

経営×IT×システム導入の三位一体のコンサルティングでDXを実現。

企業成長に向けたチェンジマネジメントやビジネスモデルの変革を支援する。

「サービス業 DX Cloud – 経営プラットフォームコンサルティング」提供開始

日本の経営コンサルティングのパイオニアである株式会社タナベコンサルティング（本社：東京都千代田区・大阪市淀川区、代表取締役社長：若松 孝彦）とタナベコンサルティンググループ（TCG）であるグローウィン・パートナーズ株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役 CEO：佐野 哲哉、以下「グローウィン・パートナーズ」）は、「サービス業 DX Cloud – 経営プラットフォームコンサルティング」の提供を開始いたします。



1. 開発の背景

外部環境の変化が著しく、かつ予測不可能な状況の中、経営には一層のスピードが求められます。適宜適切に持続的成長を実現する経営判断を下すためには、リアルタイムの情報把握とデータ活用が必須です。特にサービス業では、業務システムの乱立によりデータが一元管理されていないため、上流から下流に至るまでデータの整合性が一貫して確保されておらず、データの有効活用には遠い状態にある企業が多いことが実情です。

”経営の効率化”を実現するためにはERP（統合型基幹業務システム）で管理されたデータを効果的に分析・活用し、機動的な業績把握・事業変革への行動が実行可能な体制を構築することが肝心です。

2. 「サービス業 DX Cloud – 経営プラットフォームコンサルティング」について

（1）商品概要

「サービス業 DX Cloud – 経営プラットフォームコンサルティング」では、ERP（日本オラクル株式会社「NetSuite」）導入によるデータの統合管理と、データの有効活用に向けた運用体制を構築することで、企業成長に向けたチェンジマネジメントやビジネスモデルの変革を目指します。DXによるビジネスモデル変革を実現するためには、ERP導入を前提としたグローバルレベルでの効率的・標準的なビジネス（業務）プロセスの構築が有効です。現場部門において、現行の業務フローの可視化を通じた現状把握、及び問題点の抽出を行うとともに改善の方向性を仮説ベースで検討し、実現に向けた課題の整理を行います。

タナベコンサルティングによる「中期経営計画・事業戦略策定コンサルティング」に、グローウィン・パートナーズの「会計・人事・IT（ERP）コンサルティング」が加わることで、総合的なチームコンサルティングが可能。クライアントのDX実現による企業成長を支援いたします。

(2) 日本オラクル株式会社「NetSuite」について

NetSuite は、ERP/財務会計および顧客管理(CRM)、E コマースなどを含む主要な業務アプリケーション機能を単一のシステムで提供するビジネス管理ソフトウェアで、世界中の 36,000 社を超える顧客で利用されている世界 No.1 のクラウド ERP システムです。

3. ブランドマネージャープロフィール



株式会社タナベコンサルティング

デジタルコンサルティング事業部 執行役員 武政 大貴

財務省で金融機関の監督業務や法人企業統計の集計業務などを担当後、企業経営に参画したのち当社に入社。実行力ある企業（自律型組織）構築を研究テーマとして、見える化手法を活用した生産性カイカクを中心にコンサルティングを実施。生産性の改善を前提に、DX ビジョン、IT 化構想、ERP 導入支援及び SDGs 実装支援など世の中の潮流にあわせたコンサルティングメソッドを研究開発しながら実行力ある企業づくりにおいて高い評価を得ている。

【タナベコンサルティンググループ (TCG) 概要】

TCGは、1957年（昭和32年）に創業し、創業60年を超える日本の経営コンサルティングのパイオニアです。「企業を愛し、企業とともに歩み、企業繁栄に奉仕する」という経営理念のもと、現在地から未来の社会に向けた貢献価値として、「その決断を、愛でささえる、世界を変える。」というパーパスを定めています。

グループで約660名のプロフェッショナル人材を擁し、「経営者・リーダーのパートナー」として大企業から中堅企業まで17,000社以上の支援実績があります。

経営コンサルティング領域としては、戦略策定支援（上流工程）から、デジタル技術も駆使した現場における実装・オペレーション支援（中流～下流工程）まで、企業経営を一気通貫で支援できる経営コンサルティング・バリューチェーンを全国地域密着で構築しています。

そして、コンサルティングスタイルとしては、「Client Success – すべてはクライアントの成功のために」という徹底したクライアント中心主義のもと、経営コンサルティング・バリューチェーンにより、個社の経営課題に合わせて複数名のプロフェッショナルコンサルタントを選定してチームを組成する「チームコンサルティング」を推進しています。

〈経営コンサルティング・バリューチェーン〉

- ・ ストラテジー&ドメイン
ドメイン（業種別）戦略、ビジネスモデル変革、中長期ビジョン、サステナビリティ経営
- ・ デジタル
ビジネスモデルDX、マーケティングDX、マネジメントDX、HRDX
- ・ HR
人的資本経営、採用&ジョブデザイン、アカデミー（企業内大学）、トップマネジメント育成
- ・ コーポレートファイナンス
企業価値ビジョン、ホールディングス・グループ経営、事業承継&事業継続、コーポレート・ガバナンス
- ・ M&A
成長戦略M&A、事業承継M&A、クロスボーダーM&A、IPO・ベンチャー企業支援
- ・ ブランド&PR
ブランディング、戦略PR（国内外）、マーケティング、クリエイティブ&デザイン
- ・ リージョン（全国10地域）
札幌、仙台、新潟、東京、名古屋、金沢、大阪、広島、福岡、那覇

■企業概要

社 名： 株式会社タナベコンサルティンググループ
代 表： 若松 孝彦（代表取締役社長）
創 業： 1957年10月16日
設 立： 1963年4月1日
資 本 金： 17億7,200万円
総 人 員 数： 660名（グループ全体）※2023年4月1日現在
上 場 市 場： 東京証券取引所プライム市場
本社所在地： 東京都千代田区丸の内1-8-2、大阪市淀川区宮原3-3-41

TCG TANABE
CONSULTING