

■『ドローンビジネス調査報告書2019【インフラ・設備点検編】』目次

- 第1章 インフラ・設備点検における ドローンの役割とビジネスモデル
 - 1.1 ドローンの定義と分類
 - 1.1.1 本書で取り扱う「ドローン」の定義
 - 1.1.2 ドローンの分類
 - 1.1.3 民生用（ホビー用）と業務用
 - 1.1.4 回転翼と固定翼、VTOL
 - 1.1.5 水中ドローン
 - 1.2 インフラ点検の現状とドローンを活用した点検手法について
 - 1.2.1 インフラの現状
 - 1.2.2 ドローンの有用性
 - 1.2.3 ドローンを活用した点検の価値と効果
 - 1.3 点検分野におけるプレイヤー
 - 1.3.1 ハードウェア（機体）
 - 1.3.2 ハードウェア（パーツ）
 - 1.3.3 サービス提供事業者
 - 1.3.4 点検事業者
 - 1.3.5 利用者（自社活用企業）
 - 1.4 点検分野におけるドローン活用のビジネスモデル
- 第2章 各省庁の動向
 - 2.1 全体的な動向
 - 2.2 国土交通省の動向
 - 2.3 経済産業省の動向
 - 2.4 内閣府の動向
- 第3章 インフラ点検分野別の現状と展望
 - 3.1 全体動向とインフラ点検分野のドローンビジネス市場規模
 - 3.1.1 現状
 - 3.1.2 国内のドローンビジネス全体の市場規模
 - 3.1.3 ドローンを活用した点検分野の市場規模
 - 3.2 橋梁
 - 3.2.1 現況
 - 3.2.2 従来の点検手法
 - 3.2.3 ドローン活用のメリット・特長
 - 3.2.4 ビジネスモデル
 - 3.2.5 ハード
 - 3.2.6 先進事例
 - 3.2.7 課題
 - 3.2.8 市場成長性
 - 3.3 トンネル
 - 3.3.1 現況
 - 3.3.2 従来の点検手法
 - 3.3.3 ドローン活用のメリット・特長
 - 3.3.4 ビジネスモデル
 - 3.3.5 ハード
 - 3.3.6 先進事例
 - 3.3.7 課題
 - 3.3.8 市場成長性
 - 3.4 ダム
 - 3.4.1 現況
 - 3.4.2 従来の点検手法
 - 3.4.3 ドローン活用のメリット・特長

【参考資料】

『ドローンビジネス調査報告書 2019【インフラ・設備点検編】』目次



An **impress** Group Company

- 3.4.4 ビジネスモデル
- 3.4.5 ハード
- 3.4.6 先進事例
- 3.4.7 課題
- 3.4.8 市場成長性
- 3.5 下水道管
 - 3.5.1 現況
 - 3.5.2 従来の点検手法
 - 3.5.3 ドローン活用のメリット・特長
 - 3.5.4 ビジネスモデル
 - 3.5.5 ハード
 - 3.5.6 先進事例
 - 3.5.7 課題
 - 3.5.8 市場成長性
- 3.6 ソーラーパネル
 - 3.6.1 現況
 - 3.6.2 従来の点検手法
 - 3.6.3 ドローン活用のメリット・特長
 - 3.6.4 ビジネスモデル
 - 3.6.5 ハード
 - 3.6.6 先進事例
 - 3.6.7 課題
 - 3.6.8 市場成長性
- 3.7 送電網
 - 3.7.1 現況
 - 3.7.2 従来の点検手法
 - 3.7.3 ドローン活用のメリット・特長
 - 3.7.4 ビジネスモデル
 - 3.7.5 ハード
 - 3.7.6 先進事例
 - 3.7.7 課題
 - 3.7.8 市場成長性
- 3.8 屋根
 - 3.8.1 現況
 - 3.8.2 従来の点検手法
 - 3.8.3 ドローン活用のメリット・特長
 - 3.8.4 ビジネスモデル
 - 3.8.5 ハード
 - 3.8.6 先進事例
 - 3.8.7 課題
 - 3.8.8 市場成長性
- 3.9 ビル壁面
 - 3.9.1 現況
 - 3.9.2 従来の点検手法
 - 3.9.3 ドローン活用のメリット・特長
 - 3.9.4 ビジネスモデル
 - 3.9.5 ハード
 - 3.9.6 先進事例
 - 3.9.7 課題
 - 3.9.8 市場成長性
- 3.1 船舶・航空機
 - 3.10.1 現況
 - 3.10.2 従来の点検手法
 - 3.10.3 ドローン活用のメリット・特長

【参考資料】

『ドローンビジネス調査報告書 2019【インフラ・設備点検編】』目次



An **impress** Group Company

- 3.10.4 ビジネスモデル
- 3.10.5 ハード
- 3.10.6 先進事例
- 3.10.7 課題
- 3.10.8 市場成長性
- 3.11 風力発電
 - 3.11.1 現況
 - 3.11.2 従来の点検手法
 - 3.11.3 ドローン活用のメリット・特長
 - 3.11.4 ビジネスモデル
 - 3.11.5 ハード
 - 3.11.6 先進事例
 - 3.11.7 課題
 - 3.11.8 市場成長性
- 3.12 その他
- 3.13 まとめ

- 第4章 国内企業の動向
 - 4.1 ハードウェア
 - 4.1.1 エアロネクスト
 - 4.2 サービス
 - 4.2.1 日立システムズ
 - 4.2.2 ブルーイノベーション
 - 4.2.3 CLUE
 - 4.2.4 エナジー・ソリューションズ
 - 4.2.5 NJS

- 第5章 海外の最先端事例
 - 5.1 橋梁
 - 5.1.1 ARE Corporation
 - 5.1.2 HAZON Solutions
 - 5.2 パイプライン
 - 5.2.1 Aerotronic
 - 5.3 ソーラーパネル
 - 5.3.1 UgCS
 - 5.4 屋根
 - 5.4.1 Bulldog Adjusters
 - 5.4.2 LOVELAND INOVATIONS
 - 5.4.3 Kespry
 - 5.5 電線
 - 5.5.1 Coutts Brothers
 - 5.6 鉄塔
 - 5.6.1 Drone Harmony
 - 5.6.2 PSEG Long Island
 - 5.7 原子力発電所
 - 5.7.1 Cyberhawk
 - 5.8 風力発電
 - 5.8.1 Deepwater Wind
 - 5.8.2 Martek Aviation
 - 5.8.3 Perceptual Robotics
 - 5.8.4 SkySpecs
 - 5.9 石油・ガスなどのプラント
 - 5.9.1 Cyberhawk
 - 5.9.2 Airscope

【参考資料】

『ドローンビジネス調査報告書 2019【インフラ・設備点検編】』 目次



An **impress** Group Company

- 5.9.3 Sky-Futures
- 5.9.4 Ondaka
- 5.10 建築物
 - 5.10.1 Intel
 - 5.10.2 Kespry
 - 5.10.3 Drony SITMP
 - 5.10.4 RSK Orbital
- 5.11 煙突
 - 5.11.1 VersaTOL
- 5.12 航空機
 - 5.12.1 Airbus
- 5.13 機体開発
 - 5.13.1 SkyX Systems
 - 5.13.2 Createk Design Lab