

ベーシック、3/18(木)14時より 「BtoBマーケティングセッション2021.03」を開催

～お客様の「解像度」を上げ、リード獲得数を6倍にした方法～

株式会社ベーシック（本社：東京都千代田区、代表取締役：秋山勝、以下ベーシック）は3/18（木）14時より、BtoB事業を行う事業責任者やマーケティング責任者、もしくは新規事業担当者の方に向けたイベント「BtoBマーケティングセッション2021.03」を開催することをお知らせいたします。

BtoB MARKETING SESSION 2021

成果が飛躍的に伸びたポイントは
「お客様の解像度」

3月18日(木) 14:00-15:00
【無料】オンライン開催

LIFULL SESSION **ferret One**

株式会社LIFULL アカウント
マーケティングユニット
企画2グループ グループ長 柳沼 寿茂氏

株式会社ベーシック
ferret Oneマーケティング
責任者：川鍋 裕輔

ベーシックは、かねてよりオールインワン型BtoBマーケティングツール「ferret One」を通じて企業のBtoBマーケティングを支援してきました。

今回のイベントでは、株式会社LIFULLにおいて「LIFULL HOME'S 注文住宅」事業のリード獲得数を6倍にすることに成功された柳沼様をご登壇予定です。柳沼様の経験をもとに『成果が飛躍的に伸びたターニングポイントは「お客様の解像度」～セールスと連携したコンテンツ作りで、リード獲得数6倍に～』というテーマでお話いただきます。

■イベント開催の背景

2020年の新型コロナウイルスの蔓延によって、企業の営業活動は一気にオンラインにシフトしました。それにより、オンラインでのマーケティングに取り組むBtoB企業が急増しています。一方で、BtoBマーケティングを始めるステップやノウハウについては、まだまだ知見として共有されていないことも多く、多くのマーケティング担当者が日々悩みながら業務を行っています。

このような背景を踏まえ、ベーシックでは2020年12月より「BtoBマーケティングセッション」を開催しております。

ゲスト登壇者による具体例を交えた実践ノウハウをお届けすることで、多くの企業の「BtoBマーケティングの初めの一歩」を後押ししています。

■「BtoBマーケティングセッション2021.03」概要

公式ページURL	https://ferret-one.com/btob-marketing-session/2021_03
開催日時	2021年3月18日（木）14:00～15:00
参加費用	無料
定員	200名
対象者	BtoB事業の ・ 事業責任者 ・ マーケティング責任者 ・ 新規事業担当者
視聴方法	Zoom
申し込み方法	1.申し込みフォーム（ https://ferret-one.com/btob-marketing-session/2021_03 ）の記入 2.「ウェビナー閲覧用URL」が記載されたメールの受信 ※メールの差出人は、ferret One運営事務局（fo_event@basicinc.jp）となります

<p>タイムテーブル</p>	<p><14:00-14:10> オープニング</p> <p><14:10-14:50> 成果が飛躍的に伸びたターニングポイントは「お客様の解像度」 ～セールスと連携したコンテンツ作りで、 リード獲得数6倍に～</p> <p>株式会社LIFULL LIFULL HOME'S事業本部 カスタマーソリューション部 アカウントマーケティングユニット 企画2グループ グループ長 柳沼 寿茂（やぎぬま ひさしげ）様</p> <p><14:50-15:00> クロージング</p>
----------------	--

■登壇者プロフィール

株式会社LIFULL

LIFULL HOME'S事業本部 カスタマーソリューション部

アカウントマーケティングユニット

企画2グループ グループ長

柳沼 寿茂 様



2008年に同社入社。デザイナー職を経て企画職へ転身。旧注文住宅ユニットでBtoBマーケティング全般を担当し、工務店向けオウンドメディア「LIFULL HOME'S 注文住宅

Business」を立ち上げる。顧客にAmazingな情報を提供すべくサービス開発・集客に奔走中。

株式会社ベーシック

執行役員

ferret One事業部長 川鍋 裕輔



2006年、リクルートHRマーケティング（現 リクルートジョブズ）に入社し求人広告の営業として3年半従事。その後、株式会社SpeeeにてSEOコンサルタントを務めた後、2010年にベーシック入社。新規事業開発室にてスマホアプリ向けアドネットワーク事業の立ち上げ・収益化した後、当該事業を事業譲渡。2018年よりferret Oneセールス部、マーケティング部、プロダクト部の部長を歴任し、2021年に執行役員に就任。現在はferret One事業部全体を統括。

■イベントページURL

https://ferret-one.com/btob-marketing-session/2021_03

■お問い合わせ先

株式会社ベーシック ferret One運営事務局

TEL：03-4455-9117

Email：fo_info@basicinc.jp

■株式会社ベーシックについて <https://basicinc.jp/>

「問題解決の集団として、情熱を妨げる世の中のあらゆる問題解決をやり抜き、多種多様な企業が強みに集中できる世界を創造する」をミッションに掲げ事業を展開するテクノロジーカンパニー。企業が直面するWebマーケティングのための環境・ノウハウ・リソース不足の問題を解決するため、オールインワン型BtoBマーケティングツール「ferret One」、フォーム作成管理ツール「formrun」、Webマーケティングメディア「ferret」の3つの事業を展開。

社名：株式会社ベーシック

代表者：代表取締役 秋山勝

所在地：東京都千代田区一番町17-6 一番町 MSビル1F

設立：2004年3月

事業：SaaS事業・メディア事業

basic

プレスリリースの情報は、発表日現在のものです。発表後予告なしに内容が変更されることがあります。