援システム)
営業支援システム (1ユーザー単価)
定価 5,000円 販売定価 20,000円
- 品番 WEB-MTG-DEMO
オンライン商談ツール
オンライン商談ツール (同時接続数課金)

PartnerSuccess

- ホーム
- 案件管理
- 商品管理
- 請求管理
- ドキュメント管理
- レポート
- メーカー情報
- 代理店管理
- メンバー管理
- 各種設定
- 山田太郎 (管理ユーザー)
- お知らせ
- やることリスト

商品一覧

検索条件: 未設定

絞り込み検索

表示件数: 2400 件

品番	品名	定価	販売	説明
QR-CODE-DEMO	QRコード決済端末	¥49,800	¥100,000	店舗向けのQRコード決済端末
REGISTER-DEMO	店舗向けレジアプリ	¥19,800	¥50,000	店舗向けレジアプリ標準タイプ
EXPENSE-DEMO	経費精算システム	¥3,000	¥9,000	経費精算システム (1ユーザー単価)
SFA-DEMO	SFA (営業支援システム)	¥5,000	¥20,000	営業支援システム (1ユーザー単価)
WEB-MTG-DEMO	オンライン商談ツール	¥3,980	¥10,000	オンライン商談ツール (同時接続数課金)
PROCESS-MGT-DEMO	工程管理システム	¥10,000	¥30,000	工程管理システム (1ユーザー単価)
GROUPWARE-DEMO	グループウェア	¥7,000	¥20,000	グループウェア (1ユーザー単価)
BIZ-CHAT-DEMO	ビジネスチャット	¥1,000	¥5,000	ビジネスチャット (1ユーザー単価)
WEB-AD-DEMO	Web広告	¥98,000	¥30,000	Webメディア「パートナーマガジン」パートナー広告
MAGAZINE AD-DEMO	雑誌広告	¥78,000	¥15,000	雑誌「月刊パートナー」見聞き広告

販売代理店各社に合わせた設定が可能。情報の属人化を防ぎナレッジの蓄積を実現。

The screenshot displays the PartnerSuccess web application interface. On the left, there is a sidebar menu with options like 'ホーム', '案件管理', '商品管理', '請求管理', 'ドキュメント管理', 'レポート', 'メーカー情報', '代理店管理', 'メンバー管理', and '各種設定'. The main content area is divided into two sections. The top section, titled '契約代理店情報', shows details for a specific agent, including ID, company name, address, and phone numbers. The bottom section, titled 'QRコード決済済みの商品割当', displays a table of products and their assigned amounts for various agents.

代理店	金額	割当率	
株式会社サンプル	49800	32000	×
サンプル代理店	47999	20000	×
代理店株式会社	49800	32000	×
株式会社PARTNER	49800	29999	×
パートナードットコム	49800	20000	×
パートナーサクセス株式会社	49800	20000	×

代理店情報の属人化を防止

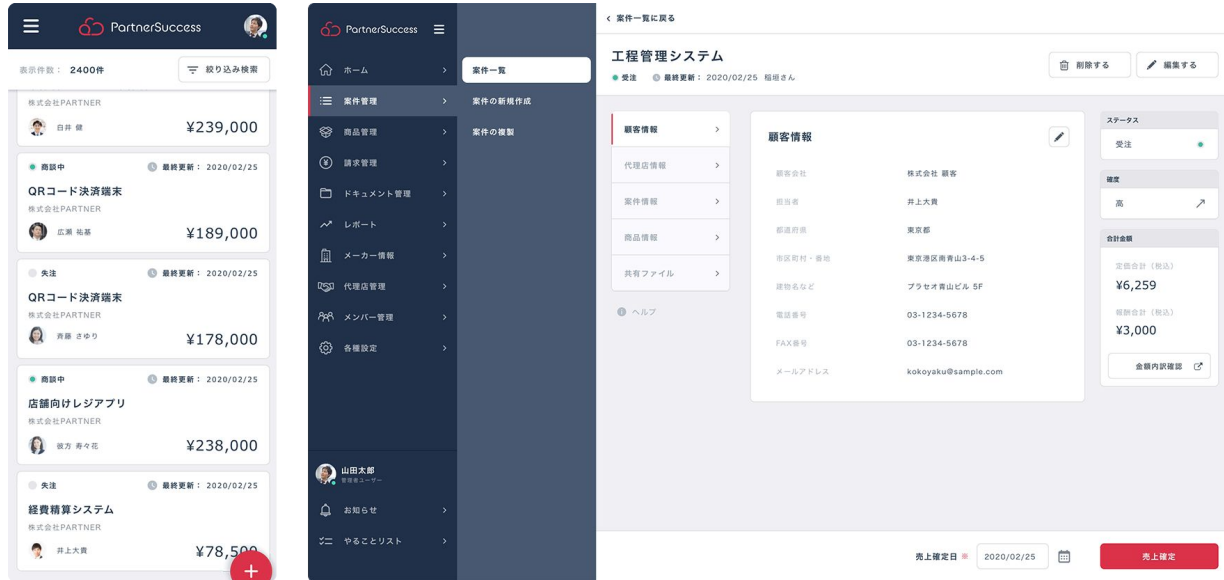
販売代理店の企業情報や契約更新時期、販売代理店毎に商品金額や支払い報酬金額を設定できます。代理店データベースを作ることで部署を横断した管理が可能になり情報の属人化を防ぎます。



