



即日振込のAIファクタリングPAYTODAY：スタートアップ／ベンチャー企業向けの割引キャンペーン実施！運転資金確保を支援します！  
～初回利用手数料20%OFF～

2025年5月26日

Dual Life Partners 株式会社（本社：東京都港区南青山2丁目）が提供する「即日振込のAIファクタリングサービス(請求書買取)のPAYTODAY”(URL: <https://paytoday.jp>)は、スタートアップ／中小企業の資金調達支援の一環として割引キャンペーンを2025年9月30日までの約4ヶ月限定で実施します。

## スタートアップ/ベンチャー支援割引キャンペーン

迅速な  
新規事業  
開発

4ヶ月限定！2025年9月30日まで

スタートアップ&ベンチャー企業の資金調達支援

売上拡大  
(企業価値増加)

初回利用時  
手数料 **20%OFF!**

機会損失  
防止

紹介コード: **startup**

### ■キャンペーン背景

「資金調達のスピード」がビジネスの明暗を分ける現代。即日買取のAIファクタリングサービス“PAYTODAY”をリリース後、多くのスタートアップ・ベンチャー企業のお客様から、ベンチャーキャピタルからの資金調達までのつなぎ資金として、又は売上増加に伴う運転資金等にご利用いただいております。スタートアップ・ベンチャー企業のような、「イノベーションを起こして新しい分野で事業を開拓し、短期間で成長を遂げる企業様の成功を、より応援したい」という思いから、この度キャンペーンの実施を決定しました。

事業開始1期目で決算書がまだない方でも銀行明細から取引を把握しますので、ご利用可能です。この点は非常に珍しいサービスとなっております。また、スタートアップ・ベンチャー企業の特殊な決算書にも対応できます。即日ファクタリングを実現しており、非常に好評です！是非この機会にご利用ください。

### ■キャンペーン概要

【スタートアップ／ベンチャー企業割引キャンペーン】

・ご利用方法：<https://paytoday.jp/>へアクセス▶新規登録時、紹介コード“startup”を紹介コード入力欄にご入力ください

・キャンペーン期間中：2025年5月26日（月）～2025年9月30日（火）まで（4ヶ月間限定）

- ・利用回数：初回ご利用時
- ・割引内容：初回手数料 20%OFF

### ■こんな方におすすめ

- ・ 立ち上げ直後で決算書がまだない方
- ・ VC 調達までのつなぎ資金が必要な方
- ・ 売上増加や広告施策のタイミングで一時的に資金が不足している方
- ・ 融資よりスピーディーな調達手段を探している方

### ■オンラインファクタリング／請求書買取とは？

ファクタリング／請求書買取とは、お持ちの「入金待ちの請求書」（売掛金）を売却して、早期に運転資金を調達する「借りない資金調達サービス」のこと。事業に必要な資金を素早く手軽に調達することで、経営を安定に導きます。

### ■スタートアップ／ベンチャーの各資金調達手法のメリット／デメリット

資金調達は、大きくデットファイナンスとエクイティーファイナンスの2つに分類できます。デットファイナンスは融資や社債調達を指します。エクイティーファイナンスは、株式発行による資金調達（もしくは株式譲渡）の手法が用いられ、スポンサーはエンジェル投資家／ベンチャーキャピタル等が選択肢となります。エクイティーファイナンス、融資、社債、A B L、ファクタリングを“借りない資金調達”と“負債”という2つに大きく分類し、メリット／デメリットを分析しました。



