

re:Light TOHOKU

開発企業さま向けキャンペーン

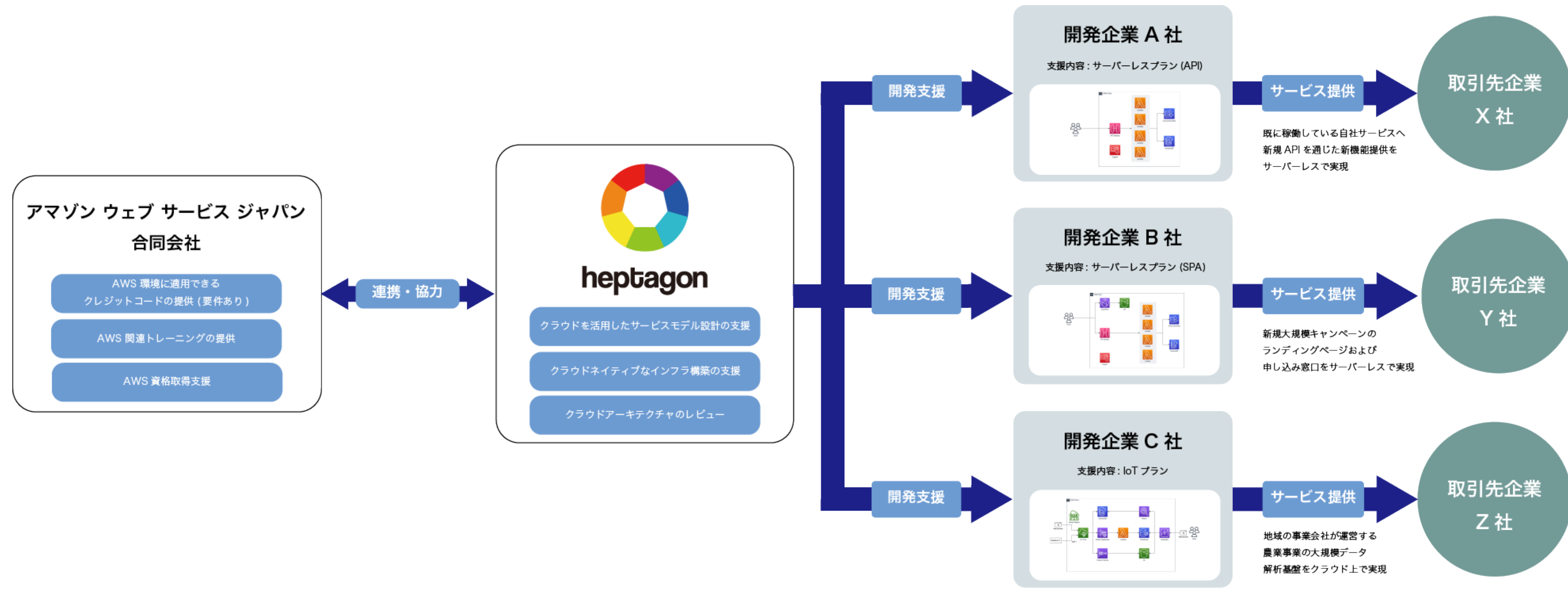
概要説明資料



キャンペーン概要



弊社が東北の開発企業のCCoE※となり、開発企業のクラウド内製化を進め、クラウドネイティブへの変革を支援する取り組みです



地域の開発会社が持つ課題



慣れた技術での対応が優先され
新しいテクノロジーやビジネスへの
チャレンジができない

大手企業の下請け案件が中心で
自社にノウハウがたまりにくく
事例のアピールがしづらい

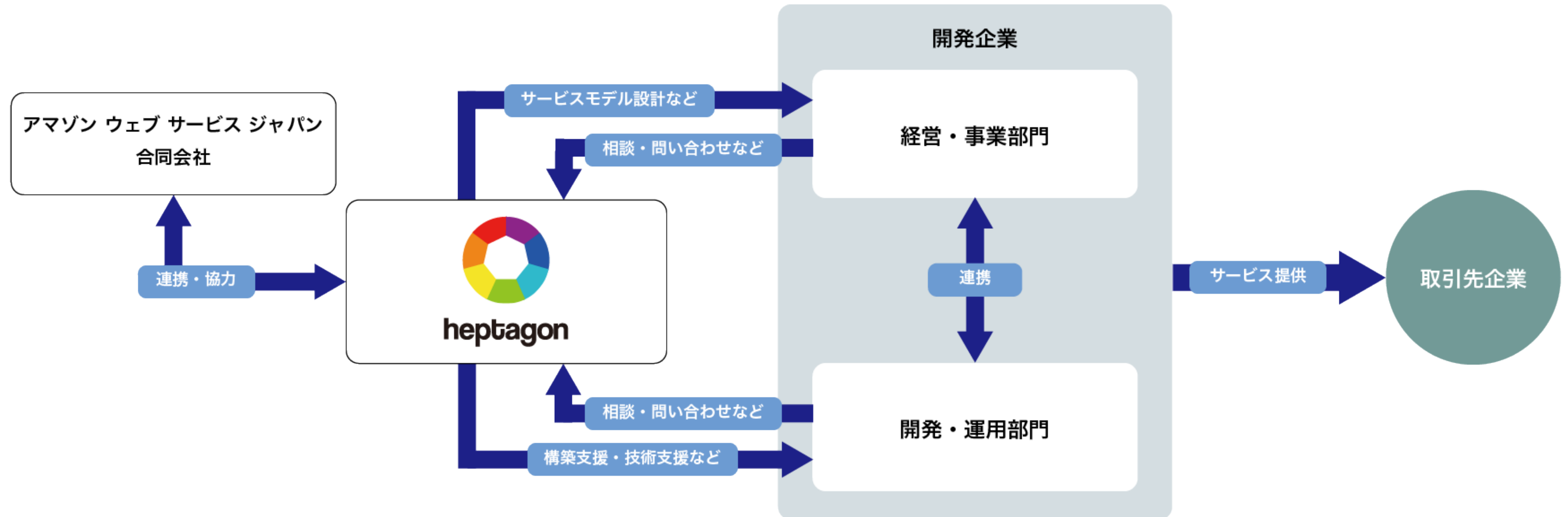
CCoEのような
デジタル化組織や推進人材を
企業単独で設置することが難しい

働いているエンジニアの
スキルの幅が広がらず
長期的なキャリアを見据えにくい

支援内容



弊社とAWSで、開発企業のクラウドネイティブ化と
