

食品業界のビジネス・マッチングサービス『バイヤーズ・ガイド』

無料から始める！ 食品の販路開拓

『バイヤーズ・ガイド』（有限会社永瀬事務所 所在地：東京都中央区、代表取締役：永瀬 正彦）は、“売り手（サプライヤー）”と“買い手（バイヤー）”を結ぶ、食品業界のビジネス・マッチングサービスです。食材や商品を販売する方は“サプライヤー会員”として、食材や商品を仕入れる方は“バイヤー会員”としてご登録いただくことで、サプライヤー会員とバイヤー会員双方で『バイヤーズ・ガイド』（<https://buyersguide.jp/>）を通じて商談ができるようになります。なお、サービス利用料や商談成約時の手数料は一切発生しません。また便利な機能をお試しいただけるよう、7月10日より有料会員サービスを30日間無料体験できるようにしました！



The screenshot shows the Buyers Guide website interface. On the left is a search sidebar with filters for keywords, categories, and regions. The main content area features a hero banner with the text "生産者・メーカーとバイヤーを結ぶ" and "食品業界のビジネス・マッチング・サイト". Below the banner are sections for "お知らせ" (News), "新着商品" (New Products) with images of food items like mochi and ramen, and "おすすめ商品" (Recommended Products). A large green banner at the bottom contains the URL <https://buyersguide.jp/>.

本件に関する
お問い合わせ先

バイヤーズ・ガイド（有限会社永瀬事務所 東京都中央区八丁堀 4-10-8 第3SSビル901）
電子メール：info@buyersguide.jp / 電話：03-6256-9494

サプライヤー会員向け サービス紹介

サプライヤー会員登録後、商品の情報を『バイヤーズ・ガイド』に登録すると、国内および海外のバイヤー会員 2,107 人※ に対して公開され PR・訴求が可能。販路開拓を成功に導く、様々なサービスを提供しています。 ※ 2023 年 7 月 11 日時点

販路開拓を成功に導く 8 つの便利な機能

① 無料プランから気軽にお試し可能

会員登録料・年間利用料が一切かからない、無料プランからお試しいただけます。

② 商談成立時の手数料も一切なし

食品業界に特化した販路開拓支援サービスです。

商談成立時の手数料も一切発生しません。

③ 商談シートをクラウド管理

商談シート（農林水産省『FCP 展示会・商談会シート』）をクラウド形式で管理できます。

④ バイヤーの興味に応じて効果的に商品を表示

バイヤー会員の担当カテゴリや興味軸・キーワードから、該当商品が効果的に表示されます。

⑤ バイヤーの行動履歴が閲覧可能

登録した商品や商談シートに対する、バイヤー会員の行動履歴を確認できます。

⑥ チャットでバイヤーと気軽にコンタクト

バイヤー会員との商談は気軽にチャットで行うことができます。バイヤー会員からのコンタクトに対して、すぐアクションできます。

⑦ バイヤーへの売り込みが可能

掲載商品を閲覧したバイヤー会員に、直接アプローチできます。※有料会員サービス

⑧ 自動翻訳機能で海外販路開拓に挑戦

自動翻訳機能により、商品情報および輸出向け商談シート（英語版・中国語版・韓国語版）を活用した海外販路開拓も可能になります。※有料会員サービス



▲商品情報見本

有料会員サービスも 30 日間、無料体験できます。

【無料プラン】では利用できない「商談シート（FCP 展示会・商談会シート）のインポート・公開」、「バイヤー行動履歴の閲覧」、「バイヤー会員への直接アプローチが可能な【トライアルプラン】、さらに輸出向け商談シートの作成ができる【ベーシック】プランを、新規会員登録時に 30 日間無料で試すことができます。

会員登録は 4 ステップでカンタン申込！

【STEP1】新規会員フォームに入力後、【STEP2】会員プランを選択、【STEP3】届いたメールに記載されている URL をクリックすると本登録が完了、【STEP4】登録したメールアドレスとパスワードを「ログイン画面」で入力すると「マイページ」に進みます。バイヤーズ・ガイドの会員サービスを活用して、商品 PR・販路開拓にお役立てください。

	30日間無料	トライアル		ベーシック
		無料	¥3,000/月	¥10,000/月
商品情報	作成	○	○	○
	公開	○	○	○
商談シート	作成・エクスポート	○	○	○
	インポート	○	○	○
	公開	○	○	○
輸出向け商談シート	作成・エクスポート			○
	自動翻訳 英語・中国語・韓国語			△ (1商品1言語 6,000円)
	公開			○
行動履歴		○	○	
バイヤー会員への直接アプローチ			△ (1件 30,000円)	○

▲利用目的に合わせて最適なプランが選べます

媒体概要

● サービス名

バイヤーズ・ガイド



バイヤーズ・ガイド

● URL

<https://buyersguide.jp/>

● サービス内容

“売り手（サプライヤー）”と“買い手（バイヤー）”を結ぶ、食品業界のビジネス・マッチングサービス

● サービス開始日

2008年2月20日

● 登録会員数

バイヤー会員：2,107名 サプライヤー会員：1,802名 ※2023年7月5日時点

● ターゲット

バイヤー会員：百貨店、スーパーマーケット、専門店、通信販売、外食、中食、商社、卸・問屋のバイヤー

サプライヤー会員：生産者および食品メーカーの経営者・営業担当

● 運営会社

有限会社永瀬事務所 バイヤーズ・ガイド事業部

● 代表者

代表取締役 永瀬 正彦

● 本社所在地

〒104-0032 東京都中央区八丁堀 4-10-8 第3SSビル 901

● 創業・設立

創業 1993年（平成5年）1月1日、設立 1999年（平成11年）年7月30日

● 資本金

300万円

● 事業内容

メディア事業：ウェブサイト、フリーペーパー

マッチング事業：商談会、展示会、交流会

教育事業：商品開発・販路開拓に関する講演、研修

マーケティング事業：リアル店舗でのテスト販売、試食イベント

調査事業：47都道府県 食品イメージ調査

コンサルティング事業：自治体、個別企業に対するコンサルティング

海外販路開拓事業：講演、海外バイヤーを招聘した商談会

● コーポレートサイト

<https://office-nagase.co.jp/>

● 連絡先

電話 03-6256-9494 FAX 03-6256-9495