

2015年7月13日
株式会社パートナーエージェント

「農業婚活＝JA × 地方自治体 × 婚活専業会社」

JAグループの農協観光と業務提携

～全国の地方自治体と連携した、未婚の農業従事者向け婚活支援施策を計画～

成婚率にこだわる婚活支援サービスを展開する株式会社パートナーエージェント(本社:東京都品川区、代表取締役:佐藤茂、以下パートナーエージェント)は、株式会社農協観光(本社:東京都千代田区、代表取締役:藤本隆明、以下農協観光 <http://ntour.jp/>)と提携し、全国のJA職員・組合員の婚活支援を共同で企画実施していくことで合意し、2015年7月1日に業務提携契約を締結いたしました。



まず第一に、パートナーエージェントは、全国のJA職員・組合員の方々に、福利厚生の一環として特別プランをご提供させて頂きます。また、農業観光としても、これまで複数の結婚相手紹介サービス企業との提携を推進している中、専任の婚活コンシェルジュによる手厚いサポートという点でパートナーエージェントを高く評価していただき、業務提携を実現するに至りました。

年間を通じて、パートナーエージェントの婚活コンシェルジュによる婚活者のスキルアップを目的とした「プレ婚活講座 ～はじめての男の婚活マニュアル編～」を各地で実施するなど、具体的な企画も計画しております。

そして第二に、今回の提携を通じて、全国の地方自治体と連携した未婚の農業従事者向け婚活支援施策についても、共同で企画して参ります。

例えば、パートナーエージェントが地方自治体向けに提供している「婚活ツーリズム」を活用し、首都圏在住の婚活者と地方在住の未婚の農業従事者をツーリズム形式でマッチングしていくなどといった企画を予定しております。政府の掲げる地方創生の柱である少子化対策としての婚活支援に、観光振興と移住定住支援の要素を取り入れ、そして県産品PRや、ひいては農業再生(事業継承・後継者育成・6次産業化促進)に繋げることが目的です。

今後も、パートナーエージェントは、日本の少子化傾向の低減のために、既成概念にとらわれない事業を提案して参ります。

＜本件に関する報道関係者からのお問合せ先＞

株式会社パートナーエージェント 広報担当: 森川

TEL.03-6388-9831 FAX.03-5759-2701 Webサイト:<http://www.p-a.jp>

Press Release



PARTNER AGENT

～農協観光担当者からのコメント～

現在日本では、高齢化が進み若年層の人口減少が急激に進行していくことが予想されています。また、地方から大都市への若者の流出は、人口減少に拍車をかけています。

そのような中、JAグループが抱える課題として、農家の担い手不足や嫁不足があげられ、未婚の農業男性に向けた婚活のニーズは高いと言えます。そこで、Nツアーがプロの婚活専門会社と業務提携することでそのノウハウを活用し、地域のニーズに合ったセミナーやツアー・イベントを充実させ、未婚農業男性のパートナーを確保し、農家の後継者問題や定住化による人口減少の解決につなげていきたいと考えています。

～農協観光について～

JAグループの旅行事業を担うNツアーは、地域の『つながりづくり・絆づくり』に貢献すべく、JA職員や組合員のくらしに関わる「旅行」や「催し」を通して、組合員の余暇活動・ふれあいの充実・JAと組合員・地域との交流促進に励んでおります。

JA旅行事業は、主に代理店(旅行業者代理業)である旅行センターを窓口として行われております。JA旅行センターは、1986年に第1号店が設置され、2014年4月1日現在218のJA(219店舗)で旅行事業(JA旅行センター)を営んでおります。

<会社概要>

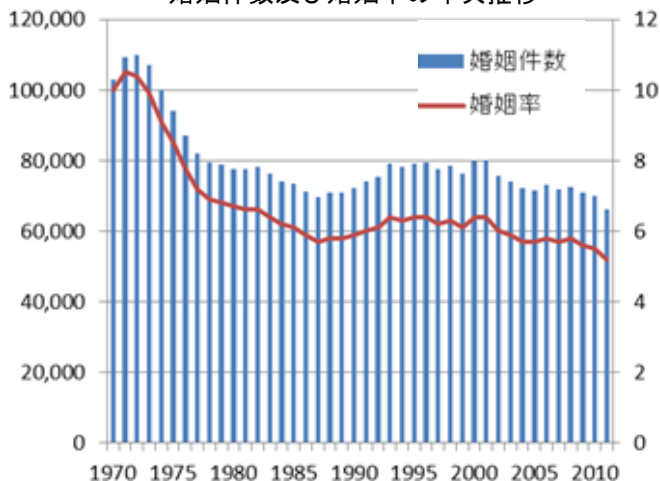
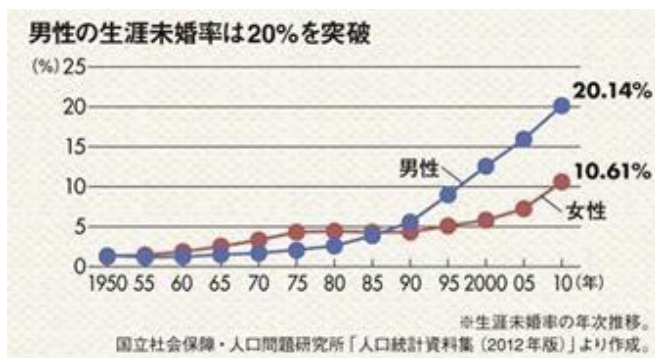
- ▶社名:株式会社農協観光
- ▶代表取締役社長:藤本 隆明
- ▶所在地:〒101-8613 東京都千代田区外神田一丁目16番8号 Nツアービル
- ▶登録番号:観光庁長官登録旅行業第939号
- ▶設立:平成元年10月20日
- ▶資本金:18億円

