



関係者各位

2020年7月30日  
株式会社ニット

**対面営業の一步先へ。  
株式会社ニット「営業オンライン化サービス」の提供開始  
—業務仕分けによる生産性向上、そして最適なチームを作りませんか—**

株式会社ニット(本社:東京都品川区、代表取締役:秋沢崇夫、以下ニット)は、営業組織の業務を仕分けし、仕組みづくりをすることで、より最適な体制構築をサポートする「営業オンライン化サービス」を開始したことをお知らせします。「特定の人に依存する組織体制から脱却したい」「業務のマニュアル化や効率的な仕組みづくりを考えている」「業務のリモート化をし、社員の負担を減らしたい」などのご希望に合わせてサービスをご提供します。

※こちらのサービスをご希望の方は下記よりお問合せください。

URL: <https://help-you.me/contact/>

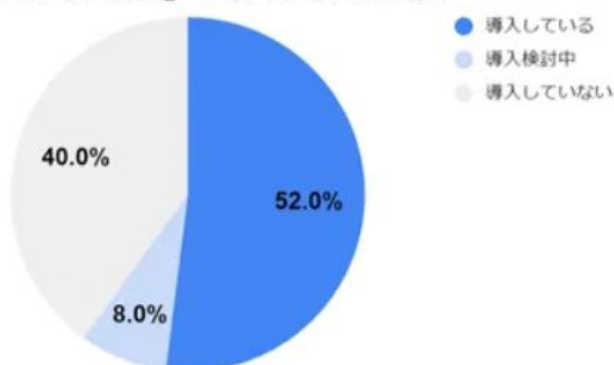


<提供背景>

新型コロナウイルスの感染拡大により、営業のオンライン化が加速しています。

導入を考えている方、導入したものの色々な問題点が出てきている方も多いのではないのでしょうか。右の調査結果から分かるように、オンライン商談を導入済・もしくは検討中の企業は半数を超えています。

「オンライン商談」を導入していますか。



※調査結果出典

<https://corp.bell-face.com/news/2935>

調査時期：2020年4月30日～2020年5月1日

調査対象：東京、神奈川、埼玉、千葉、大阪、兵庫、福岡の7都府県在住の企業経営者層、  
営業職1,000名

### ＝現場の負担を軽減し、より本来のミッションに集中できる環境へ＝

『働き方改革』や『生産性向上』は営業組織や現場に近い部署でこそ、より意識をして進める必要があるテーマです。

今回のサービスをご提供することで、営業組織の負担を軽減し、より一人一人が本来のミッションに集中することで、成果を発揮し、生き生きとご活躍頂きたいと考えております。

### ＝お客様の声から生まれた待望のサービス＝

現在弊社が提供するアウトソーシングサービスのHELP YOU(<https://help-you.me/>)をご利用のお客様からも、「1人営業で負担が増加している。現場の体制を最適化し、受注率上げたい。」「属人的に回していたところをマニュアル化し、業務の可視化をしたい。」など、現場のお困りごとの声をたくさん頂いておりました。企業様の根本的な課題から解決し、貢献したいという思いから、より理想の体制構築をサポートする今回のサービスが誕生しました。

#### <サービス内容>

本サービスは業務の効率化、属人化しない仕組みづくりによる安定した組織体制の構築を目的としています。

#### 1.業務仕分けコンサルティング

- \* 業務の洗い出しを行い、お客様のコア業務と外部へのアウトソースが可能な業務に仕分け
- \* アウトソース可能な部分の運用までのフローを整理し、マニュアル化

#### 2.営業のオンライン化コンサルティング

- \* 現状の課題を専門のスタッフがヒアリング
- \* その後、オンライン化/リモート化へのご要望に対して業務を整備し、実現までサポート  
例)・商談のオンライン化の希望有無  
・業務の部分的なオンライン化/リモート化のご提案 など

#### 3.営業組織の業務マニュアル化

- \* マニュアル化したい業務概要を専門のスタッフがヒアリング
- \* フローを整備し、仕組み化やマニュアル化による属人化しない体制を構築

※上記1～3を単品でご依頼いただくことが可能です。組み合わせでのご依頼も可能ですので、お気軽にお問合せくださいませ。

#### <ご提供価格>

##### 1.業務仕分けコンサルティング

業務整理費用(30万円～/月)+アウトソース費用(15万円～/月)=45万円～/月

## 2.営業のオンライン化コンサルティング オンライン化サポート費用(30万円～)

## 3.営業組織の業務マニュアル化 業務マニュアル化費用(30万円～)

※2・3共に弊社のアウトソーシングサービスのHELP YOU(<https://help-you.me/>)をご希望の場合は1と同じ費用が別途発生

<お客様事例:IT系ベンチャーの営業オンライン化支援>

### ■お客様の課題

- ・営業組織を完全オンライン化するにあたってのノウハウがない
- ・営業が、議事録作成・見積書や請求書の作成などに追われ、コア業務に集中できずにいる
- ・ナレッジが蓄積されておらず、再現性に欠ける

### ■支援内容

- ・立ち上げまでの期間:約4カ月間
- ・営業の業務フローの分解～仕分け
- ・商談ナレッジの蓄積
- ・業務マニュアルの作成

### ■結果

- ・営業が商談以外のコアミッション（戦略立案・推進など）にパワーを割くことが可能
- ・マニュアル化したことによる脱属人化

<代表 秋沢崇夫より>



新型コロナウイルスの影響で、多くの企業様が突然の事業オンライン化が迫られ、特に、営業組織においては、お客様との対面での訪問が出来ずに、大変お困りであるお声を方々から頂戴しています。また、テレワーク化することで、生産性が下がった企業様も多く見受けられます。

僕らニットでは、数年前から、営業組織をオンラインで完結させるノウハウを構築してきましたが、それは簡単なことではないと認識しています。今こそ、その培ったノウハウを通じて、多くの企業様の営業組織のオンライン化の一助を担いたい。また、業務の仕分けやマニュアル化を通じて、生産性向上に貢献したいと思っています。是非とも、まずはお気軽にご相談いただけたらと思っています。

### ■HELP YOUとは

オンラインアウトソーシングサービスです。一部上場企業からベンチャー企業まで幅広く対応しています。平均継続利用率 98%、300社以上のお客様にご利用いただいております。

URL:<https://help-you.me/>

### ■株式会社ニットとは

「未来を自分で選択できる社会をつくる」というビジョンに掲げ、育児や介護などにより時間や場所にしばられて働くことを諦めることがないよう、多様な働き方ができる機会を提供しております。創業時からフルリモートを前提としたマネジメントを実施しており、現在400名のリモートワーカーが在籍しております。

URL:<https://knit-inc.com/>

#### 【株式会社ニット 会社概要】

社名:株式会社ニット

代表者:代表取締役 秋沢 崇夫

本社所在地:東京都品川区西五反田7-22-17 TOCビル 10F 41号

事業内容:オンラインアウトソーシング「HELP YOU」の展開。業務仕分けコンサルティング、テレワークの研修・コンサルティング、コスト最適化サービスも実施。