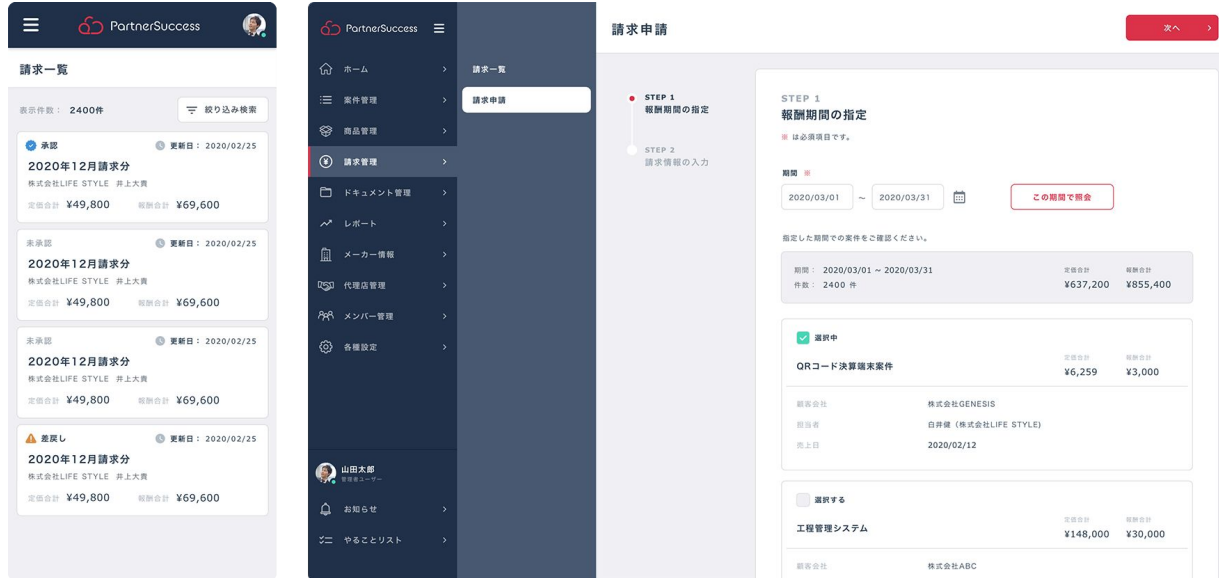
受発注の申請/承認が簡単に。案件管理の進捗確認もリアルタイム共有可能。

営業活動に集中できる

販売代理店の受発注の申請をシステム上で簡略化することができます。案件進捗に関してもリアルタイム共有が実現。確認/連絡の作業から解放され営業活動に集中できます。



毎月の請求データ作成業務が大幅削減。空いた時間はメイン業務に活用できます。



メイン業務に集中できる

受発注をシステム化することで、月末月初の請求データ作成業務を効率化することが可能になります。企業間や部署間をまたがる確認/承認作業から解放されメイン業務に集中できます。



日時の販売代理店活動レポートを自動で可視化。迅速な経営判断へ反映できます。



迅速な経営判断に役立つ

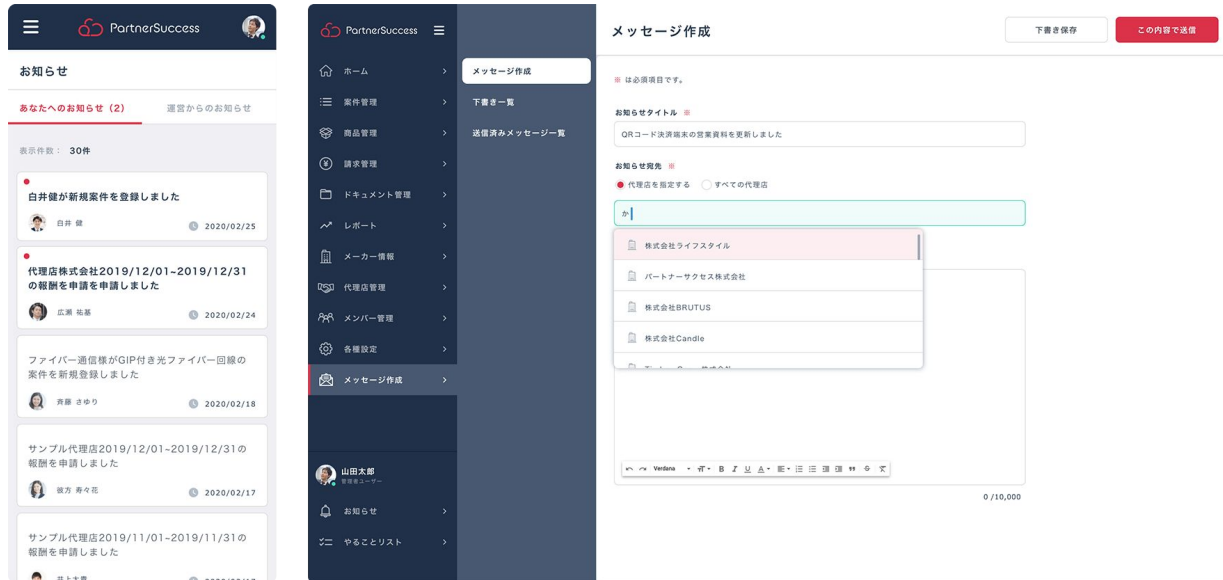
販売代理店の営業活動をリアルタイムで可視化。販売代理店毎や取扱い商品毎の売上実績、案件進捗を把握することで迅速な経営判断に活かすことができます。



