

【東京都×大企業】新事業発掘から事業化までを支援する 「GEMStartup TOKYO」の参加者募集を開始

～カーブアウト等を通じて、日本のイノベーションを盛り上げたいと考える大企業とその社員の方々からのご応募をお待ちしております！～

東京都は、大企業等の民間企業で培われたノウハウやアイデアを起業や新事業創出に結びつけるための取組みとして「東京都新事業発掘プロジェクト事業（GEMStartup TOKYO）」を実施しております。

本事業では、社員が企業に属しながら新事業を立ち上げるために、分野を超えた起業家やベンチャーキャピタリスト、その他各分野のプロフェッショナルの方々に協力をいただき、事業化に向けたサポートを実施いたします。

このたび、今年度の事業化プログラム参加者の募集を開始しますので、お知らせいたします。

なお、本事業は株式会社ボーンレックス（東京都千代田区、代表取締役 室岡拓也 以下、当社）が受託し、運営しています。

【ご応募は公式Webサイトから】 <https://gemstartup.metro.tokyo.lg.jp/>



• 1. 背景

日本は欧米等に比べ、ユニコーン企業等爆発的な成長を遂げているスタートアップ（以下、SU）の数が著しく少ない状況にあります。本プロジェクトは、民間企業の中に潜在する優れたアイデア・シーズを活かすことで、カーブアウト等を通じたイノベーションを巻き起こすSUの輩出を目的としています。社内から変革を起こしたいと考える会社員の方々、及び所属企業の新規事業部等ご担当者（以下、事務局）のご応募をお待ちしております。

• 2. 募集要項 ※詳細は添付の募集要項又は公式Webサイトをご確認ください。

<応募資格>

・大企業等民間企業のリソースを活用し、東京都内で起業や新事業創出を行おうとする意欲がある方
※大企業等事務局の募集に関しては4.をご参照ください。

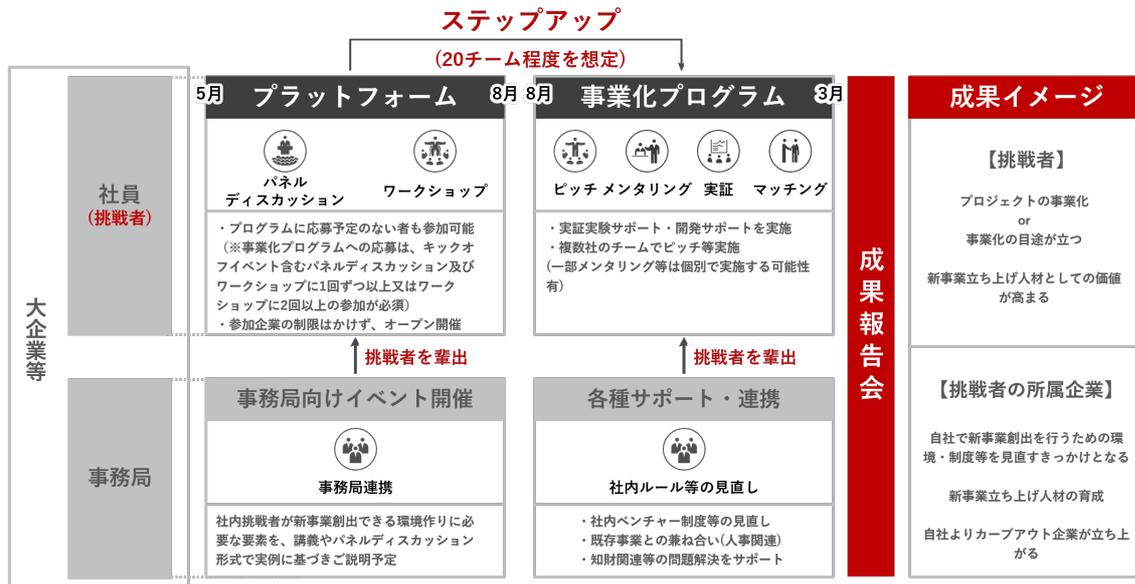
<募集期間>

2023年4月25日(火)～8月3日(木)

<応募方法>

公式Webサイト（<https://gemstartup.metro.tokyo.lg.jp/>）のエントリーフォームにて必要事項を入力の上お申込みください。

3. 事業概要



(1) 新事業創出プラットフォーム（事前プログラム）（2023年5月～8月頃）

起業や新事業創出のために必要なマインドや知識を得るためのパネルディスカッション、ワークショップのプラットフォームを開催いたします。本事業に興味のある方は、ぜひご参加ください。

※参加無料

詳細は公式Webサイト（<https://gemstartup.metro.tokyo.lg.jp/>）をご確認ください。

(2) 事業化プログラム（2023年8月頃～2024年3月）

事前プログラム（パネルディスカッション、ワークショップ）参加者の中から20者程度選抜し、起業や新事業創出に向けた取組みを行う方を対象に事業化プログラムを実施いたします。

ピッチ、メンタリング、ベンチャーキャピタル等とのマッチング支援等を全15回程度実施し、事業化に向けた支援を行います。

4. 大企業等事務局による参加について

本事業の目的に共感し、自社内のアイデア・シーズ・人材等を活かして新事業を創出する意欲のある大企業等事務局の方の募集も開始しております。

プラットフォームや事務局イベント等の開催を通じ、企業内からの起業や新事業創出をサポートいたします。本事業にご興味のある方はぜひご応募ください。

※開催場所は東京都内、又はオンライン会議ツールを活用予定です。随時公式Webサイトに更新してまいります。

プロジェクト名「GEMStartup TOKYO（ジェムスタートアップ トウキョウ）」について

企業内に眠っている人材や知財等はイノベーションの原石であり、そこから生まれるSUがイノベーションを巻き起こし宝石（GEM）のように輝くよう期待を込めた名称です。

本件に関するお問合せ先

東京都新事業発掘プロジェクト事業（受託者：株式会社ボーンレックス）

Tel : 050-5534-0663 / 対応時間 平日10:00~17:00

E-mail : gemstartup@bornrex.com

- 本事業受託運営会社 株式会社ボーンレックスとは



BORNREX

株式会社ボーンレックスは、“WakuWaku the World” というミッションを掲げて、個人起業家から成長中のスタートアップ、大企業まで新規事業の事業化支援を行い、あらゆる人の想いをカタチにしています。

ミッション策定からビジネスモデルの構築、PoC（実証実験）を経てリリースに至るまで伴走型でトータルサポート。クライアントに代わって当社が自社リソースで事業を立ち上げたのちクライアントに売却する、事業の「代理出産モデル®」も提供しています。数々の新規事業を立ち上げてきた経験を活かし、クライアントに寄り添いながらビジネスを築き上げることを強みとしています。

※記載されている会社名およびプロジェクト名（ロゴマーク等を含む）は、各社の商標または各権利者の登録商標です。