更なるチャレンジへ繋がる成果を生み出すための支援を
実案件ベースで行います



開発案件の初期から幅広く支援を行いますので
得意領域へ注力しながら、クラウドの導入・活用を目指していただけます
開発案件の事例化を通じた、広報活動の支援も可能です



※ 実際の構築や開発は、弊社支援のもと開発企業さまにて作業いただきます

支援を受けるメリット



AWSを用いた開発案件を受けられるノウハウが蓄積でき
次のビジネスチャンスに繋がる

弊社エンジニアによる技術支援で
AWSの経験が少ない状態でも
十分な品質を目指せる

クラウドやIoT、AI・機械学習など
新しいテクノロジーを
開発案件へスムーズに組み込める

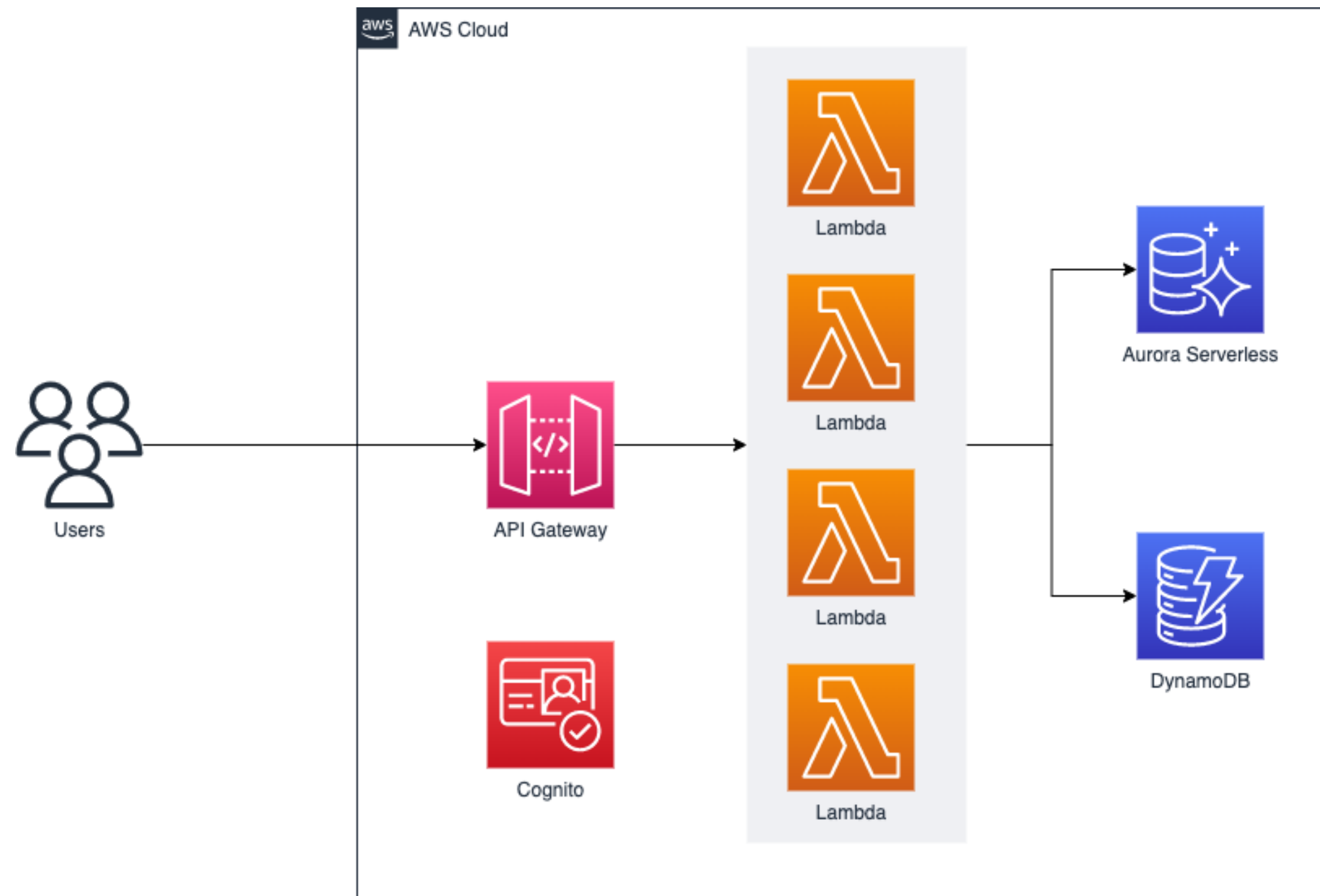
アーキテクチャレビューと
必要に応じた学習コンテンツで
モダンな開発エンジニアとしての
技術力向上が見込める