電話やメールのコミュニケーションコストを削減。受け身の連絡から攻めの連絡へ。

売上向上のためのサポートへ

お知らせ機能やメッセージ機能、提案書や資料の管理をすることができます。販売代理店からの問い合わせ対応をクラウドによって効率化。受け身のサポートから攻めのサポート業務へ変革し売上向上を実現します。



導入事例



スタートアップや大企業から販売代理店まで、代理店営業課題を解決しています。

IT

電力

製造

広告

人材

通信



メーカー

短期間で販売代理店数を150%増加に成功

既存の代理店様のフォローで、パートナーセールス担当者はずすでに対応に追われ代理店開拓が出来ない状態でした。このサービスを導入し、管理業務を効率化できたので新たな代理店開拓が可能になり販売チャネル拡大に集中することができるようになったのは大きいです。

料金プラン

すぐ始められて、代理店数に応じた料金プランなので安心して使えます。



カスタマイズ不要
すぐ始められる



メンバーID無制限
で使える



1ヶ月ごとに
契約更新できる

月額基本料金

8,000円

※マスターID+代理店1IDを含みます
※初期導入費用は10万円(税別)です。

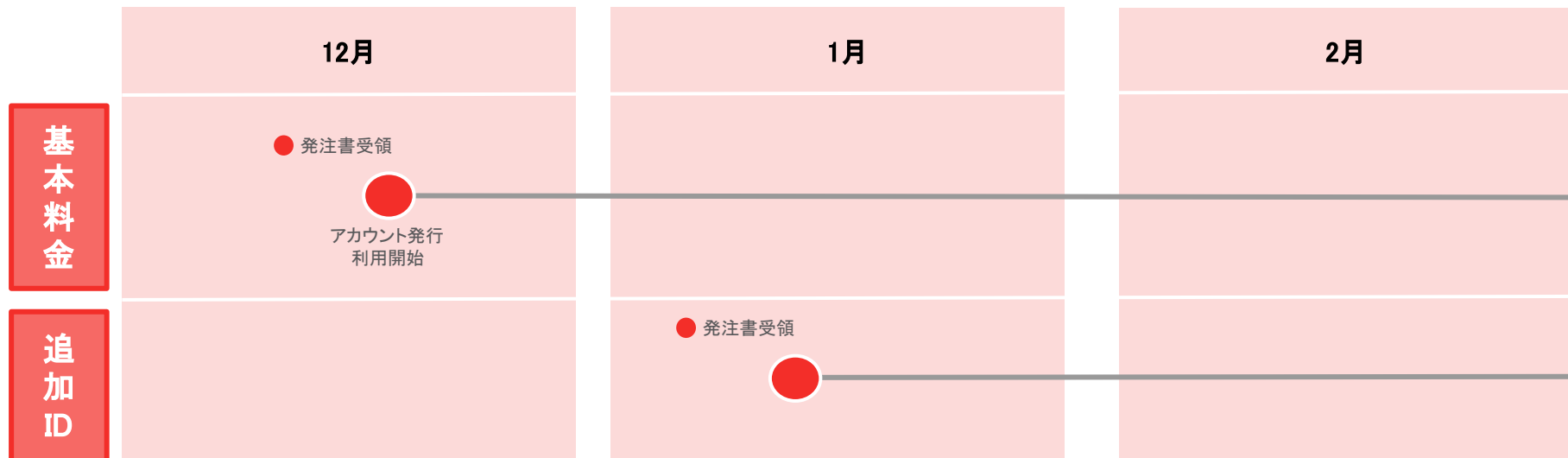
追加代理店ID

3,000円

※月単位での契約となります

例) 30代理店1000人営業担当IDを発行した場合→営業担当1人あたり月**95**円

利用開始までの流れ



※月契約になります。月中での利用開始や追加IDの発行に関して、日割り算出はありません。

PartnerSuccess ヘルプデスク まで
お気軽にご相談ください

会社名: パートナーサクセス株式会社
(英語表記: PartnerSuccess, Inc.)
代表者: 代表取締役 永田 雅裕
設立日: 2019年9月20日
事業内容: PartnerSuccessの開発と運用
所在地: 〒107-0062
東京都港区南青山6-7-14 チガー南青山6F



お電話での問い合わせ

03-6433-5230

[受付時間] 10:00~18:00 (平日)



Webフォームでの問い合わせ

下記URLにアクセス

<https://www.partnersuccess.co.jp/contact/>