

## 香りの総合プラットフォーム「カラリア」を運営する株式会社High Link 事業拡大を見据えて2023年1月に汐留にオフィス移転 「香り」を通してわくわくする未来を一緒に作っていくメンバーの採用を強化

香りの総合プラットフォーム「カラリア」を運営する株式会社High Linkは、事業拡大および採用強化を理由として、2023年1月に汐留にオフィスを移転いたしました。



### オフィス移転の詳細

株式会社High Linkは、香りの総合プラットフォーム「カラリア」を展開しております。香水サブスクリプション「カラリア 香りの定期便」の会員数はコロナ禍直近2年間で約30倍の成長を遂げており、事業は順調に伸長しております。今後、さらに事業拡大を図っていくにあたり、採用強化および社員のパフォーマンス強化のため、オフィスの移転を決定いたしました。

■移転日  
2023年1月

■新オフィス所在地  
〒105-0021  
東京都港区東新橋一丁目2番5号 東新橋一丁目ビル8階



ハイリンクらしい心躍る  
洗練されたオフィスエントランス

### 新オフィスのコンセプト

新オフィスのコンセプトは、High Linkのミッション、ビジョン、バリューを体現できるオフィスであり、社員ひとりひとりの居場所となるオフィスです。居心地のいい空間を作ることで、メンバー個人やチームといった各々のパフォーマンスを最大化してまいります。例えば、執務スペースでは作業に集中でき、オフィススペースではメンバー同士の自然なコミュニケーションが発生するようなレイアウトを意識しました。ミーティングやナレッジシェアが行いやすくなることにより、社員全員がいきいきと仕事ができる環境が整備されます。今回の移転を通して、心躍る事業に挑戦し続けるHigh Linkらしさが詰まったオフィスで、当社のミッション、ビジョン、バリューを強固なものとし、わくわくする未来と新たな熱狂をつくってまいります。世の中に新たな体験を提供していけるよう、社員一同「香り」のプラットフォームとして、お客様と香りの出会いの創出に貢献してまいります。

### 採用に関して

コロナ禍直近2年間で約30倍の成長を遂げている当社は、組織も前年比200%成長を遂げております。今後ますます組織を強化していくフェーズであるため、全ポジション積極的に採用中です。

中長期の事業と組織の拡大に向け、中長期の経営戦略や事業戦略を深く理解した上で、事業や組織の成長と一緒に牽引していただける方を大募集しております。

特に事業推進チームのマネージャー候補のポジションを採用強化中です。事業の非連続な成長に向けて、自ら考えて行動できる方を歓迎いたします。

・採用詳細ページ（求人票）：<https://herp.careers/v1/highlink>

## 「カラリア」とは



カラリアは、2019年1月よりサービスを開始した、月々1,980円（税込・送料無料）からお試しいただける“香り”のサブスクリプションサービスです。約1,000種類の香りアイテム（人気ブランド香水やルームフレグランス、バスグッズなど）の中から毎月好きな商品を選ぶことができ、香水は1ヶ月使い切りサイズのアトマイザーでお届けしています。

香り選びに悩んだ際は①香り診断 ②充実したサイト検索 ③LINEで香りのプロであるフレグランスアドバイザーにいつでも無料相談が可能。自分に合った香りに出会えるサポートをご用意しています。サービス開始から3年5か月が経過した2022年6月現在、Instagramアカウント（@coloria\_magazine）のフォロワー数は約21万人・オウンドメディア「COLORIA MAGAZINE」の月間PVは100万超。また、会員数はコロナ禍のここ2年で約30倍\*1と多くの方に支持をいただいております。

\*1 2020年3月末から2022年3月末、2年間の実績

## 会社概要

会社名 : 株式会社 High Link  
代表者 : 南木将宏  
本社所在地 : 東京都港区東新橋一丁目2番5号 東新橋一丁目ビル8階  
設立年月日 : 2017年6月  
URL : <https://coloria.jp/>  
公式Instagram : [https://www.instagram.com/coloria\\_magazine/](https://www.instagram.com/coloria_magazine/)



## ＼ カラリアは、導入メーカー様を募集しています ／

カラリアでは事業提携していただけるメーカー・事業者様を募集しております（商品提供、サンプリング施策、商品の卸売等）。販路の拡大はもちろん、ユーザー様体験の場として、認知を広げるマーケティングの場として、商品のお試し体験の場としてなど、双方にとってメリットを最大化できるような協業の内容をご提案させていただきます。

事例や実績も含めた詳しい資料をお送りしますので、ご興味お持ちいただけるメーカー様は下記よりお問い合わせください。

お問い合わせ先 : [partner@high-link.co.jp](mailto:partner@high-link.co.jp)