

2020年7月2日

株式会社ベーシック
株式会社ファインドスターグループ
株式会社クロス・マーケティンググループ

SaaSを提供するスタートアップを対象とした アクセラレータープログラム『B-SKET』 第4回採択企業決定のお知らせ



株式会社ベーシック（本社：東京都千代田区、代表取締役：秋山勝、以下ベーシック）は、SaaS^{※1}を提供するスタートアップを対象としたアクセラレータープログラム「B-SKET（ビスケット）」（<https://b-sket.jp/>）の第4回の採択企業が以下の5社に決定したことをお知らせいたします。

このプログラムは、主催：株式会社ベーシック、協賛：株式会社ファインドスターグループ（本社：東京都千代田区、代表取締役：内藤 真一郎）、株式会社クロス・マーケティンググループ（本社：東京都新宿区、代表取締役社長兼CEO：五十嵐 幹）の3社で実施いたします。

※1 SaaS：Software as a Serviceの略。クラウドで提供されるソフトウェアサービスのこと。

【採択企業紹介】

■LiveYourDreams株式会社（<https://www.liveyourdreams.tv/>）

サービス名：『AIアシスタント戦隊 マトメンジャー』

AIアシスタント戦隊

マトメンジャー



マトメンジャーとは、全国の営業マンの”中間領域の無駄”をゼロにし
生産性を最大化するAIアシスタントサービスです。
独自の人工知能ツールを持ち、未来に起こりうる様々なコミュニケーションを予測し、
瞬時に解決いたします！！

営業マンのあらゆる無駄のゼロ実現を目指し、「年間100日あなたの時間を増やします！」



<サービス概要>

AIアシスタント戦隊マトメンジャーは、「全国の営業マンのあらゆる”中間領域の無駄”をゼロにし生産性を最大化する」をミッションに、オンライン業務におけるサービスを展開しています。様々なコミュニケーションを予測し、解析する独自の人工知能ツールを持ち、営業マンが抱える悩みを瞬時に解決します。
日程調整ゼロ、報告ゼロ、返信漏れゼロの実現を目指し、年間100日あなたの時間を増やします！