提案可能なクラウドアーキテクチャ (一例)

1. サーバレス(API)パターン
2. サーバレス(SPA)パターン
3. コンテナパターン
4. CI/CDパターン
5. LINEパターン
6. IoTパターン
7. AIパターン

※ このほか最適な内容を提案可能ですので、ご相談ください

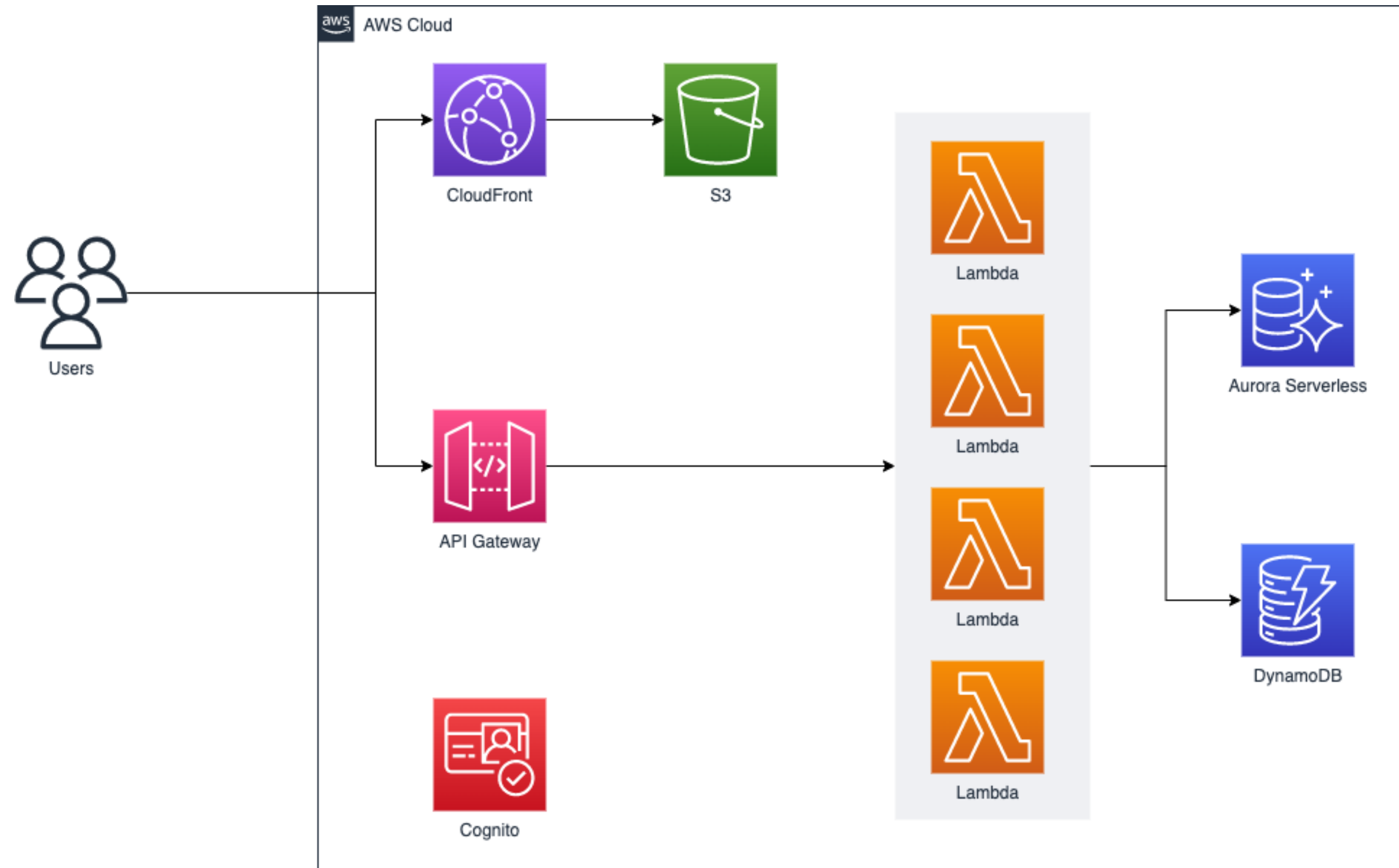
パターン1. サーバレス(API)パターン



想定ニーズ

- ・ フロントエンドは別で実装するので、バックエンドだけ利用したい
- ・ ミニマムスタートしたいが、スケーラビリティや可用性がほしい
- ・ ビジネスロジックの作り込みに集中したいので、極力インフラの管理コストを抑えたい

