



**AI ファクタリングサービス PAYTODAY:
キャッシュレス決済サービス「SWAPay」と即日入金サービス提供で業務提携**

2024年8月19日

Dual Life Partners 株式会社（本社：東京都港区南青山2丁目）が提供する“即日振込のAIファクタリングサービス(請求書買取)のPAYTODAY”(URL: <https://paytoday.jp>)は、SWAPay 株式会社(スワッペイ)（本社：東京都港区、代表取締役 CEO：梅村 圭司 以下、スワッペイ）の人も端末もいらぬ次世代キャッシュレス決済サービス「SWAPay(スワッペイ)」において、即日入金サービス提供に関する業務提携を実施しました。

<即日入金サービス概要>

本サービスは、SWAPay 管理画面から、シームレスに申し込みから入金までを受けられるように設計しています。SWAPay の加盟店の利用動向を AI によって分析し、即日入金ができる金額を管理画面でオファーしますので、加盟店は3ステップ程度で早期入金の申し込みをし、最短当日に入金することが可能です。

<SWAPay サービス概要>

SWAPay（スワッペイ）は、ユーザーのスマートフォンのカメラで QR コードを読むだけで、ユーザー自身が複数の決済手段からお好きな決済手段を選択できるサービスです。また、SWAPay は、アプリのダウンロードや初期登録は必要ありません。スマートフォンにカメラがついているだけで、お客様が簡単に決済することが可能です。



AI ファクタリングサービスの PAYTODAY では、引き続きスタートアップ・中小企業様にご満足頂けるサービスを提供していきます。またファクタリングサービスのみならず、RBF(レベニュー・ベースド・ファイナンス)サービス領域でも、価値の提供を指しております。

■サービス名： PAYTODAY | 即日振込の AI ファクタリング
<https://paytoday.jp/>

■サービス名： RBF by PAYTODAY
<https://rbf.paytoday.jp>

AIファクタリング
PAYTODAY

150 累計申込額 **億円**

突破!

3つの注力支援分野

フリーランス
個人事業主

ベンチャー企業
スタートアップ

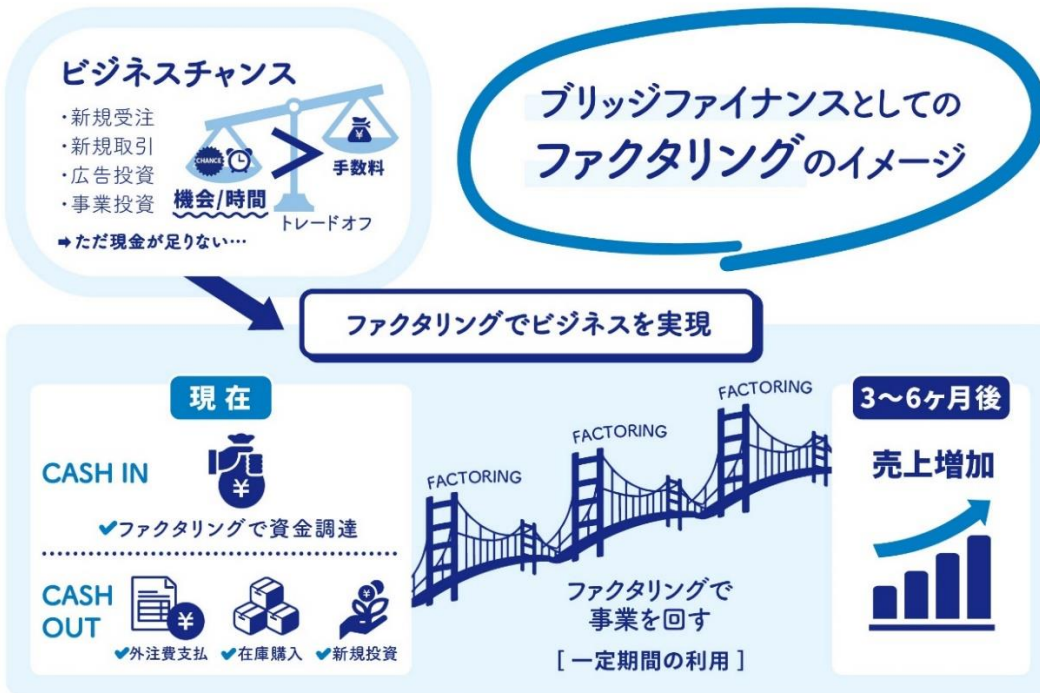
地方中小企業

■事業ミッション＝“ブリッジファイナンスとしてのファクタリング”の定着

事業ミッションを「ブリッジファイナンスとしてのファクタリングを経営の選択肢の1つに」と掲げています。

ファクタリングサービスとは、ブリッジ・ファイナンス（新しく資金を得るまでの短期融資）の1つで、請求書等の債権を支払期日前に売却して、現金化できる「借りない資金調達サービス」のこと。これにより、経営者は支払期日前に資金を調達することが可能になり、事業を維持するための、重要な選択肢ともなります。

