

【東京都主催】東京都スタートアップ社会実装促進事業 第1期採択企業の決定・第2期参加企業募集開始

第2期募集期間：2022年8月29日(月)～9月21日(水)

東京都は、イノベーションを生み出し、社会変革を促すスタートアップ（以下、SU）の実証実験をサポートし、SUの成長を着実に支援する「東京都スタートアップ社会実装促進事業（PoC Ground Tokyo）（以下、本事業）」を実施しています。

本事業では、革新的なビジネスアイデアを有し、新たなビジネス領域で大きな成長を志向するSUのニーズに合わせて、事業化に向けた実証実験を効果的にサポートいたします。

このたび、2022年度第1期採択企業を決定するとともに、第2期の募集を開始しますので、お知らせいたします。

なお、本事業は株式会社ボーンレックス（東京都千代田区、代表取締役 室岡拓也）が受託し、運営します。

【ご応募は公式Webサイトから】 <https://poc-ground.tokyo/>



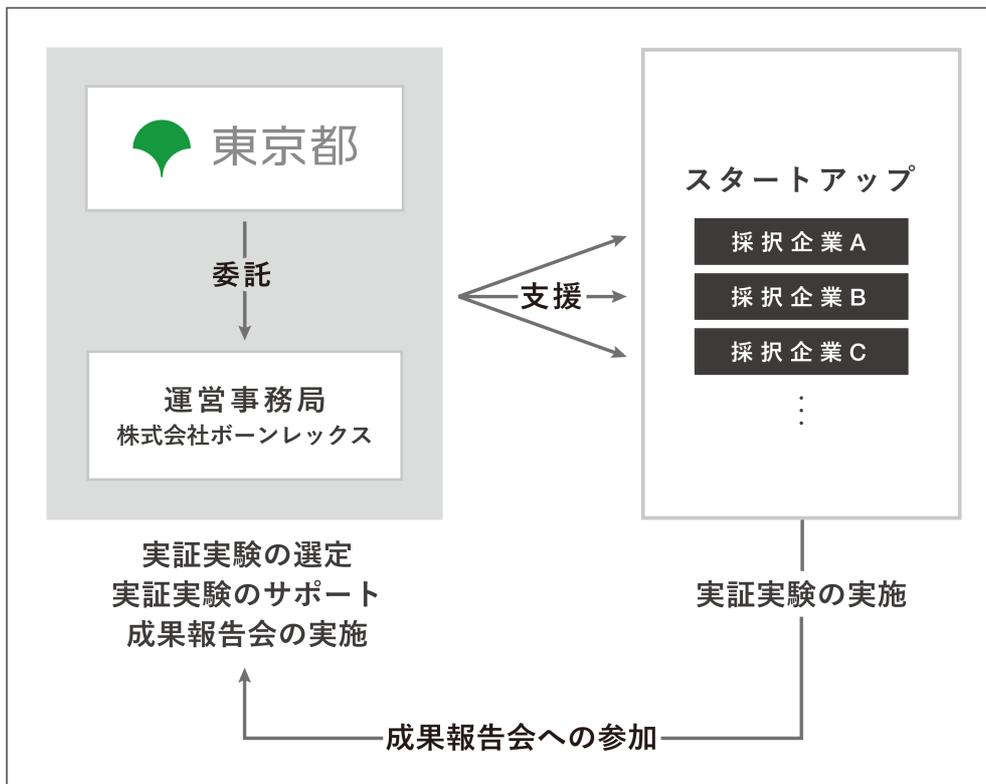
The graphic features a grid background with a color gradient from red to blue. At the top left is the 'PoC Ground Tokyo' logo. At the top right is the 'TOKYO METROPOLITAN GOVERNMENT' logo. The main title reads '東京都スタートアップ社会実装促進事業'. Below this, it states '2022年度 第1期 採択企業決定'. A central section displays six logos of selected companies: KAMAN (株式会社カマン), SIRU+ (シルタス株式会社), PINPON (PinPon株式会社), BESPOKE (株式会社ピースポーク), famione (株式会社ファミワン), and PLEN Robotics (PLEN Robotics株式会社). At the bottom, it announces '第2期 募集開始' with the dates '2022年8月29日(月)～9月21日(水)'.

• 背景

東京の持続的な経済発展のためには、イノベーションを継続的に生み出していくことが求められており、そのイノベーションのエンジンとなるSUの創出が急務となっています。SUが事業を実現していくにあたり、仮説検証や社会実装の検証を行うことは不可欠である一方、その機会・リソースに乏しく、成長の機会を逃していることも少なくありません。そこで「東京都スタートアップ社会実装促進事業（PoC Ground Tokyo）」では、革新的なビジネスアイデアを有し、新たなビジネス領域で大きな成長を志向するSUのニーズに合わせて、仮説検証や社会実装の検証等に向けた実証実験を効果的にサポートすることで、SUの成長を着実に支援することを目的としています。