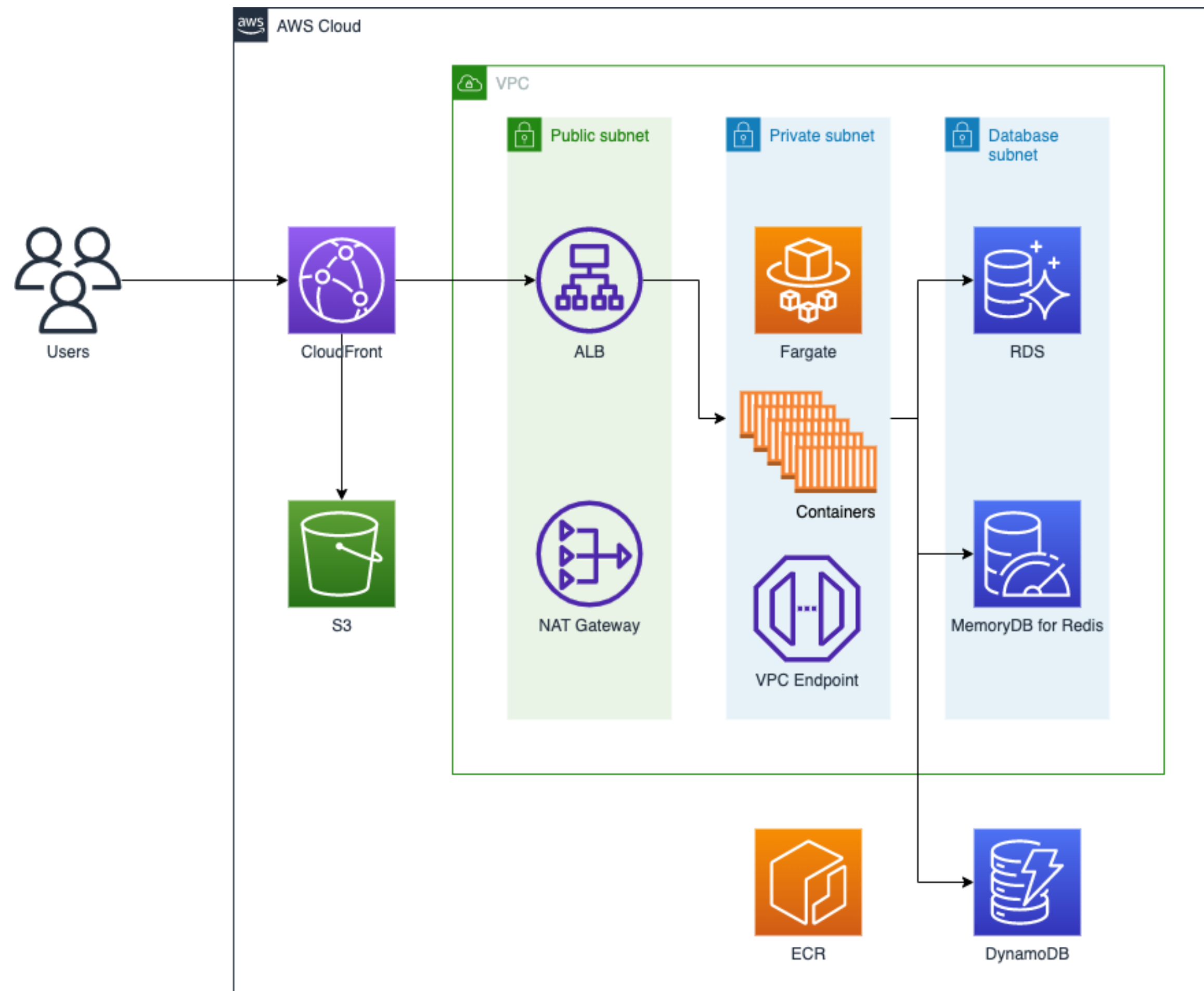
パターン2. サーバレス(SPA)パターン



想定ニーズ

- ・ フロントエンドとバックエンドを分離したアーキテクチャに挑戦したい
- ・ シンプルなランディングページを安価に運用したい
- ・ ミニマムスタートしたいがスケーラビリティや可用性がほしい
- ・ ビジネスロジックの作り込みに集中したいので、極力インフラの管理コストを抑えたい

