
日程調整ツール「eeasy」、 顧客情報の一元管理ツール「uSonar」と連携開始 ～ Salesforce／kintone との自動連携も可能に ～

株式会社 E 4（所在地：東京都千代田区、代表取締役社長：杉本 太一郎）は、運営する日程調整ツール「eeasy」（イージー）において、株式会社ランドスケープ（所在地：東京都新宿区、代表取締役社長：長竹 克仁）が提供する、BtoB 顧客情報の一元管理ツール「uSonar」（ユーソナー）との連携を開始いたしました。



今回の連携により、uSonar と eeasy を併用している企業は、「日程調整」から「商談管理（Salesforce／kintone への情報反映）」までの作業を、一気通貫で自動化・効率化できるようになります。

「uSonar × eeasy」紹介動画：https://www.landscape.co.jp/faq_include/upload/eeasy.mp4

eeasy では、今後も様々な外部ツールと連携を行うことにより、企業の日程調整およびその周辺業務の効率化・自動化・工数削減に貢献していきます。

■ 連携内容と利用企業メリット

（1）メールや Salesforce／kintone から、簡単に eeasy を呼び出せる

Gmail／Outlook などのメーラーや Salesforce／kintone から、ボタン 1 つで簡単に「eeasy」の日程調整機能呼び出せます。さらに、呼出し時には顧客データを引き継ぐため、eeasy 上での入力を省略でき、連携せずに利用している時よりもさらに簡単に操作できるようになります。

（2）確定した商談は、Salesforce／kintone に自動反映される

確定した商談情報は、uSonar 経由で、Salesforce／kintone の顧客データに自動反映されます。

（3）非効率な作業を無くせるため、「重要な業務」に専念できる

これまで人手で行っていた下記作業を全て無くすことができるため、顧客提案資料の作成や、顧客とのコミュニケーション増進など、本来注力すべき業務に専念できるようになります。

《日程調整：自動化／効率化できる作業》

- ・ 空き日程をカレンダーから探す
- ・ 候補日程をメールに書き出す
- ・ カレンダーに仮予定を登録することで、候補日程を仮押さえる
- ・ メールで何往復もやりとりする
- ・ 決定した商談予定をカレンダーに登録する
- ・ Web 会議 URL を発行して顧客に送る（または、会議場所を調整する）

《商談管理：自動化／効率化できる作業》

- ・ 確定した商談情報を CRM/SFA に登録する

■ 「uSonar」について

uSonar は、ランドスケープ社が提供する、日本全国の 820 万件の企業データベースを使用した BtoB 顧客情報の一元管理ツールです。CRM・SFA・MA といった様々なツールと連携し、顧客/見込み客マスタを一元管理できます。

◆ 主な特長

- ・ 業界問わず、BtoB 大手企業を中心に 650 社以上が利用中
- ・ 日本全国 820 万件の法人企業情報「LBC」の利用が可能
- ・ 中小零細、街の商店、工場、営業所まで、法人・拠点の情報を網羅

- ◆ 「uSonar」URL : <https://www.landscape.co.jp/service/usonar/>

■ 日程調整ツール「eeasy」について

eeasy は、Google カレンダー・Outlook 予定表と連携することで、空き日程を自動判定し、ビジネス上の日程調整を自動化するサービスです。(<https://eeasy.jp/>)

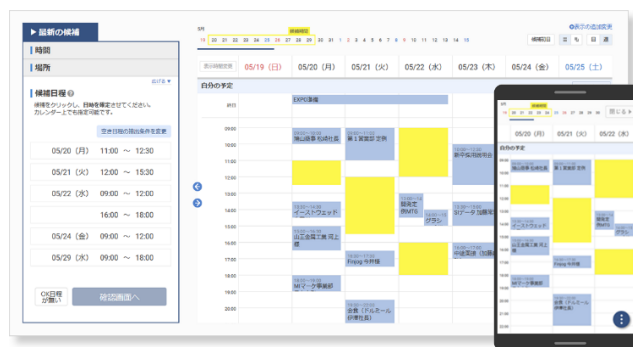
ビジネス上の「ほぼ全てのシチュエーション」に対応できる日程調整機能を備え、また、業界で唯一、多数の特許を有していることにより、業界における圧倒的な機能優位性を誇ります。さらに、eeasy が実施している高度なセキュリティ対策は数多くの上場企業・大企業に評価され、すでに東証一部上場企業を始めとする 20,000 社以上にご導入いただいています。

◆ 日程調整の概要

- ・ 日程調整は URL を相手に送るだけ … 最短 10 秒
- ・ ダブルブッキングなし … 常に空き日程で自動調整
- ・ 予定は自社カレンダーに自動登録 … 手間も漏れもなし

◆ 対応できる日程調整シチュエーション（一部抜粋）

- ・ ユーザー個人の調整
- ・ 社内同席者を含めた調整
- ・ 社内メンバーの代理調整
- ・ 3 社以上での調整
- ・ Web 会議の調整 (Web 会議 URL の自動発行)
- ・ 会議場所の同時調整 (訪問・来客時など)
- ・ 説明会・セミナーの予約受付
- ・ ルール設定による担当者自動アサイン



■株式会社ランドスケープ 会社概要

ランドスケープはデータベースマーケティング支援会社として、日本最大の企業データベースを独自構築・維持してきたマーケティングノウハウを柱に、クライアント企業に対して新規顧客の発見と顧客育成を支援しています。独自構築した 820 万拠点を網羅する企業データベース「LBC」を用いて、クライアント企業が保有する顧客データの名寄せやターゲティングを実現できる顧客データ統合ソリューション「sideSonar」(サイドソナー)「名刺 Sonar」(名刺ソナー)などのサービスを提供しています。

《会社概要》

会社名 : 株式会社ランドスケープ
所在地 : 東京都新宿区西新宿 3 丁目 20-2 東京オペラシティ 15 階
代表者 : 代表取締役社長 長竹 克仁
設立 : 1990 年 9 月 10 日
URL : <https://www.landscape.co.jp/>

■株式会社 E 4 会社概要

「当たり前を変える」「新たな概念を創り出す」「より便利にする」「関わる人の笑顔を増やす」、そんなことを目論み、自ら楽しみながら事業を創出・展開していく会社です。

運営する日程調整ツール「eeasy」は、高い機能が評価され、既に 20,000 社を超える企業にご導入いただいています。さらに、サービス開始 10 カ月で Zoom の導入実績 10,000 社超を誇る NEC ネットワークスアイ株式会社(東証一部)との業務提携を実現し、また、数々の有名ベンチャーを選出してきた富士通アクセラレーター for Work Life Shift において採択されるなど、著名な大企業からも多数ご評価をいただき、業界のトップランナーとして注目されています。

《会社概要》

会社名 : 株式会社 E 4 (読み: イフォー)
所在地 : 東京都千代田区二番町 9 番地 3
代表者 : 代表取締役社長 杉本 太一郎
設立 : 2018 年 7 月
URL : <https://www.efour.jp/>

本件に関するお問い合わせ

株式会社 E 4 eeasy 事務局
担当: 小俣
TEL : 050-3778-4493
MAIL : press@efour.jp