

2025年1月28日  
株式会社ゼンリンデータコム

## 地図をベースに顧客管理が可能な業務効率化アプリ 「GODOOR 営業訪問アプリ」をリリース！ ～訪問を伴う外回り業務を強力にサポート～

株式会社ゼンリンデータコム(所在地:東京都港区、代表取締役社長:清水 辰彦、以下:ゼンリンデータコム)は、配達・配送ドライバーの業務をサポートする「GODOOR 配達アプリ」のシリーズ版、新サービスとして「GODOOR 営業訪問アプリ」を2025年1月28日(火)にリリースしました。

「GODOOR 営業訪問アプリ」は、ゼンリン住宅地図上に顧客情報をマッピングすることで、外回り業務での“訪問すべき顧客”とその属性が一目で分かる業務効率化アプリです。訪問営業、納品、仕入れ、保守・点検、メンテナンス、調査業務など、地図アプリをベースに顧客情報を管理して、効率的な業務活動をされたい多くの方々にご活用いただけます。

■ GODOOR 営業訪問アプリサービス紹介ページ: <https://sales.godoor.jp/>

### ■ GODOOR 営業訪問アプリの特長

#### ・顧客を地図から探せる

任意の検索条件で顧客を検索し、地図上にマッピングすることができ、効率のよい訪問計画を立てることが可能です。

#### ・顧客情報を最大限に活用できる

顧客メモや、カテゴリ・タグ情報を登録しておくことで、顧客対応に必要な情報に出先でいつでもアクセスできます。

#### ・予定・記録を管理できる

顧客への訪問予定、訪問の対応記録を簡単に作成でき、対応記録の履歴もスムーズに閲覧できます。

### ■ 画面イメージ



## ■価格

・Appstore・Playstore:

○月額利用料 基本プラン 480 円 ゼンリン住宅地図プラン 1,800 円

・WEB 決済:

○月額利用料 基本プラン 400 円 ゼンリン住宅地図プラン 1,300 円

○年額利用料 基本プラン 4,000 円 ゼンリン住宅地図プラン 13,000 円

<https://sales.godoor.jp/price/>



iOS



Android

## 【リリース記念キャンペーンを実施】

GODOOR シリーズの両アプリにて WEB 決済のお客様を対象に「無料トライアル期間 2 倍キャンペーン」を実施いたします。

□対象者: 配達アプリ/営業訪問アプリで、WEB 決済をご利用のお客様(2025/1/28~2025/3/31 に利用開始された方に限ります)

□キャンペーン特典: 無料トライアル期間を 2 倍に延長します

・配達アプリ: 通常 30 日間無料⇒60 日間に延長

・営業訪問アプリ: 通常 14 日間無料⇒28 日間に延長

<https://godoor.jp/campaign/20250116/>

## ■本件に関するお問い合わせ

株式会社ゼンリンデータコム コンシューマ第二事業部

[godoor\\_sales@zenrin-datacom.net](mailto:godoor_sales@zenrin-datacom.net)

## 会社概要

会社名 : 株式会社ゼンリンデータコム (<https://www.zenrin-datacom.net/>)

本社 : 東京都港区芝浦 3-1-1 msb Tamachi 田町ステーションタワーN 22 階

代表者 : 代表取締役社長 清水 辰彦

設立 : 2000 年 4 月 13 日

資本金 : 2,283,010 千円 (2024 年 4 月 1 日現在)

事業内容:

□ITS 事業 高精度な地図データを活用したテレマティクス事業

□ネットサービス事業 地図をベースとした法人向け付加価値情報サービス

□コンシューマ向け事業 「ゼンリン地図ナビ」「いつも NAVI」「GODOOR」をはじめとする地図・ナビゲーションサービス

□未来先進事業 リアルタイムセンシング技術による高精度地図・3 次元地図

従業員数 : 417 名 (2024 年 4 月 1 日現在)