

2025 年 12 月 2 日

株式会社タナベコンサルティング

海外市場での成功を支える“ベストパートナー”選定において、 リストアップ・交渉・ミーティング調整・契約締結後のフォローアップまでトータルサポート 「グローバルパートナーサーチコンサルティング」提供開始

日本の経営コンサルティングのパイオニアである株式会社タナベコンサルティング（本社：東京都千代田区・大阪市淀川区、代表取締役社長：若松 孝彦）は、「グローバルパートナーサーチコンサルティング」を提供開始いたします。

その国独自の市場を理解し、新たな顧客を開拓するための
グローバルパートナーサーチコンサルティング

未知の世界である海外市場で売り上げを伸ばすために
最も重要な成功の鍵は**ベストパートナーとの出会い**です。
タナベコンサルティングはベストパートナーとの出会いを支援いたします。



1. 開発の背景

日本国内市場の縮小が進む中、多くの企業が持続的な成長を目指してグローバル市場への進出を模索しております。しかし、海外事業を推進する際には、現地の市場特性や規制の把握、文化的な違いなど、さまざまな課題が存在いたします。その中で、現地の信頼できるパートナーを見つけることは、これらの課題を克服し、リスクを最小限に抑えながら事業を展開するための重要な要素となります。

当社が今年 6 月に発表した「2025 年度 経営者の成長投資アンケート（グローバル）」においても、海外事業を推進するために具体的に実施している（もしくは予定している）取り組みとして、「現地パートナー（販売代理店含む）との業務提携」が最も多く挙げられました。現地パートナーとの連携は、情報不足や人材不足の中での直接投資による海外子会社の設立と比較してリスクが回避できる点などから、海外展開の初期段階における有効な手法として注目されております。こうした背景を踏まえ、当社は企業が海外市場で信頼できる現地パートナーを効率的かつ効果的に見つけるための支援を目的とした「グローバルパートナーサーチコンサルティング」を開発いたしました。

2. 「グローバルパートナーサーチコンサルティング」について

本コンサルティングは、海外市場での売上拡大を目指す企業に対し、成功の鍵となる最適な「パートナー」との出会いを支援するサービスです。「パートナー」とは、企業の成長や市場拡大を支援するために協力関係を築く相手を指し、その形態は販売代理店や流通パートナー、メガフランチャイジー、共同事業者、さらには M&A の相手先など多岐にわたります。

タナベコンサルティンググループ（TCG）では、世界各地に広がる独自のネットワークと現地市場に精通した専門家の知見を取り入れ、クライアント企業が最適なパートナーを見つけるための支援体制を整えております。単なるパートナーの紹介にとどまらず、パートナー候補のリストアップから、コンタクト・交渉・ミーティング調整、さらには契約締結後のフォローアップまで一貫してサポートし、クライアント企業の海外事業の成功を後押しいたします。

TCG は企業の経営課題を解決するパートナーとして、これまで数多くの企業の成長戦略を支援してまいりました。近年では、グローバル事業の展開において、海外進出の計画立案から各種施策の実行までを支援できる体制を整え、実績を積み重ねてまいりました。クライアント企業のニーズに応じた最適なパートナー選定をサポートすることで、海外市場での競争力を高め、持続的な成長を実現するための基盤を構築いたします。

〈グローバルパートナーサーチコンサルティング全体像〉

- （１） 現状認識：TCG 主導で現状認識・市場概況調査の実施
- （２） ターゲット設定：TCG によるパートナー候補企業のロングリスト作成と、クライアント企業による優先順位の設定
- （３） 実行推進支援：パートナー候補企業のショートリスト作成と Web 会議の実施
- （４） フォロー（オプション）：現地訪問アレンジと同行

3. 本サービス推進責任者



株式会社タナベコンサルティング 常務取締役 村上 幸一

ベンチャーキャピタルにおいて投資先スタートアップ企業の戦略立案、マーケティング、フィジビリティスタディ（事業性評価）など多様な業務に従事。豪州での現地工場の設立と運営、米国大学の TLO（技術・特許移転）を通じた大学発スタートアップ企業の日本市場開拓支援、米国企業の日本市場向けビジネスモデルの革新、日系企業の中国現地法人経営改革など、国境を越えた様々な実務とコンサルティングの経験を有する。長期ビジョン、中期経営計画の策定や事業戦略立案、ビジネスモデルイノベーション、新規事業開発支援、M&A におけるビジネスデューデリジェンスなど多岐にわたるコンサルティングに従事。

