

【WEB 展示会で顧客獲得】 展示会サイト制作の パッケージサービス「展サポ オンライン」提供開始 展示会のオンライン化で、認知拡大を図り顧客接点を生み出す！

～低価格・短納期で WEB 展示会サイト制作が可能、オプションでサイトへの集客等もサポート～

課題解決を通じて企業様の成功に貢献することを企業理念とし、「人材サービス」「コールセンター」「セールスプロモーション」「教育・研修」「建築」「調査・コンサルティング」等のサービスを提供している関西ビジネスインフォメーション株式会社（大阪府大阪市、代表取締役社長：武枝 和彦、以下「当社」）は、2021年6月1日に WEB 展示会サイト制作のパッケージサービス「展サポ オンライン」の提供を開始いたします。当サービスは、リアルとオンラインを掛け合わせた展示会のプロモーションツールとしてご活用いただけます。また、限られた予算でもオンラインでの顧客獲得の仕組みづくりをサポートいたします。

これからの展示会は、
リアル × オンラインが当たり前の時代に！

オンラインで顧客獲得の仕組みをつくる！
展サポ オンライン
- WEB 展示会サイト制作パッケージ -

開催・中止 どちらにも対応！
リアル展示会との相乗効果！

低価格！
制作費 30万円～

短納期！
制作期間 最短1ヶ月～！

「展サポ オンライン」の詳細はこちらへ：<https://www.kbinfo.co.jp/tensapo/online/>

「展サポ オンライン」紹介動画はこちら：<https://youtu.be/H4ZfeizC4ws>

「展サポ オンライン」で WEB 展示会サイトを制作することで、簡単に負担なくオンラインでの顧客獲得を実現

新型コロナウイルスの影響により展示会の中止・延期が相次ぎ、多くの企業様が自社製品・サービスをアピールする場が失われています。WEB 展示会等が開催されていますが、多くの企業様はデジタルに対する苦手意識があり活用できていないのが現状です。しかし、顧客はオンラインでの展示会参加が当たり前になりつつあり、企業は顧客獲得活動のオンライン化を迫られています。

展示会を主な顧客開拓の手法として活用していた当社のクライアント企業の担当者様からは、WEB 展示会の必要性は感じて

いるが、WEB は社内の別部門の管轄で知見がないかつ、費用面でも難しいというご意見が多数ございました。当社はこのような課題を解決するため、簡単で負担なくオンラインでの顧客開拓を実現できる仕組みを提供できないかと考え、「展サポ オンラ



イン」を開発・リリースするに至りました。

こんな課題を抱えている企業様におすすめです

- ・展示会に出席できなくなり、顧客開拓ができない
- ・展示会主催の WEB 展示会に出展してみたが、効果が出ない
- ・自社でオンライン施策を行いたいが、何から始めていいかわからない
- ・オンラインで PR するための動画やダウンロード用の資料の用意が整っていない
- ・WEB 展示会サイトを立ち上げたいが、コスト的に厳しい

「展サポ オンライン」について

低価格・短納期で制作が可能な WEB 展示会サイト制作パッケージサービスです。オンラインでの製品 PR 及び顧客との接点づくりに必要な機能に絞ってパッケージ化されているため、限られた予算でもオンラインで顧客獲得の仕組みがつかれます。また、展示会の開催・中止時に合わせてカスタマイズが可能です。加えて、制作に時間を要する展示会用の資料や動画の制作をオプションサービスで提供いたします。

展示会ブース装飾（リアル）と WEB 制作（デジタル）の両方を得意とする当社だからこそ実現できるサービスとなっております。リアルとオンラインを掛け合わせた展示会のプロモーションツールとしてぜひご検討ください。



「展サポ オンライン」の特長

- ・リアルとオンラインを掛け合わせた展示会のプロモーションが可能
- ・展示会の出展時・中止時に合わせて、出展情報等の掲載内容の変更が可能
- ・低価格・短納期でサイト制作が可能
- ・自社サイトとして常時公開が可能
- ・ダウンロード用資料・動画の制作とサイト運営のサポート※も受けられる

※ダウンロード用資料・動画の制作とサイト運営はオプションでの対応となります。詳しくはお気軽に問合せください。

【「展サポ オンライン」概要】

サービス名：展サポ オンライン

内容：WEB 展示会サイト制作パッケージサービス

料金：30 万円(税込 33 万円)～

申込方法：下記のお問合せフォームからお申込みください。

<https://www.kbinfo.co.jp/tensapo/contact/>

URL：<https://www.kbinfo.co.jp/tensapo/online/>

関西ビジネスインフォメーション株式会社について

当社は課題解決を通じて企業様の成功に貢献することを企業理念とし、「人材サービス」「コールセンター」「セールスプロモーション」「教育・研修」「建築」「調査・コンサルティング」等のサービスを提供しています。1985 年に大阪ガスグループ企業として発足し、大阪ガスをはじめとしたエネルギー関連のクライアント企業様から多数のイベント企画や WEB 制作業務を受注する中で、リアル×デジタルのセールスプロモーションノウハウを蓄積してきました。近年、エネルギー業界以外の製造業を中心とした企業様からの受



注も増えており、お客様のニーズに合わせて多彩なメニューをコーディネートして提供すること、お客様の課題をワンストップで解決することが可能です。

【会社概要】

社名：関西ビジネスインフォメーション株式会社

所在地：大阪市北区中之島 3-2-18 住友中之島ビル 7F

代表取締役社長：武枝 和彦

設立：1985年12月

事業内容：課題解決を通じて企業様の成功に貢献することを企業理念とし、「人材サービス」「コールセンター」「セールスプロモーション」「教育・研修」「建築」「調査・コンサルティング」等のサービスを提供

会社 HP：<https://www.kbinfo.co.jp/>