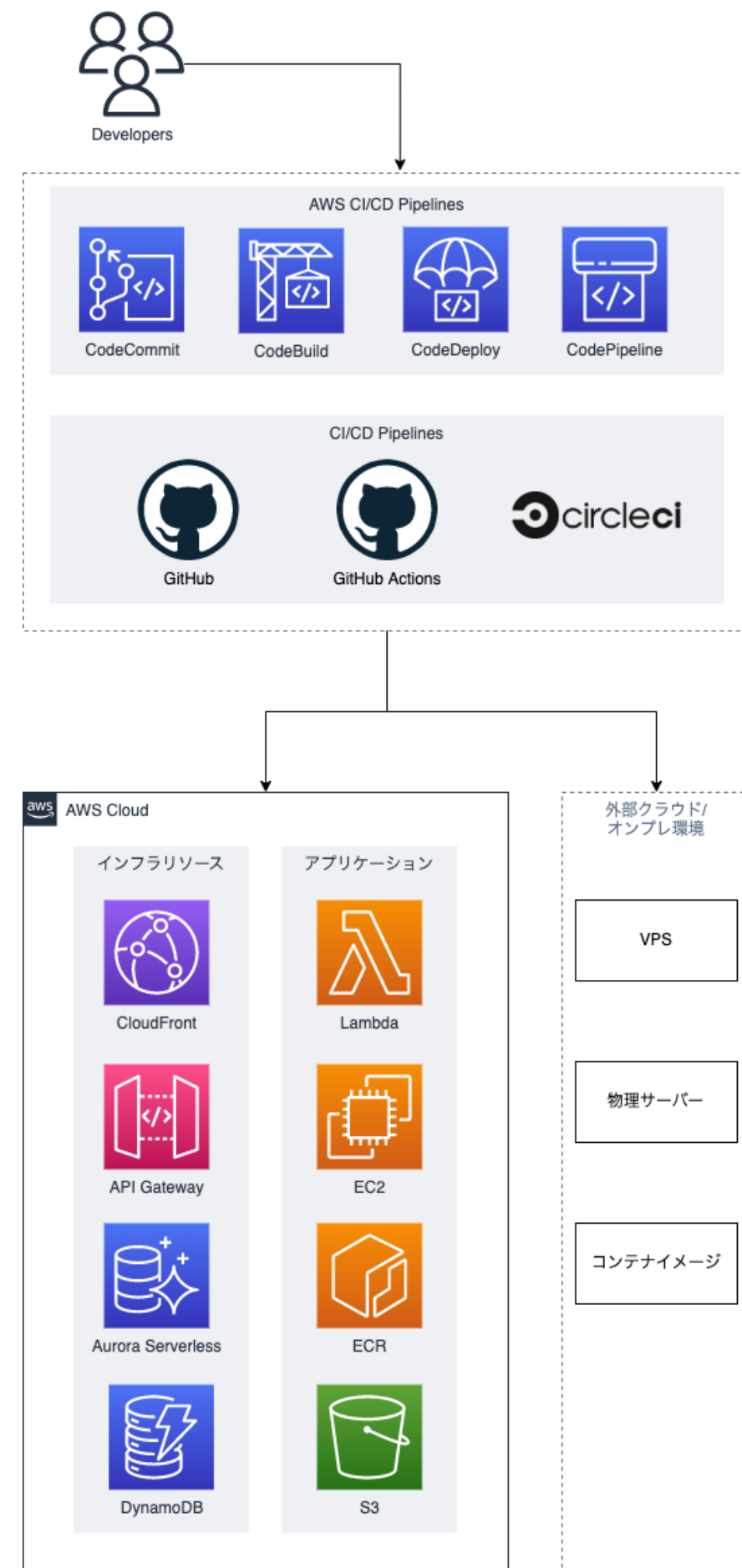
パターン3. コンテナパターン



想定ニーズ

- ・ 開発環境と本番環境をシームレスに連携したい
- ・ レンタルサーバーなどで使っているフレームワークなど構造をそのまま使いたい
- ・ HTTPだけでなく、TCP上で独自のプロトコルを扱いたい
- ・ バッチ処理などのコスト削減をしたい

