

エンジニアリソースに依存しないマーケティングデータ活用環境を実現。メディックス、株式会社 primeNumber とクラウド ETL「TROCCO®」の販売代理店契約を締結

エンジニアリソースに依存しない データ連携を実現

販売代理契約を締結



デジタルマーケティングの総合コンサルティングを行う株式会社メディックス（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：田中正則、以下：メディックス）は、クラウド ETL「TROCCO®（トロッコ）」を提供する株式会社 primeNumber（本社：東京都品川区、代表取締役 CEO：田邊 雄樹、以下：primeNumber）と販売代理店契約を締結し、TROCCO®の取り扱いを開始いたしました。

本契約より、メディックスは企業のデータ活用における最大のボトルネックである「データ連携」の課題を解消し、マーケティングにおけるデータ活用の推進をより一層支援してまいります。

■背景と目的

昨今の DX 推進や Cookie レス時代の到来にともない、企業が自社で保有するデータや、広告・CRM などの分散したデータを連携・統合し、マーケティング施策に活用する重要性が高まっています。

しかし、データ活用の基盤となるデータ統合には、高度なエンジニアリング知識と多大な開発工数が必要です。多くの企業では社内にエンジニアが在籍しているものの、プロダクト開発や基幹システムの運用など、ほかの重要タスクで多忙を極めており、マーケティング用データ基盤の整備にまでリソースを割くことができず、データ活用が思うように進まないという課題を抱えています。

こうした課題を解決するため、メディックスは、エンジニアリソースに依存せず、迅速かつ安全にデータ連携環境を構築できる TROCCO®の取り扱いを開始いたしました。

■本連携による提供価値

メディックスは、これまでデータ環境の構築から分析・施策実行までをワンストップで支援してまいりました。今回、TROCCO®を活用することで、支援体制をさらに強化します。

1. 多忙な社内エンジニアの手を煩わせないデータ基盤の構築

TROCCO®は、低い学習コストで多様なデータを連携・統合できるマネージドサービスです。これにより、社内エンジニアのリソース確保が難しい状況であっても、マーケティング部門主導、あるいはメディックスの運用支援のもとで、スムーズにデータ分析基盤を構築・運用することが可能になります。

2. データ活用までのリードタイムを短縮

広告媒体、CRM、SFA など、約 200 種のデータコネクタを持つ TROCCO®を活用することで、抽出・変換・格納にかかる開発工数を削減します。データ連携の自動化により、マーケターはデータの準備に時間を取られることなく、本来注力すべきデータ分析や施策の立案・実行へ迅速に着手できます。

3. 実績に基づく、最適なデータ連携基盤の全体設計

メディックスは、多様な業種・規模におけるデータ連携基盤の構築ノウハウを有しています。この知見を基に、顧客ごとの環境や課題に即した「あるべき基盤の全体像」を描き、その実現に必要なデータ連携エンジンとして TROCCO®を実装します。これにより、設計の柔軟性と構築のスピードを両立したデータ基盤を提供します。

■今後の展望

メディックスは、本契約を通じて構築されたデータ連携基盤を土台とし、クライアント企業のデータ活用を加速させます。単なるツール導入や基盤構築にとどまらず、統合されたデータを活用した分析、予測、そしてコミュニケーション施策の実行までを一気通貫で支援し、企業の事業成長に貢献してまいります。

■TROCCO®について

TROCCO®は、GUI や SQL で様々なデータソースからのデータ取得、データマート作成、利用サービスにデータを転送できる SaaS サービスです。

・機能：

1. データ転送機能（ETL・リバース ETL）：TROCCO®が対応するコネクタ間で、様々なデータを転送することが可能です。
2. データマート定義（ELT）：データを加工するための SQL を発行・管理します。
3. ワークフロー定義（ジョブ管理）：データ転送機能やデータマート定義の処理のほか、作成済みのワークフロー、その他一部のジョブを一連の処理として定期実行できます。

・メリット：

1. 拡張性：約 200 種のデータソースと連携できるコネクタが用意されています。

2. 低コスト：初期コスト 0 円 + 用途に応じて選べる料金プランを提供。データ活用基盤の構築をスモールスタートで始めることが可能です。
3. 活用促進：わかりやすい UI と、日本語による手厚いサポートで活用を支援します。学習コストを最小限に抑えられ、非データエンジニアでも活用可能となります。

■株式会社 primeNumber について

代表：代表取締役 CEO 田邊 雄樹

所在地：東京都品川区上大崎三丁目 1 番 1 号 JR 東急目黒ビル 5F

企業 URL：<https://primenumber.com/company>

設立：2015 年 11 月

事業内容

- ・クラウド ETL「TROCCO®」の開発・運営
- ・AI データプラットフォーム「COMETA」の開発・運営
- ・データテクノロジー領域の課題解決を実現するプロフェッショナルサービスの提供
- ・エージェント型 AI ソリューション「primeBusinessAgent」の提供

■株式会社メディックスについて

代表取締役社長：田中正則

所在地：東京都千代田区神田神保町一丁目 105 番地 神保町三井ビルディング 19F

企業 URL：<https://www.medix-inc.co.jp/>

設立：1984 年 3 月

事業内容：デジタルマーケティングの総合コンサルティング

- ・インターネット広告の代理店業務
- ・インターネット広告の企画・制作、Web サイトの構築
- ・Web 解析の運用コンサルティング
- ・CRM コンサルティング
- ・データ活用基盤の構築
- ・メディア支援事業（営業代行、サービス開発など）

■本件お問い合わせ先

株式会社メディックス

部署：マーケティングデザインユニット

TEL：03-5280-9471

メールアドレス：md_info@medix-inc.co.jp