

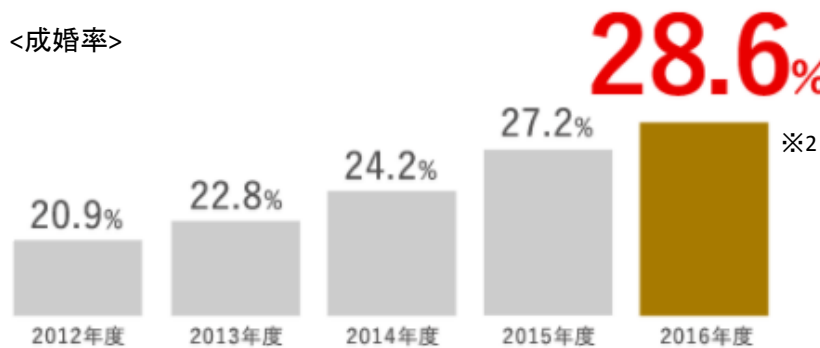
2017年6月2日
株式会社パートナーエージェント
(証券コード:東証マザーズ6181)

成婚率にこだわる婚活支援サービスパートナーエージェント 5年連続成婚率アップ！ 成婚率28.6%は日本平均の4.8倍※1

成婚率にこだわる婚活支援サービスを展開する株式会社パートナーエージェント(本社:東京都品川区、代表取締役社長:佐藤茂、証券コード:東証マザーズ6181、URL:<http://www.p-a.jp/>、以下パートナーエージェント)は、公開データを最新に更新いたしましたのでお知らせいたします。

■パートナーエージェントの成婚率が高い理由

<成婚率>



<成婚者数>

パートナーエージェントは、成婚率だけでなく、会員数、成婚数も5年連続で成長しており、業界大手の婚活支援サービス会社として、お客様から高い評価を得ております。

成婚率をアップし続ける要因の一つには、パートナーエージェントの強みであるコーチングスキルをもった専任コンシェルジュの存在があります。実績データを元にし、婚活設計を行い、独自のプログラムで会員様一人ひとりに適切なアドバイスやサポートを行っています。

婚活のPDCAを繰り返しながら、お客様と伴走し成婚へと導きます。

昨年は **3476** 人が
成婚しました



■婚活支援サービスを、「もっとクリアに。もっとオープンに。」

パートナーエージェントは、“結婚できない人をゼロに。”という企業スローガンに基づき、交際率や成婚率など「隠された数字」を公表する“真摯な”コミュニケーションを展開してまいりました。

5年連続成婚率アップとなった2016年度は、日本平均の4.8倍となる28.6%となりました。

「もっとクリアに。もっとオープンに。」をテーマに、今まで以上にお客様の成婚にこだわり、より一層お客様に信頼いただけるサービスの提供に努めてまいります。

なお成婚率、成婚率以外の最新データも以下に公開しております。

<http://www.p-a.jp/zero/>

※1 2010年～2015年の国勢調査から割り出した、日本の1年間の婚姻率とパートナーエージェントの2016年4月～2017年3月までの1年間の成婚率を比べて測定。自社調べ。

※2 パートナーエージェントの成婚率は、「年間成婚退会会員数÷年間平均在籍会員数×100」で算出しています。

※3 2016年4月～2017年3月の実績

※3

[株式会社パートナーエージェント 会社概要]

商 号: 株式会社パートナーエージェント

証券コード: 東証マザーズ6181

代 表 者: 代表取締役社長 佐藤 茂

創 業: 2006年9月

所 在 地: 東京都品川区大崎1丁目20-3
イマス大崎ビル4階

U R L: パートナーエージェント <http://www.p-a.jp/>



- 事業内容:
1. 結婚相手の紹介、相談
 2. 交際、結婚に関する調査研究
 3. イベント、旅行の企画・運営
 4. 生命保険、損害保険代理店
 5. 挙式、披露宴の企画・斡旋
 6. カウンセリング、各種セミナー運営
 7. 会員誌、その他出版
 8. Webサイト、Webコミュニティの企画・運営
 9. 託児所及び保育所の経営、事務所内外の保育の受託業務



～代表メッセージ～

現代は、結婚しにくい時代と言われています。
仲人やお見合いなどの社会的な出会いの場が減少し、結婚をしたくても機会に恵まれない多くの独身者がいます。
当社は、もっと信頼できる結婚情報サービスを目指して設立されました。
従来の結婚相談のサービスを見直し、結婚を望む顧客へ高い成果を提供することで多くのお客様の支持を頂いてきました。
これからも、1年以内の結婚を支援するエージェントとして未婚・晩婚を解決する社会の実現へ貢献してまいります。

＜本件に関する報道関係者からのお問合せ先＞
株式会社パートナーエージェント 広報担当: 平田
TEL: 03-6388-9831(部署直通) FAX: 03-5759-2701
Mobile: 080-4575-7766(担当者直通)
Mail: megumi-hirata@p-a.jp