

コムレイズ、スタートアップのセールス支援に特化した専門チーム 「Startup Sales Studio」を発足

シード期からのセールス戦略・リソース支援・資本投資などで事業成長に貢献

新規事業の立ち上げからスケールまで、各ステージごとに最適なセールス・マーケティングソリューションを提供する株式会社コムレイズ・インキュベート(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長:長谷川 裕樹、以下 コムレイズ・インキュベート)は、スタートアップのセールス支援に特化した専門チーム「Startup Sales Studio」を発足しました。



コムレイズ・インキュベートは、「事業にとって最適であり強力なセールスのチカラを提供することによって新たなビジネスの創造と持続的な成長に貢献する」をミッションに掲げ、これまで様々な企業の新規事業をサステナブルなビジネスにするべく、セールス面での支援を行ってまいりました。この度新たに設立した「Startup Sales Studio」では、これまで当社が培ってきたセールスの知見を提供することにより、スタートアップ企業向けに特化した事業支援を行います。

■「Startup Sales Studio」について

「Startup Sales Studio」は、「スタートアップをセールスのチカラでドライブさせる」をミッションに掲げ、パートナー企業と同じ目線で事業に向き合い、事業構想の検証やチームの組成、営業リソース確保、資本投資など、多方面での支援を行うサービスです。立ち上げからスケールまでの多様な事業フェーズに対応し、経営者や事業責任者のパートナーとしてスタートアップ企業の成長に貢献します。

URL : <https://www.comrades-incubate.com/startup-sales-studio>

■「Startup Sales Studio」ソリューション例

< 構想・検証フェーズ > 事業プランの精度向上

テストマーケティング

- ・PMF(プロダクトマーケットフィット)やSTP分析を顧客の声と営業実績をベースに検証
- ・また、検証結果は事業判断可能な客観的かつ体系化したレポートにてご報告

< 事業立ち上げフェーズ > 最適な体制・手法構築

営業コンサルティング

- ・営業戦略、戦術設計
- ・顧客開拓～顧客伴走までのバリューチェーンのなかで最適な体制・手法を構築
- ・パフォーマンス標準化のためのマニュアル作成、コーチング
- ・The Model型営業組織立ち上げ
- ・幹部採用の支援

<事業展開フェーズ> 拡販・スケール

営業代行

- ・事業計画に応じたセールス・マーケティング体制を当社より提供
- ・パイプラインPDCAサイクルを可視化し、パフォーマンス改善



■「Startup Sales Studio」メンバー

長谷川 裕樹

リクルートにて中小企業への新規開拓営業から大手企業に対するソリューション営業まで、多様なセールス及びマネジメント業務を経験。その後、新規事業の責任者として、事業戦略立案、推進及び新規事業横断のセールス統括として、複数事業のセールス組織及びカスタマーサクセスチームの立ち上げ、営業戦略立案、組織マネジメントを担当。コムレイズ・インキュベートでは、SaaSや先端技術を活用した新規事業のセールス・マーケティング部門立ち上げを支援。これまで60を超える新規事業のセールス・マーケティング組織立ち上げを経験。

福田 航太

リクルートやDeNAにて営業・マーケティング・採用や投資先企業の上場準備を経験。2015年に株式会社カリーグズを設立。インターネットサービスの開発を行いながら、2017年に営業支援事業を開始。より多くのスタートアップや新規事業を支援するため、2018年に営業支援事業をスピンオフさせたコムレイズ・インキュベートを設立。

小林 祥太

2007年、創業期のgroovesに入社以降、アリババ日本法人、コイニー株式会社、クックパッド株式会社で営業組織の立ち上げ、マネジメント、サービス立ち上げなどを経験。2017年、株式会社Onionに参加。取締役として500社以上の営業支援を経験。豊富なセールスの実務経験をもとに、2021年、STARTUP SALES STUDIOの立ち上げに参加。

川瀬 周平

2009年、株式会社USEN入社。その後、個人事業主として複数の企業と業務委託契約でセールスを中心に活動。2011年、アリババ日本法人へ入社。各拠点の立ち上げを担当。2014年ヤフー株式会社入社。ショッピング、予約事業にて営業、アライアンス、新規事業開発を担当。株式会社一休買収時にはPMIを推進。2018年、株式会社Onionに入社。営業責任者を務める。500社以上の法人営業を支援。2021年、STARTUP SALES STUDIOの立ち上げに参加。

■「Startup Sales Studio」との協業について

エクイティファイナンスをご検討中のスタートアップ企業の経営者・事業責任者の方からのご相談には、無料コンサルティングをご提供した後、具体的な取り組みについてご相談を行っています。

また、ベンチャーキャピタル、エンジェル投資家、アクセラレータープログラム主催者との提携を積極的に推進しておりますので、問い合わせください。

今後も当社では、セールスの力でパートナー企業の飛躍的かつ持続的な成長に貢献するための取り組みを進めてまいります。

■会社概要

社名:株式会社コムレイズ・インキュベート

本社:東京都渋谷区恵比寿西2-2-6 恵比寿ファイブビル5階

設立:2018年1月

代表者:代表取締役社長 長谷川 裕樹

資本金:2,000万円(資本準備金含む)

URL:<http://www.comrades-incubate.com>

■本リリースに関するお問い合わせ先

株式会社コムレイズ・インキュベート

担当:広報担当

Mail:pr@comrades-incubate.com