■参考

社会問題となっている生涯未婚率の上昇や婚姻組数の減少は依然として続いています。全体では男性20%、女性10%であり、年代別では男性の20代後半71%、30代前半47%、50歳20%、女性の20代後半60%、30代前半35%、50歳10%という結果になっており(出典:国勢調査)、22年後には、男性30%、女性20%と推測されています。

一方で、婚姻件数は、第1次ベビーブーム世代が25歳前後の年齢を迎えた1970(昭和45)年から1974(昭和49)年にかけて年間100万組を超え、婚姻率(人口千対)もおおむね10.0以上であった。その後は、婚姻件数、婚姻率ともに低下傾向となり、1978(昭和53)年以降は年間70万組台(1987(昭和62)年のみ60万組台)で増減を繰り返しながら推移してきた。2011(平成23)年は66万1,895組(対前年比3万8,319組減)と前年より減少した。婚姻率も5.2で前年の5.5から0.3下回り、過去最低を記録し、1970年代前半と比べると半分近くの水準となっている。(出典:厚生労働省)

婚姻件数及び婚姻率の年次推移



[株式会社パートナーエージェント 会社概要]

商号：株式会社パートナーエージェント

代表者：代表取締役 佐藤 茂

設立：2006年9月

所在地：東京都品川区大崎1丁目20-3

イマス大崎ビル4階

URL：<http://www.p-a.jp/>

事業内容：1. 結婚相手の紹介、相談
2. 交際、結婚に関する調査研究
3. イベント、旅行の企画・運営
4. 生命保険、損害保険代理店
5. 挙式、披露宴の企画・斡旋
6. カウンセリング、各種セミナー運営
7. 会員誌、その他出版
8. Webサイト、Webコミュニティの企画・運営



パートナーエージェント銀座店

～代表メッセージ～

現代は、結婚しにくい時代と言われています。

仲人やお見合いなどの社会的な出会いの場が減少し、結婚をしたくても機会に恵まれない多くの独身者がいます。

当社は、もっと信頼できる結婚情報サービスを目指して設立されました。

従来の結婚相談のサービスを見直し、結婚を望む顧客へ高い成果を提供することで多くのお客様の支持を頂いてきました。

これからも、1年以内の結婚を支援するエージェントとして

未婚・晩婚を解決する社会の実現へ貢献して参ります。



各支店一覧

- ◆札幌店 (北海道札幌市中央区北5条西2-5 JRタワーオフィスプラザさっぽろ15階)
- ◆新宿店 (東京都新宿区西新宿1-13-12 西新宿昭和ビル9階)
- ◆西新宿店 (東京都新宿区西新宿1-22-15 グラフィオ西新宿10階)
- ◆銀座店 (東京都千代田区有楽町2-5-1 有楽町マリオン14階)
- ◆銀座数寄屋橋店 (東京都中央区銀座5-1-7 数寄屋橋ビル5階)
- ◆池袋店 (東京都豊島区西池袋1-17-10 エキニア池袋4階)
- ◆丸の内店 (東京都千代田区丸の内3-1-1 国際ビル2階)
- ◆町田店 (東京都町田市中町1-1-4 No.R 町田北3階)
- ◆上野店 (東京都台東区上野2-13-10 朝日生命上野ビル 6階)
- ◆横浜店 (神奈川県横浜市西区北幸2-1-22 ナガオカビル5階)
- ◆大宮店 (埼玉県さいたま市大宮区仲町1-110 OMIYA NSDビル8階)
- ◆千葉店 (千葉県千葉市中央区新町1-17 JPR千葉ビル13階)
- ◆船橋店 (千葉県船橋市本町6-2-20 ゼブラ船橋ビル6階)
- ◆静岡店 (静岡県静岡市葵区御幸町11-30 エクセルワード静岡ビル9階)
- ◆名古屋店 (愛知県名古屋市中村区名駅4-5-20 第二堀内ビルディング8階)
- ◆名駅桜通北店 (愛知県名古屋市中村区名駅2-41-10 アストラール名駅5階)
- ◆大阪店 (大阪府大阪市北区梅田1-8-17 大阪第一生命ビル6階)
- ◆なんば店 (大阪府大阪市中央区難波3-6-11 なんば池田ビル6階) ※7月3日(金)オープン
- ◆京都店 (京都府京都市下京区四条通烏丸東入長刀鉾町20番地 四条烏丸TFスクエア3階)
- ◆神戸店 (兵庫県神戸市中央区小野柄通7-1-1 日本生命三宮駅ビル6階)
- ◆福岡店 (福岡県福岡市中央区天神2-3-13 USHIOビル5階)

<本件に関する報道関係者からのお問合せ先>

株式会社パートナーエージェント 広報担当：森川

TEL.03-6388-9831 FAX.03-5759-2701 Webサイト：<http://www.p-a.jp>