<代表取締役社長兼CEO 河崎呈様「B-SKET」への意気込み>

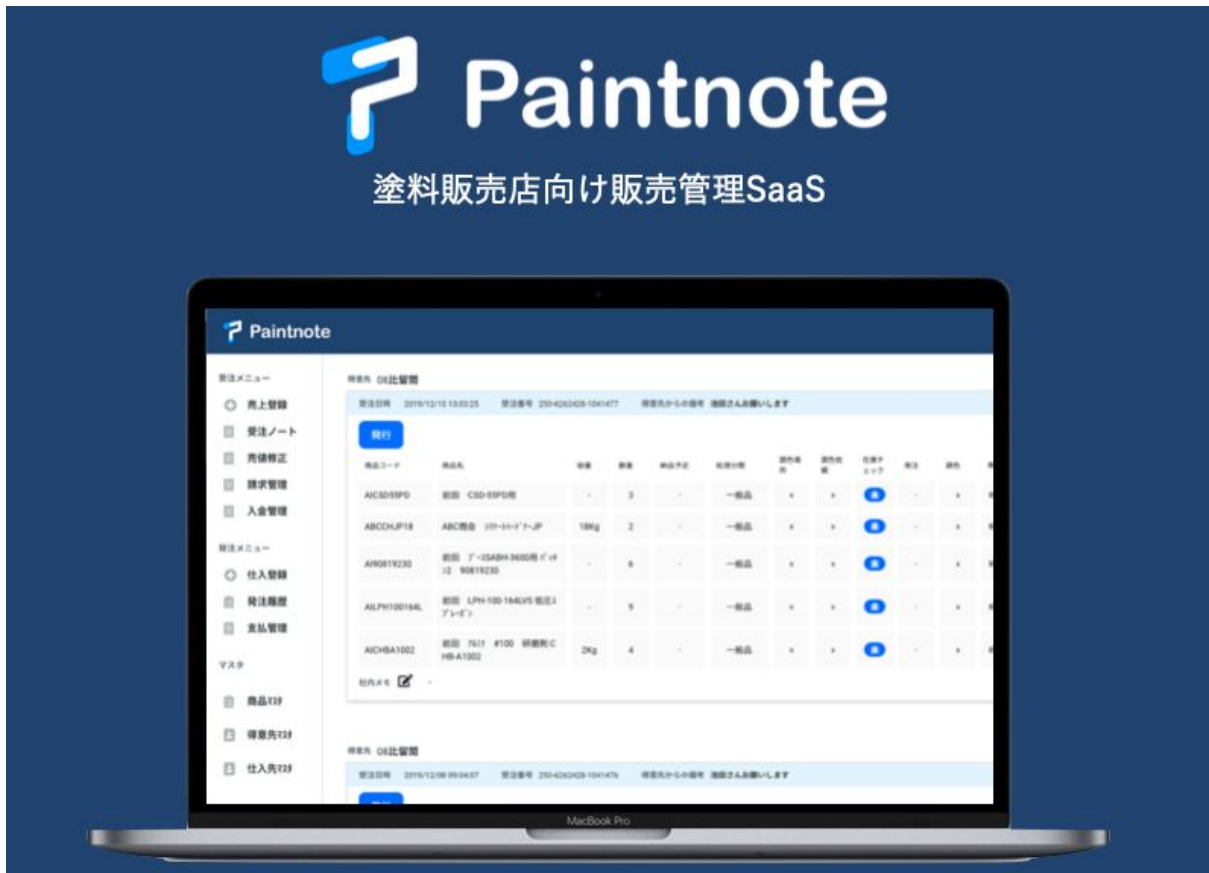


この度は、数ある企業の中から選んでいただいた事を心から感謝しております。

B-SKETプログラムでご指導いただく先輩方の時間を最大化し、LiveYourDreams株式会社として世の中に提供できる最高の価値は何かを追求しながら、組織とプロダクトを磨いて参ります。

■Engo株式会社 (<https://engo-edu.com/>)

サービス名：『Paintnote（ペイントノート）』



<サービス概要>

塗料販売店勤務経験を積んだチームが作る、塗料販売店特化のクラウド型販売管理SaaS。実務経験による深い業務理解に最新テクノロジーを組み合わせることで、痒いところに手が届くようなUXを実現します。

<代表取締役社長 藤井友輝様 「B-SKET」 への意気込み>



この度は採択いただき誠にありがとうございます。普段は目の前のことで精一杯になりがちなのですが、経験豊富な方々からのメンタリングを受けられる非常にありがたいこの機会を活用し、長い目で見た成長戦略を描いていきたいと思っております。プログラム終了後、確かな成果を実感できるように頑張ります。

■株式会社batton (<https://lp.batton.cloud/>)

サービス名：『batton (バトン)』

A screenshot of the batton website homepage. The header features the batton logo and navigation links: RPAとは, 製品特徴, 導入例, お問い合わせ, 会社概要. The main content area includes a large graphic with a globe and a hand pointing at a screen, with the text '業務自動化で生産性向上!' and 'RPA Robotic Process Automation'. Below this, there is a description of RPA: 'RPAは、ロボットによる業務自動化です。これまで人が作業していたパソコン上でのオペレーション業務をロボットが学び、実行します。RPAソフトウェアロボットは眠ることも休むこともなく、間違いもなく正確に作業を代行。手間のかかる作業を自動化させ、人がいない間もロボットが働くことで、社内業務の効率化、コスト削減、働き方改革を実現させます。' To the right, a red box says 'ご利用開始はこちらから!'. At the bottom, three blue circular icons represent '業務の効率化' (Business Efficiency), '作業時間の短縮' (Reduction of Working Time), and 'コスト削減!' (Cost Reduction!).

<サービス概要>

「IT化は手がかかる」battonはIT導入にかかる手間を、まるっと設定まで無料で行ってもらう仕事自動化、仕事シェアリングサービスです。他社とかぶっている仕事はコピーして、シェアすればいい。初めて本格的にIT化を進める企業でもカンタンに変身できます。

<代表取締役 川人寛徳様 「B-SKET」 への意気込み>



豪華メンバーとのメンタリング、セッションを通してビジョンの解像度をあげていきたいと思
います。数ヶ月で見違える姿に変身します！

■パートナーサクセス株式会社 (<https://www.partnersuccess.co.jp/>)

サービス名：『PartnerSuccess (パートナーサクセス)』

An advertisement for PartnerSuccess. The background is a solid red color. On the left, there is a laptop and a smartphone, both displaying a data dashboard with various charts and graphs. The dashboard includes a line chart, a bar chart, and a donut chart. On the right, the PartnerSuccess logo is displayed in white, consisting of a stylized 'P' and 'S' icon followed by the text 'PartnerSuccess'. Below the logo, the tagline 'メーカーと代理店の“伝言ゲーム”をなくす' is written in white.

<サービス概要>

「メーカーと営業代理店の“伝言ゲーム”をなくす」というコンセプトの元、
代理店展開をする企業間の連携を自動化する代理店管理クラウド「PartnerSuccess」の開発と
運用を行っています。80%の企業が採用しているといわれる代理店制度。代理店本部の担当者
やアシスタントが行っている面倒な事務作業や情報共有の大部分を自動化。代理店の案件進捗

や行動を可視化しデータベース化する事で、戦略的な代理店プログラムを推進する仕組みを提供します。

<代表取締役 永田雅裕様 「B-SKET」 への意気込み>



採択いただきありがとうございます！自分たちだと気付けない視点や思考を吸収して、代理店課題を抱えている多くの企業担当の不を解消できるサービスを磨き上げて成果発表を迎えたいと思います。

■株式会社STANDS (<https://www.stands.ai>)

サービス名：『Onboarding（オンボーディング）』

Onboarding

オンボーディングをかんたんに自動化

ソフトウェアの体験を変え、人を動かし、世の中を動かす。

使いこなして成果を最大化しましょう!