“前向きな資金調達を行う”という理念ゆえ、大きな受注をとるために前払いの資金が早急に必要になったベンチャー企業や、事業収入の判断基準となる確定申告をまだ行っていない1年目のフリーランスであっても、事業内容に将来性があると判断されれば、サービスを受けることができることができます。フリーランスやスタートアップ、中小企業の方々等、これまで資金調達という手段を持たなかった方々が『PAYTODAY』を資金調達の有効な手段としてご活用いただければ幸いです。



■ブリッジファイナンスとして「PAYTODAY」を活用された成功事例

<①人材派遣・コンサルティング業を行う企業様>

春先に売上が上がっていくのが見えていた状態で、仕込み（営業を外注、システム化、広告）のためにファクタリングを活用されました。結果として、売上は前年と比較して倍になっています。

お客様の声：<https://paytoday.jp/contents/interview-1/>

<②SaaS 事業会社様>

SaaS 事業のビジネスモデルですと、キャッシュフローの積み上げに時間がかかり、初期に赤字が続きます。（例えば、1000 万円のシステム開発を必要とする事業の場合、売上を 20 分割（月 50 万円）で受け取るというのが SaaS ビジネスモデルです。）そのため、PL/BS を重視する銀行融資では資金調達が困難になります。ベンチャーキャピタルからの資金調達ができる段階で、資金調達完了まで約 2 ヶ月をファクタリングで補うというつなぎ資金として、ファクタリングを活用し売上を拡大されています。

お客様の声：<https://paytoday.jp/contents/interview-4/>

【参考】経営の選択肢を増やすブリッジファイナンスとしてのファクタリングとは？：

<https://paytoday.jp/contents/bridge-finance/>

■2023 年 4 月に RBF（レベニュー・ベースド・ファイナンス）サービスをローンチしました

RBF（レベニュー・ベースド・ファイナンス）とは、将来の売上（将来債権）を譲渡し、現金化する資金調達サービスです。現在の売上を基準に、「将来の継続性」を考慮して資金調達を受けることが可能です。RBF で譲渡できる将来債権は、毎月リカーリングする債権、又は SaaS 企業等による継続性のある債権が基本となります。

創業間もないスタートアップ企業等が銀行融資を受けることは困難です。また、新株を投資家に発行して資金調達する場合は、株式の希薄化や調達後に投資家からのリターンを求められるようになります。RBF は、融資と新株発行とは違った特徴を有しており、更なる成長に向けた資金を機動的に確保することを可能にします。

【参考】RBF（レベニュー・ベースド・ファイナンス）とは？

：<https://paytoday.jp/contents/revenue-based-finance/>

■サービス名： RBF by PAYTODAY

<https://rbf.paytoday.jp>

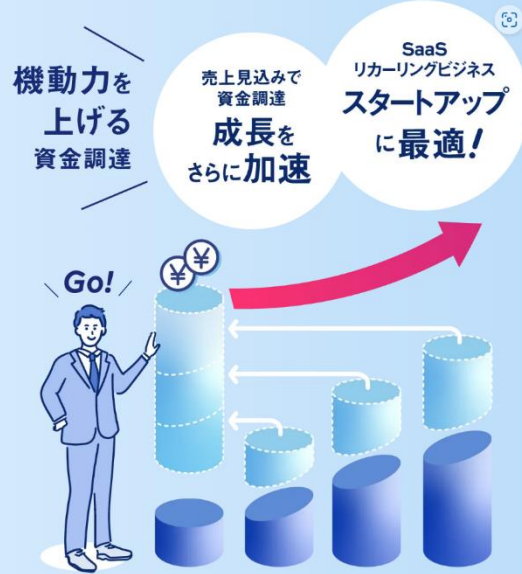
将来の売上を現金化する 最先端の資金調達

継続する将来の売上を元にする
機動的な資金調達
レベニュー・ベースド・ファイナンス

RBF by PAYTODAY

無料新規登録はこちら

初期費用・月額費用は**全て無料**



【SWAPay 株式会社概要】

会社名：SWAPay 株式会社

東京本社：東京都港区赤坂 2-21-15 赤坂 OSビル 3 階

代表者：代表取締役 CEO 梅村 圭司

資本金：6500 万円

URL: www.swa-pay.com

事業内容：決済サービス

運営会社

商号 Dual Life Partners 株式会社

設立日 平成 28 年 4 月

代表取締役 矢野 真一

本社所在地 東京都港区南青山 2-2-6 ラセーナ南青山 7F

TEL 03-6721-0799

お問い合わせ：support@paytoday.jp

メディア・報道関係者様、その他のお問合せも上記メールアドレスまでご連絡下さい。