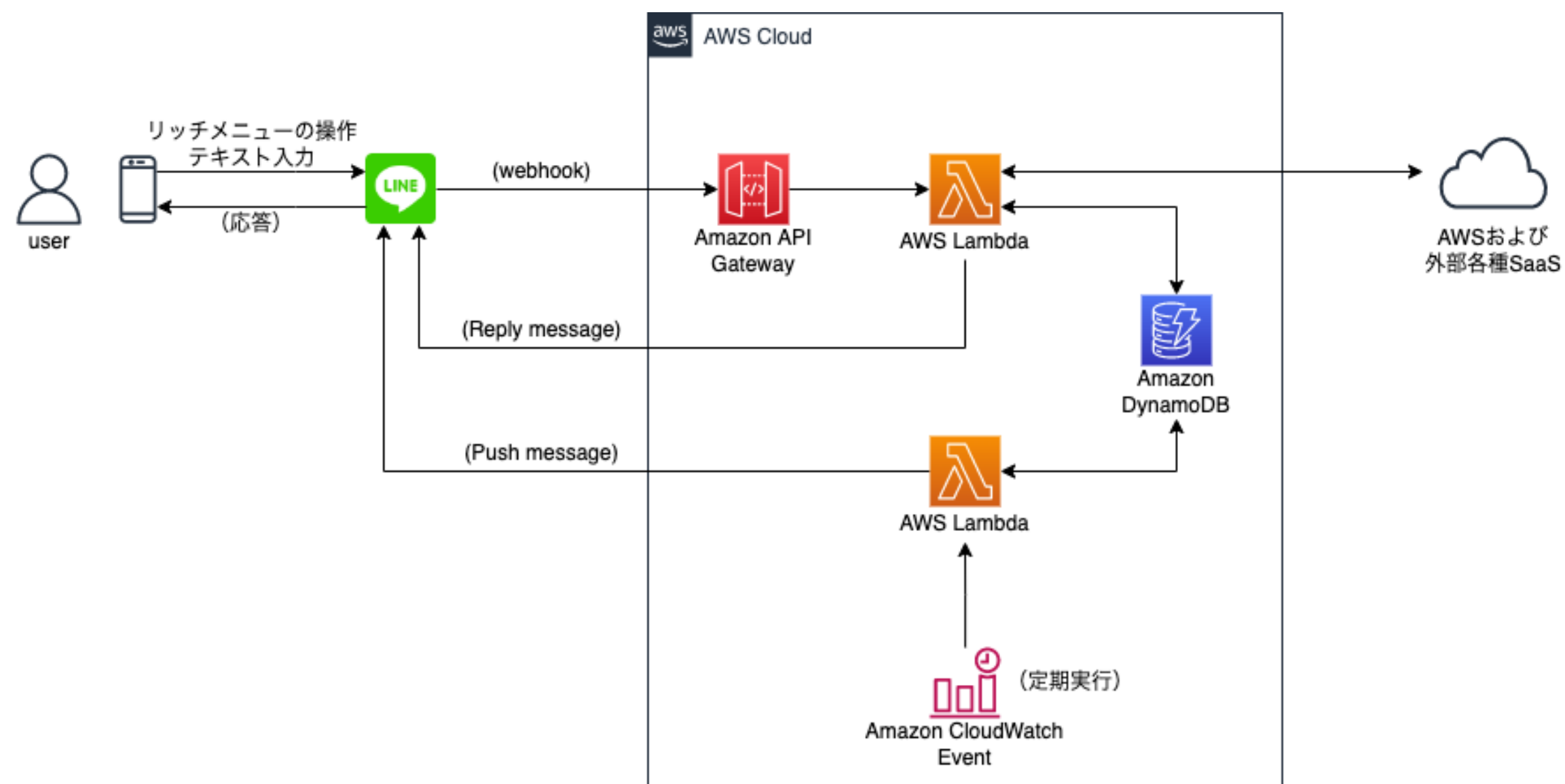
パターン4. CI/CDパターン



想定ニーズ

- ・ 成果物のアップにFTPなどを使っていたが、
今後はコード管理や自動デプロイで効率化したい
- ・ 自動テストまでしっかりやりたい
- ・ コードレビュー体制を構築したい

パターン5. LINEパターン



想定ニーズ

- ・ LINEのUIを利用することで、工数の削減や顧客の利用ハードルを下げたい
- ・ 独自機能を実装したLINE公式アカウントを作成したい
- ・ LINEと外部のサービスを連携したい

