

News Release

2024年8月30日

株式会社日立ソリューションズ

「ベンチャークライアントモデル」を導入し、スタートアップとのグローバルな協創を加速

米国で15年以上行ってきたスタートアップとのオープンイノベーション活動を拡大し、持続的な発展へ

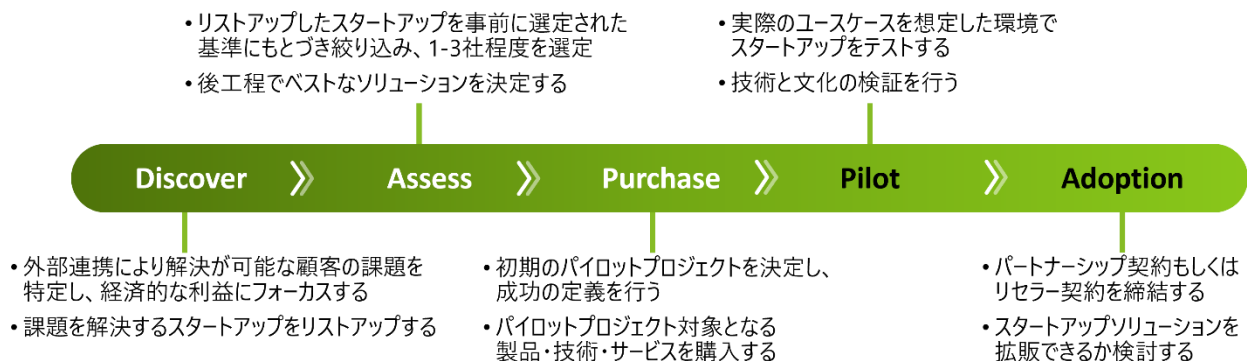
株式会社日立ソリューションズ（本社：東京都品川区、取締役社長：山本 二雄、以下「日立ソリューションズ」）は、シリコンバレーで実績あるスタートアップとのオープンイノベーション活動において、27pilots Deloitte GmbH（本社：ドイツ ミュンヘン、CEO：グレゴール・ギミー、以下、27pilots）が開発し、海外スタートアップ連携を強化するために欧米企業で導入が進む「ベンチャークライアントモデル（以下、VCM）」を導入しました。

VCMは、数多くのスタートアップと連携し、顧客になった上で、彼らの技術力、サービスなどを評価することで、自社の収益向上、コスト削減などの戦略的利益のために活用することを再現性をもって実現する方法です。

株式会社日立ソリューションズは2007年にシリコンバレーに拠点を設置し、優秀なスタートアップの製品・サービスを日本でいち早く提供する活動を行ってきました。当時は日本国内で取り扱われていなかったPalo Alto Networks社やServiceNow社、Okta社、Workiva社、Makersite社など、代表的なスタートアップ60社以上と提携し、日本市場で年間200億円超の売上実績があります。

このたび、日立ソリューションズはVCMを活用し、これまでのシリコンバレーをベースとしたスタートアップとのオープンイノベーション活動を再評価し、戦略的アライアンスに関する業務プロセスや人材育成を高度化します。より多くのスタートアップとの連携を実現することで、お客様課題に最適なソリューションを提案し、協創を加速します。

日立ソリューションズは今後も、オープンイノベーション活動をグローバルに加速させていくとともに、グローバルにスタートアップと協創する先駆者として、企業の先端技術の活用を一層支援し、社会のDXの実現に貢献していきます。



図：VCMプロセスイメージ

■ VCM(ベンチャークライアントモデル)とは

ベンチャークライアントモデルとは、世界有数のスタートアップの顧客になり、スタートアップの技術力、サービスなどを自社の収益向上、コスト削減などの戦略的利益のために活用することを再現性を持って実現する方法です。27pilots の CEO であるグレゴール・ギミー氏が BMW 在籍時に、BMW Startup Garage の取り組みを通して再現性のある形で定式化したのが起源とされています。日本では 27pilots とデロイトトーマツベンチャーサポート株式会社が協業のうえ 2023 年 12 月よりサービス提供を開始しており、同社の COO 木村将之氏が 27pilots Japan Country Head を務めています。

<https://www2.deloitte.com/jp/ja/pages/about-deloitte/articles/news-releases/nr20231228.html>

■ 日立ソリューションズのスタートアップとのオープンイノベーション活動について

日立ソリューションズは、2007 年、シリコンバレーにインキュベーション拠点を構え、主に米国のスタートアップとのネットワークを進め、日本市場向けに先端技術を活用した製品・サービスを発掘する活動を行ってきました。ベンチャーキャピタルである DNX Ventures との協力のもと、現在 60 社以上の製品・サービスを日本国内で販売しています。

■27pilots 会社概要

会社名：27pilots Deloitte GmbH

設立年月：2018 年


代表者：CEO グレゴール・ギミー

本社所在地：カプツィナー通り 980337 ミュンヘンドイツ

URL：<https://www.27pilots.com/>

※ 記載の会社名、製品名は、それぞれの会社の商標もしくは登録商標です。

このニュースリリース記載の情報(製品価格、製品仕様、サービスの内容、発売日、お問い合わせ先、URL など)は、発表日現在の情報です。予告なしに変更され、検索日と情報が異なる可能性もありますので、あらかじめご了承ください。

 株式会社 日立ソリューションズ

本社 〒140-0002 東京都品川区東品川四丁目12番7号
ホームページ:<https://www.hitachi-solutions.co.jp/>

日立ソリューションズ