



銀行 11 行から総額 25 億円の当座貸越契約・ コミットメントライン契約の締結 ～投資余力 50 億円により、M&A や広告宣伝等の投資資金の確保～ ～今後、銀行との業務提携も視野に～

One Asia のビジョンをかかげ、アジアを舞台に、オンライン旅行事業、訪日旅行事業と IT オフショア開発事業を手掛ける株式会社エボラブルアジア(本社:東京都港区、代表取締役社長:吉村 英毅、証券コード:6191、以下当社)は、銀行 11 行から総額 25 億円の当座貸越契約またはコミットメントライン契約へ向けて進めており、本日付で 11 行目の銀行との契約を決定し、契約締結を行い、契約締結金額は累計 25 億円となりました。これにより、当社の投資余力は約 50 億円となり、この資金を目標としている取扱高 1000 億円を目指しての戦略的な大型 M&A 等の資金に投下してまいります。



※1:2016年12月末の見込み残高

■総額 25 億円の当座貸越契約・コミットメントライン契約締結の背景・目的

この度の総額 25 億円の当座貸越契約またはコミットメントライン契約の締結は、将来の機動的な資金ニーズへの対応を図り、財務基盤をより強固なものとするためのものです。当社は平成 28 年 3 月 31 日の上場による資金調達や過去の利益の蓄積により、財務基盤を強化しており、自己資本比率は 28 年 9 月期で 47.0%となっております。このたび、銀行からの資金調達余力を確保したことで、より財務基盤を強化し、将来の戦略的な資金の投下に備えてまいります。



■約 50 億円の投資余力について、想定している資金の用途

現在の当社純資産約 25 億円(※1)と今回の当座貸越契約(ないしコミットメントライン契約)を併せて投資余力は約 50 億円となります。

現時点では具体化しておりませんが、以下のような用途に用いることにより、さらなる企業価値の向上につとめてまいります。

① 既存事業とシナジーのある会社の M&A

特に目標としている取扱高 1000 億円を目指し、戦略的な大型 M&A の実施を検討してまいります。

② 平成 28 年 11 月 14 日に発表したエアトリ等、オンライン旅行事業に関わるブランド認知や顧客獲得を目的とした広告宣伝(マス広告を含む)

③ オンライン旅行事業の自社運営サイトに関わるシステム投資

■銀行との業務提携の検討

従来、ビジネストラベルマネジメント(BTM)事業や IT オフショア開発事業等において、銀行は当社の法人顧客の獲得ルートとして有力な一つとなっており、今後は銀行の持つ法人ネットワークからの顧客紹介をより拡充することを目的にした業務提携を視野に入れて検討をしております。

■業績に与える影響

平成 29 年 9 月期の当社の業績へ与える影響は、平成 28 年 11 月 14 日に公表した業績予想から変更はございません。今後、変更の必要が生じた場合には適時にお知らせいたします。

【株式会社エボラブルアジア】

本社 : 東京都港区愛宕 2-5-1 愛宕グリーンヒルズ MORI タワー19 階

社名 : 株式会社エボラブルアジア

代表者: 代表取締役社長 吉村 英毅

資本金: 1,019,927 千円(払込資本 1,844,853 千円)

URL : <http://www.evolableasia.com/>

【当社サービスサイト】

総合旅行サービスプラットフォーム AirTrip : <https://www.airtrip.jp/>

総合旅行販売サイト TRIP STAR : <http://japanflight.tripstar.co.jp/>

国内航空券予約サイト 空旅.com : <http://www.soratabi.com/>

BTM(ビジネストラベルマネジメント)事業 : <http://www.evolableasia.com/service/btm.html>

IT オフショア開発事業 : <http://offshore.evolableasia.com/>

【当社 IR サイト】 : <http://www.evolableasia.com/ir/>