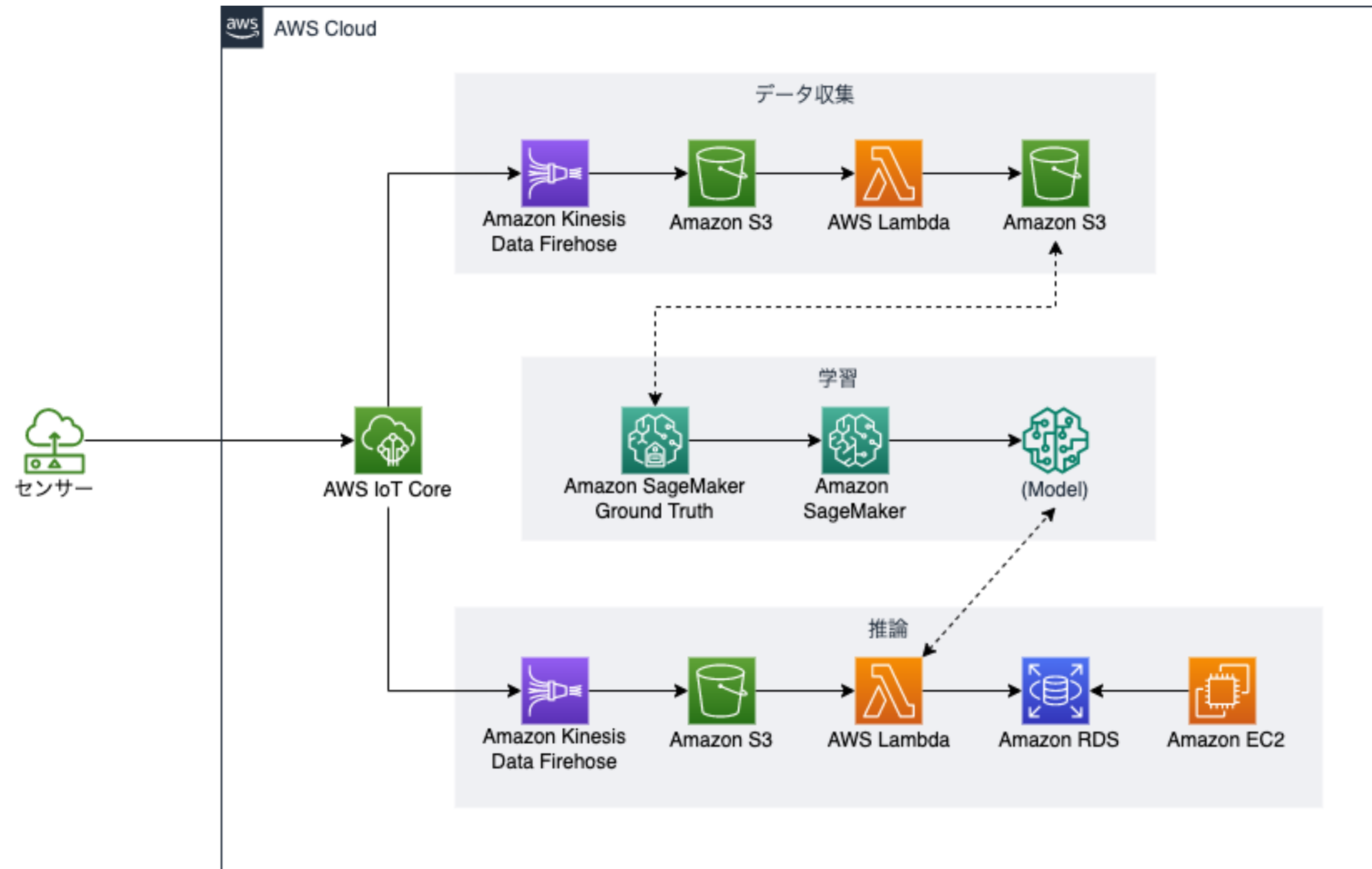
パターン6. IoTパターン



想定ニーズ

- ・ 様々な機器のデータをクラウド上に集約したい
- ・ 蓄積したデータを時系列で可視化したい
- ・ 蓄積したデータの分析と加工を行って、作業の自動化を行いたい
- ・ 将来的にAIを扱ってみたいので、今からデータ収集を始めたい

パターン7. AIパターン



想定ニーズ

- ・ ビッグデータは既にあるので、それを活用したい
- ・ AIを使って予測したい何かしらの事象がある
- ・ 人の経験に依存している事柄をシステム化したい

申込対象

東北地方に所在を置く
システム開発企業 (先着10社)

料金

10万円/月～
(詳しい金額はご相談ください)