### スタートアップ&ベンチャー企業の 各資金調達手法

	性質	スポンサー/レンダー	メリット	デメリット
借りない資金調達	増資／株式譲渡	エンジェル投資家	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 創業初期のリスクマネー確保</li> <li>・ MVP(Minimum Viable Product) / PMF(Product Market Fit) までの資金を確保できる</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 譲渡持分が大きい(他の選択肢がないため)</li> <li>・ 時間を要する</li> <li>・ 創業初期のみ</li> </ul>
		ベンチャーキャピタル	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 大きい資金調達が可能</li> <li>・ 経営/ノウハウ/人脈等の戦略的パートナーとなりえる</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 長期的にみた調達コスト大</li> <li>・ Exitへのプレッシャーあり</li> <li>・ 取締役派遣等での経営/ガバナンスへの関与有り</li> </ul>
	債権譲渡	ファクタリング/請求書買取	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 金額は柔軟</li> <li>・ スピード早い</li> <li>・ プリッジファイナンスとしての活用</li> <li>・ 取引先への通知なし</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 手数料が高い(但し単発)</li> </ul>
負債(借金)	融資	日本政策金融公庫	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 比較的金額大きい(1億円以下)</li> <li>・ 代表者保証を免除できる可能性あり</li> <li>・ 金利が非常に低い</li> <li>・ 資本性融資というメニューもあり</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 制度融資であり要件が厳しい</li> <li>・ 時間を要する(2-3カ月)</li> </ul>
	融資	信用保証協会付融資	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 金額は保証範囲</li> <li>・ 金利が低い</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 制度融資であり要件が厳しい</li> <li>・ 時間を要する(2-3カ月)</li> </ul>
	社債	少額社債発行	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 柔軟な設計が可能</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ スポンサーを見つけるのが難しい(通常親族/友人のみ)</li> </ul>
	融資	アセットベースドレンディング(ABL)	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ スピードは融資より早い</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 協議の専門性が高い</li> <li>・ 動産担保設定のため登記あり(取引先への通知あり)</li> </ul>

\*作成：即日ファクタリング“PayToday”

## ■ RBF by PAYTODAY について

Dual Life Partners 株式会社は RBF by PAYTODAY (URL: <https://rbf.paytoday.jp>) というサービスも提供しています。RBF とは将来の売上(将来債権)を譲渡し現金化する資金調達方法です。現在の売上を基準に「将来の継続性」を考慮して資金調達を受けることが可能です。

RBF で譲渡できる将来債権は、毎月リカーリングする債権、又は SaaS 企業等による継続性のある債権が基本となります。金額規模としては、売上予測の数ヶ月分譲渡可能なため、通常約 1 ヶ月先の債権買取となるファクタリングより大きな金額を調達することが可能です。そのため、先行投資できる規模が大きくなり、更なる成長加速を実現させることができます。

また、人材投資等が先行して赤字のスタートアップ企業でも、継続する売上があれば利用可能であり、ファクタリングと比べて手数料安いことも大きなメリットです。

【参考】RBF (レベニュー・ベースド・ファイナンス) とは？

: <https://paytoday.jp/contents/revenue-based-finance/>



このバナーは、RBF by PAYTODAY のサービスを紹介しています。左側には「将来の売上を現金化する最先端の資金調達」というキャッチコピーがあり、その下に「継続する将来の売上を元にする機動的な資金調達 レベニュー・ベースド・ファイナンス」という説明が記されています。また、「無料新規登録はこちら」というボタンがあり、その下に「初期費用・月額費用は全て無料」という情報が記載されています。右側には、成長を加速させるための資金調達方法として「売上見込みで資金調達 成長をさらに加速」と「SaaS リカーリングビジネス スタートアップに最適!」という2つのポイントが示されています。また、「機動力を上げる資金調達」というフレーズも含まれています。背景には、成長を象徴する棒グラフと「Go!」という文字が描かれています。

## 運営会社

商号 Dual Life Partners 株式会社

設立日 平成 28 年 4 月

代表取締役 矢野 真一

本社所在地 東京都港区南青山 2-2-6 ラセーナ南青山 7F

TEL 03-6721-0799

お問い合わせ : [support@paytoday.jp](mailto:support@paytoday.jp)

メディア・報道関係者様、その他のお問合せも上記メールアドレスまでご連絡下さい。