• 事業内容

本事業で採択されたSUは、東京都の支援のもと、自らの成長に資する仮説検証や社会実装の検証等に向けた実証実験を実施します。実施スキームは、以下の通りです。



• 第1期 採択企業

書類審査・ピッチ審査を実施し、応募総数65件の中から第1期採択事業（6件）を決定いたしました。

<採択企業／実証するプロダクト・サービスの概要 ※五十音順>

・株式会社カマン（善積真吾）

包装容器（プラスチック）の使用量を削減する再利用可能なテイクアウト容器のシェアリングサービス

・シルタス株式会社（小原一樹）

購買データと連動して自動で買い物の栄養バランスを可視化する、栄養管理アプリ

・株式会社ピースポーク（綱川明美）

より多くの人にとって使いやすく、誰も取り残さない、視覚障害者や高齢者などに情報を届けるAIチャットボット

・PinPon株式会社（藤堂夏輝）

販売者の大事な想いと消費者をオンラインで繋ぐ実店舗特化型のライブコマースアプリ

・株式会社ファミワン（石川勇介）

妊活に取り組む方のサポートと周囲の啓発による風土作りに加え、受診の促進や治療の促進まで行うパーソナルケアサービス

・PLEN Robotics株式会社（赤澤夏郎）

人手に頼る接客、事務の現場を効率化させる顔認証技術と音声認識技術を駆使した出退勤時のメンタルヘルス解析ロボット

• 第2期 募集概要

1. 主な応募要件

- (1) 革新的なアイデアに基づくビジネスモデルにより、新たなビジネス領域で成功し、急速に成長することを志向するSU等であること。
- (2) 応募時点で創業後10年未満であること。
- (3) 東京都内において事業展開を行っている、又は行おうとしていること。 等

2. 募集する実証実験

本事業の応募にあたっては、既に事業モデル、及び実証するための製品やサービスを持っており、それについて実証したい仮説構築ができていることが必要です。

(1) 領域

以下の3分野を重点領域とし、原則としてこれに関わる実証実験を募集します。

サステイナブル（環境）	再生可能エネルギーの利活用やゴミ処理、食品ロスへの対応等の、エネルギーや環境に関わるソリューションを提供する事業
ニュースタンダード	働き方やライフスタイル、インフラなど日常生活や習慣に関わる分野において、新しい生活様式や社会の仕組みを提供する事業
X-Tech（クロステクノロジー）	科学・工学、食・農業、教育、医療、金融、情報・通信等の既存産業において、新しい技術（AI、IoT、ビッグデータ、ブロックチェーン等を含む）を活用して、課題解決や新たな価値の創造に取り組む事業

※上記の重点領域に該当しない事業の応募を妨げるものではありません。

(2) 期間 ※詳しくは「全体スケジュール（予定）」を参照

- ・ 実証実験の期間については、約3か月を1タームとし、原則その期間内に実証結果の検証までを行うこととします。
- ・ ピッチ審査の後、準備が整ったSUから実証実験を始めます。

(3) 費用

- ・ 実証実験の実施にかかる費用について、審査を行った上で決定・支援します。

(4) 実証実験の場所

- ・ SUが実証実験のフィールドを決定するにあたっては、運営事務局がSUと協力企業等とのマッチングを行うなどのサポートを実施します。
 - ・ 実証実験を実施する場所は、原則東京都内とします。
- ※なお、本事業は東京都及び、東京都関連機関を実証実験の場として保証するものではありません。

3. 募集期間

2022年8月29日(月)～9月21日(水)

4. 応募方法

事業HPの募集要項をご確認いただき、企画提案書を作成の上、エントリーフォームよりアップロードしてください。

※企画提案書は、エントリーフォームよりダウンロードできます。

【募集要項・エントリーフォームはこちら】 <https://poc-ground.tokyo/>

5. 協力企業等

本事業における実証実験フィールドの提供にご協力いただける企業も随時募集しております。
SUとの実証実験にご興味のある企業のご担当者は、以下運営事務局までご連絡ください。

東京都スタートアップ社会実装促進事業（株式会社ボンレックス）
E-mail : poc-ground@bornrex.com

● 全体スケジュール（予定）

	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月
第2期		募集	書類審査 面談・マッチングサポート	ピッチ審査	実証実験 準備 ↓ 実施 ↓ 検証			成果報告会

<第2期 スケジュール>

2022年8月29日(月)～9月21日(水)	募集
2022年9月下旬～10月中旬	書類審査 面談・マッチングサポート
2022年11月上旬	ピッチ審査
2022年12月上旬～	実証実験
2023年3月下旬	成果報告会 ※採択された全てのSUが出席

※書類審査の結果は、2022年9月末を目途にご連絡いたします。

※ピッチ審査実施内容の詳細は、書類審査を通過したSUに個別にご連絡いたします。

※新型コロナウイルス感染症拡大防止により、プログラムの内容やスケジュールに一部変更が生じる場合があります。

• 事前説明会

応募を検討するSU向けに事前説明会を実施します。ぜひご参加ください。

(1) 日時

2022年9月13日(火) 18:00～18:40 (予定)

(2) 実施方法

オンライン開催 (Zoom) ※申込後にURLを送付します。

(3) 実施内容

18:00～18:10 事業説明 (事業概要、スケジュール、支援内容等)

18:10～18:40 質疑応答

(4) 申込方法

公式Webサイト (<https://poc-ground.tokyo/>) からお申し込みください。

• 本件に関する報道関係者からのお問合せ先

東京都スタートアップ社会実装促進事業 (受託者: 株式会社ボーンレックス)

Tel : 050-5534-0663 / 対応時間 平日10:00～17:00

E-mail : poc-ground@bornrex.com

• 運営会社 株式会社ボーンレックスとは



株式会社ボーンレックスは、“世界をワクワクさせる”ことを目指して、個人起業家から成長中のSU、大企業まで新規事業の事業化支援を行い、あらゆる人の想いをカタチにしています。

ミッション策定からビジネスモデルの構築、PoC (実証実験) を経てリリースに至るまで伴走型でトータルサポート。クライアントに代わって当社が自社リソースで事業を立ち上げたのちクライアントに売却する、事業の代理出産モデル®も提供しています。数々の新規事業を立ち上げてきた経験を活かし、クライアントに寄り添いながらビジネスを築き上げることを強みとしています。

※記載されている会社名及びプロジェクト名 (ロゴマーク等を含む) は、各社の商標又は各権利者の登録商標です。