期間

申込期間：2022年10月末まで
支援期間：2022年12月末まで

支援開始までの流れ



heptagon

お問い合わせ

まずは info@heptagon.co.jp までお問い合わせください。
相談内容をした後、担当者より折り返しご連絡いたします。

ヒアリング

打ち合わせの日時、場所などをセッティングした後、
現在の状況や課題を、担当者よりヒアリングさせていただきます。

支援内容のご提案

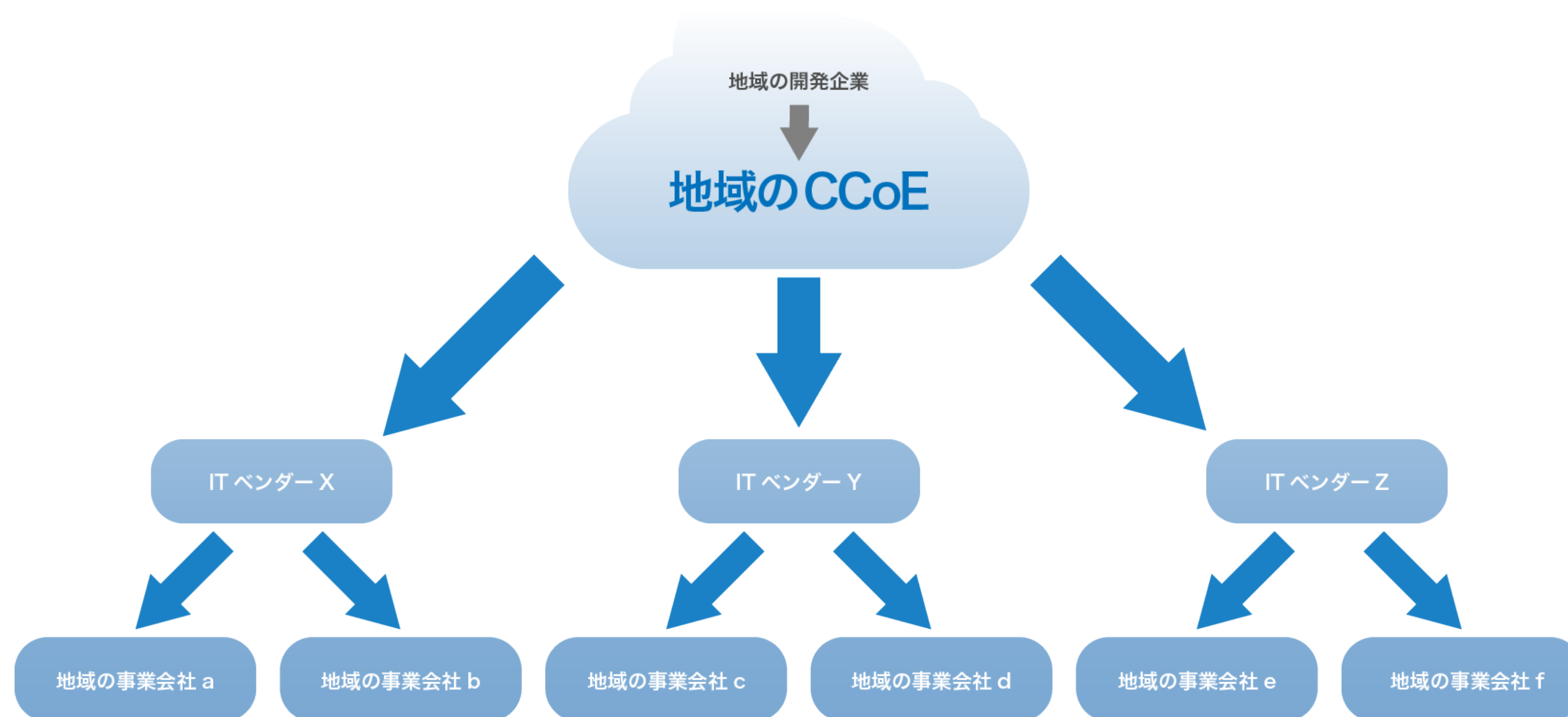
現状抱えている課題に対して、最適な支援内容をご提案いたします。

契約、支援開始

契約書の提出および弊社への入金をもって、支援開始とさせていただきます。
開始後は弊社の担当者が継続的にサポートいたします。

re:Light TOHOKUで実現したいこと

「故郷を盛り上げたい」という想いを持つ開発企業を
地域のCCoEへ変革し、地域全体のDXを加速させます



会社概要



社名 株式会社ヘプタゴン (heptagon inc.)

理念 顔を知らない100万人の幸せよりも
自分たちの身近な100人をテクノロジーで幸せに

事業内容 クラウドの構築/保守/運用
クラウドネイティブな開発
クラウド導入に関するコンサルティング
内製化支援

ウェブサイト <https://heptagon.co.jp/>



株式会社ヘプタゴンは
東北で初めての AWS Partner Network (APN)
アドバンスドコンサルティングパートナーです。

- ・ 案件ベースで9割以上が
東北のプロジェクト
- ・ 100社300を超える
プロジェクトを
AWS上で構築・稼働