

2026年4月7日

報道関係者 各位

EC-Riderに新ラインアップ BtoB EC構築サービス「EC-Rider Primo」提供開始 ～中小企業でも導入しやすく、成長に合わせて拡張可能～

株式会社フライトソリューションズ（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長 片山圭一朗、以下 当社）は、BtoB ECに必要な機能を備え、導入のしやすさと拡張性を両立したパッケージ型の新サービス「EC-Rider Primo（イーシーライダープリモ、以下 Primo）」の提供を開始いたします。



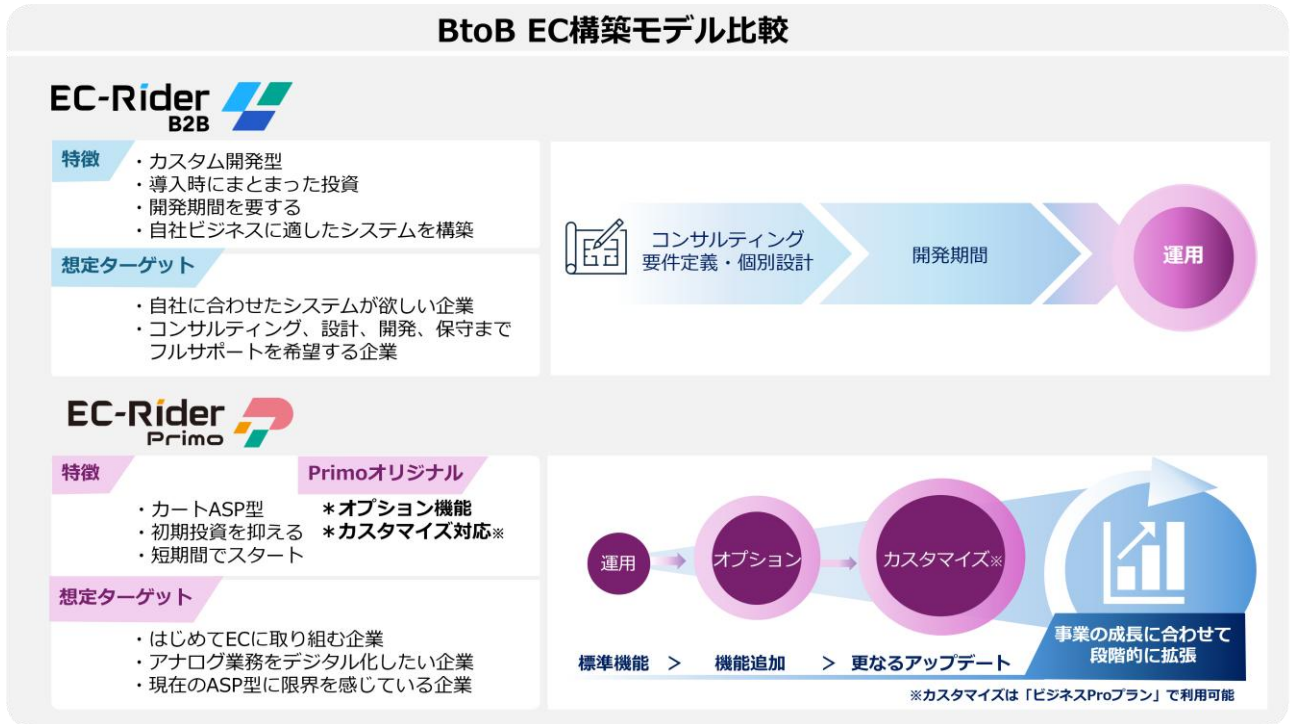
近年、企業の販路拡大や DX の流れを背景に、企業間取引における EC 活用の関心が高まっています。BtoB EC システムはこれまで、個別要件に合わせて構築する「カスタム開発型」と、標準機能をそのまま利用する「カート ASP 型」と呼ばれる 2 つのタイプが中心でした。

カスタム開発型は業務への適合性が高い一方で導入コストや開発期間を要し、カート ASP 型は導入しやすい反面、システムに業務を合わせる必要があるなど、それぞれに課題があります。こうした特徴から、主に中小企業などでは、EC 導入を検討しながらもコストや体制面を理由に実現に至らず、企業の成長機会を逃してしまうケースが少なくありません。

今回提供を開始する Primo は、こうした課題を背景に、機能・価格・導入期間のバランスを重視して設計したカート ASP 型の BtoB EC 構築サービスです。ASP 型の仕組みにより短期間で導入できる一方、事業の成長に合わせて機能拡張やカスタマイズにも対応できる EC 基盤として、BtoB EC の新たな選択肢となります。

Primo は、当社がこれまでの BtoB EC サービスで培ってきた知見をもとに、企業間取引に必要な基本機能を標準装備しています。そのため、EC 事業の立ち上げ段階ではコストを重視する企業でも導入しやすく、運用開始後は事業の成長に伴い必要となる機能を段階的に拡張することが可能です。スタート時の負担を抑えつつ、必要に応じて機能追加やカスタマイズに投資することで、企業の成長段階に合わせた BtoB EC 運営を支援します。

■ 「EC-Rider Primo」の位置づけ



導入企業のご要望	アナログ業務をデジタル化したい		自社ECサイトを拡張したい		自社業務特化のECサイトを作りたい
	中小	大	中小	大	
取引規模					
EC-Rider 導入形態					
	<p>クイックビジネスプラン</p> <p>ビジネスProプラン（カスタマイズ対応）</p> <p>1か月間の無料トライアルあり</p>				<p>シフト可能</p>
					<p>個別要件に合わせた開発</p>

当社ではこれまで、フルカスタマイズ形式の「EC-Rider B2B/B2B II」を提供してまいりましたが、Primoを追加しラインアップを充実させることで、企業規模や運用体制に応じたBtoB ECの導入を幅広く支援します。

当社は今後も技術力とコンサル力を生かし、企業間取引のデジタル化を支えるEC基盤の提供を通じて、多様な企業の事業成長を支援してまいります。

■ サービスサイトを新設

EC-Rider Primo : <https://ec-rider.net/primo/>

Primo の提供開始にあたり、本日よりサービスサイトを公開しました。

「Primo」は、イタリア語で「最初の一歩」を意味し、BtoB EC の導入を検討する企業に向けたエンタープライズソリューションとして位置付けています。

本サイトでは、サービスの概要や導入の流れに加え、初期導入時の負担を抑えつつ段階的な機能拡張が可能な点など、Primo の特長を紹介しています。

また、30 日間の無料トライアルをご用意しており、実際の運用を通じて自社に適した活用方法をご検討いただけます。

■ フライトソリューションズについて : <https://www.flight.co.jp>

企業間取引に特化した BtoB EC 基盤「EC-Rider」シリーズを展開し、企業のデジタル化を支援する IT ソリューション企業です。EC 導入の初期段階の IT コンサルティングからシステム構築までをワンストップで提供しています。

以上

◆ 本件に関するお問い合わせ ◆

株式会社フライトソリューションズ

担当： 松本 隆男 / 金 (こん) 浩樹

電話： 03-3440-6100

FAX： 03-5791-2241

e-mail : info@flight.co.jp