ここに説明テキストを入力して、画像をお入れください。ここに説明テキストを入力して、画像をお入れください。ここに説明テキストを入力して、画像をお入れください。

投稿を保存する

メディアを追加する

外観を変更する

キャンセル スタート

Powered by Onboarding

ガイドを表示

<サービス概要>

Onboardingは、ソフトウェアの画面上にガイドやポップアップを表示させ、「ユーザが自然と使いこなす」体験へ変革するSaaSです。また、ターゲットごとに表示を最適化、データによる利用状況分析と改善を行うことができます。

これらを通じて、「① ユーザが定着するコストの低下」「② ユーザの機能利用を促進し、LTV^{※2}向上の機会を創出」という2つの価値を提供します。

サービスイメージ動画：<https://youtu.be/u02sf4YimsU>

※2 LTV：Life Time Valueの略。顧客が生涯を通して企業に与える利益のこと。

<代表取締役CEO 露木諒様「B-SKET」への意気込み>



田所さん、ベーシック社の皆様をはじめ、業界のトップランナーの方々からご指導いただけることを、大変うれしく思っております。

私達はこの事業を通じて、ソフトウェア市場全体のユーザ体験を底上げするエンジンとなる事を目指しています。そして、その先にいるエンドユーザー一人ひとりが素晴らしい体験をすることが当たり前になる世界を創っていきます。B-SKETを通して、チーム一丸となって爆速で成長し、お世話になったすべての方々へ還元していけるよう、頑張りたいと思います。

【B-SKETについて】

- 対象企業

問題解決型、生産性向上型のSaaSを提供しているもしくは提供予定のスタートアップ

- 主なスケジュール

・ 中間Demo Day^{※3}

2020年7月31日（金）

・ Demo Day

2020年10月2日（金）

※3 Demo Day：採択企業による成果発表会

- 会場

株式会社ベーシック（東京都千代田区一番町17-6 一番町MSビル1F）

※新型コロナウイルスの状況に鑑み、Web会議システムを活用しながら運営をしております。

株式会社ベーシックが提供し、株式会社ファインドスターグループ、株式会社クロス・マーケティンググループが協賛するSaaS領域スタートアップ向けのアクセラレータープログラムです。実践的なメンタリング/事業開発サポートを通じて、短期間で事業価値を最大限に高めることを目的としています。

当プログラムは、これまで、500社以上のスタートアップのメンター・アドバイザー実績がある田所雅之（株式会社ベーシック チーフストラテジーオフィサー・『起業の科学』著者）が総監修を務めることも特徴です。

【主催】

■株式会社ベーシック (<https://basicinc.jp/>)

「問題解決の集団として、情熱を妨げる世の中のあらゆる問題解決をやり抜き、多種多様な企業が強みに集中できる世界を創造する」をミッションに掲げ、Webマーケティング分野とメディア分野でインターネット事業を展開するテクノロジーカンパニー。企業が直面するWebマーケティングに関する知識やリソース不足の問題を解決するため、オールインワン型BtoBマーケティングツール「ferret One」やWebマーケティングメディア「ferret」、フォーム作成管理ツール「formrun」、事業者と個人のより良いマッチングの機会を提供する「フランチャイズ比較ネット」「留学くらべる」等のメディア事業を展開。

basic

【協賛】

■株式会社ファインドスターグループ (<https://findstar-group.co.jp/>)

起業家・ベンチャーの成長のためのプラットフォームを創ることをMISSIONとし、ダイレクトマーケティングを主軸に様々な事業を行うベンチャーが集まる起業家集団。事業ではなく「人」に投資することを投資方針とし、CVCとしての支援も積極的に実施。人脈・情報・人材・資金・クライアントなどのリソースやグループに蓄積されたノウハウの提供により事業成長支援を行う。

Findstar

GROUP

■株式会社クロス・マーケティンググループ (<https://www.cm-group.co.jp/>)

2003年の創業以来、お客様の事業の課題解決・未来をつくるサポートをするため、マーケティングリサーチからITソリューション、デジタルマーケティング等へ事業領域を拡大し、世界11か国に拠点展開している総合マーケティンググループ。

現在、リサーチ事業ではインターネット・オフラインリサーチに加え、専門性の高いヘルスケア・メディカル領域も含めた総合的なマーケティングリサーチサービスを提供するとともに、グループのネットワークを活用したグローバルなサービスを提供。また、ITソリューション事業として、各種システム・アプリ開発からエンジニア・WEB系人材支援、BPO・BPRを含めたアウトソーシングサービス等を提供。さらに、デジタルマーケティング・プロモーションサービスを提供し、お客様のビジネスの実行フェーズのサポートも実施。



お問い合わせ先

株式会社ベーシック 社長室 広報グループ
鈴木 諒（すずき りょう）

Email: pr@basicinc.jp

プレスリリース掲載URL: <https://basicinc.jp/pr/20200702>

プレスリリースの情報は、発表日現在のものです。発表後予告なしに内容が変更されることがあります。