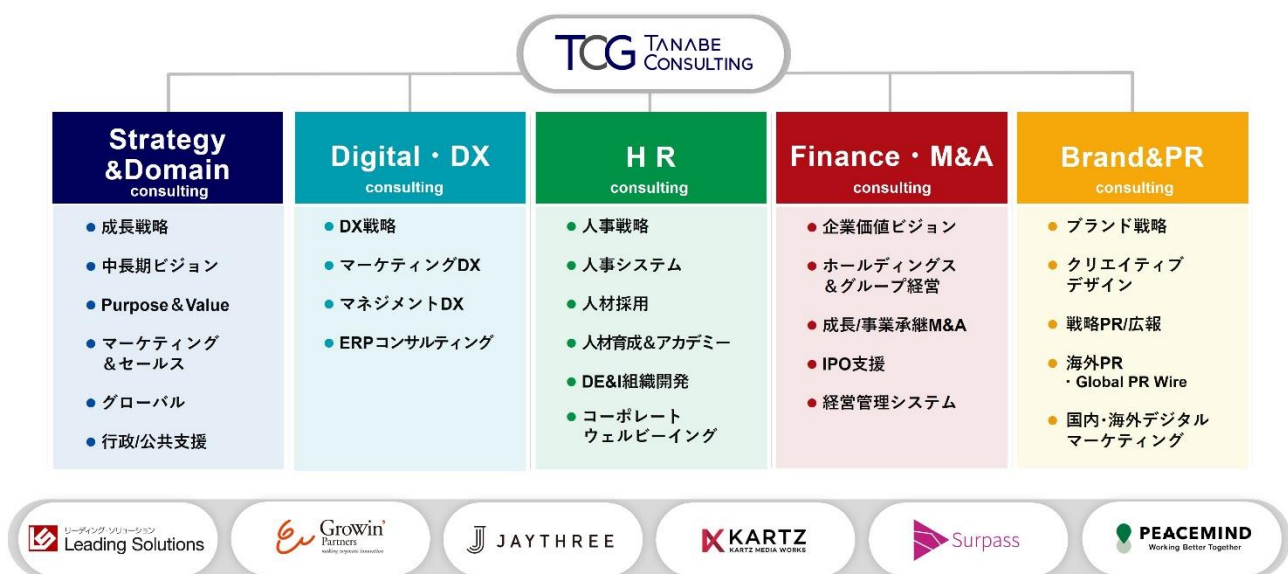
【タナベコンサルティンググループ（TCG）について】

TCG は、1957 年創業の東証プライム市場に上場する日本の経営コンサルティングのパイオニアです。「企業を愛し、企業とともに歩み、企業繁栄に奉仕する」という経営理念のもと、未来の社会に向けた貢献価値として「その決断を、愛でささえる、世界を変える。」というパーパスを掲げております。現在は、グループ 8 社、約 900 名のプロフェッショナル人材を有する経営コンサルティンググループとなり、国内外の中堅企業を中心とした大企業から中規模企業のトップマネジメント（経営者層）を主要顧客とし、創業以来 18,900 社以上の支援実績を有しております。

トップマネジメントアプローチで経営戦略の策定からプロフェッショナル DX サービスによる経営オペレーションの実装・実行まで、チームコンサルティングにより経営の上流から下流までを一気通貫で支援する唯一無二の経営コンサルティングモデルを国内地域密着のみならず、グローバルへと展開しております。

TANABE CONSULTING GROUP

世界で唯一無二の経営コンサルティンググループへ



【企業概要】

社名：株式会社タナベコンサルティンググループ

代表：若松 孝彦（代表取締役社長）

創業：1957 年 10 月 16 日

資本金：17 億 7,200 万円

売上高：145 億 43 百万円 ※2025 年 3 月期

営業利益：15 億円 ※2025 年 3 月期

総人員数：902 名（グループ全体）※2025 年 7 月 1 日現在

上場市場：東京証券取引所プライム市場

本社所在地：東京都千代田区丸の内 1-8-2、大阪市淀川区宮原 3-3-41

事務所展開：名古屋、福岡、札幌、仙台、新潟、金沢、広島、沖縄