

## 問い合わせ3倍の実績！工務店向け「丸投げ」集客パック 「YUIE集客スタートダッシュパック」提供開始

株式会社LIXIL住宅研究所は、住宅ブランド「YUIE（ユイエ）」の加入法人向けに、WEB上の集客業務を当社のYUIE運営本部に任せる新サービス「YUIE集客スタートダッシュパック」の提供を6月1日から開始します。このサービスにより、時間や専門知識がない地域の工務店でも、低価格で効果的なインターネットでの集客が可能になります。

コロナ禍以降、住宅業界の集客活動は、SNSやWEBサイトなどインターネットを使った集客が主流となり、その取り組みは重要なものとなっています。しかし、加入法人からは「日々の接客などで忙しく、インターネットでの集客に手が回らない」「インターネットでの集客の経験がなく、何から始めればいいのかわからない」「専門の広告会社に頼むと費用が高すぎる」といった切実な悩みが寄せられていました。

この加入法人の悩みを解決するため、当社は、加入法人が自ら行う必要があったインターネット広告の運用業務、LP制作、フィードバックなどをセットにして、YUIE運営本部が代行するWEB集客支援サービス「YUIE集客スタートダッシュパック」を開発しました。

本サービスは、加入法人の課題を解決するために以下の3つの特徴を備えています。

### 1. 成功事例の横展開

過去にYUIE住宅商品の広告で「開始3ヶ月で12件の問い合わせ」を獲得し、1組あたりの獲得費用を一般的な水準の約3分の1に抑えた加入法人の成功事例の集客手法を、他法人でもそのまま活用できるようなパッケージです。

### 2. 面倒な作業は本部に「丸投げ」

広告に使う画像の作成や文章作り、初期設定など、専門的な知識と手間が必要な作業はすべてYUIE運営本部であるLIXIL住宅研究所が引き受けます。これにより、工務店は本来の家づくりや接客に集中できます。

### 3. 一般的な広告会社の半額程度の低価格

一般的な広告会社に依頼すると高額になる初期費用を、およそ半額程度に抑えた形で本格的な集客を始めることができます。また、毎月のコンサルティング費用も無料です。

LIXIL住宅研究所YUIE運営本部は、今後1年間で「YUIE PROJECT」加入法人40社への導入を目指します。また、導入法人からのフィードバックを基に、加入法人の負担を減らし、課題を解決するためのサービスを開発し、地域の工務店がより良い住まいづくりに専念できる環境をサポートしていきます。

報道関係者  
お問合せ先

株式会社LIXIL住宅研究所  
千明 和彦（ちぎら かずひこ）  
TEL：050-1791-2219  
携帯：070-3368-8072  
MAIL：kazuhiko.chigira@lixil.com

株式会社LIXIL住宅研究所  
本社：東京都品川区  
代表取締役社長：加嶋 伸彦  
事業内容：アイフルホーム、フィアスホーム、  
GLホームを運営する住宅FCを展開

## 「YUIE」商品に関する情報

YUIE商品シリーズ HP : <https://www.yuieproject.jp/product/>

YUIE専用お問い合わせ窓口 : <https://www.lixil-jk.co.jp/contact-yuie/>

## ◆当社概要

会社名：株式会社LIXIL住宅研究所

代表者：代表取締役社長 加嶋 伸彦

本社所在地：〒141-0033 東京都品川区西品川1-1-1

URL：【株式会社LIXIL住宅研究所】<https://www.lixil-jk.co.jp/>

【YUIE PROJECT】：<https://www.yuieproject.jp/>



事業内容：住宅及びビル建材・設備機器の製造販売・住宅フランチャイズチェーンの運営など、総合的な住生活関連事業を展開するLIXILの一員です。

住宅フランチャイズチェーン事業の運営を担う企業として、アイフルホーム、フィアスホーム、GLホームの3ブランドを展開し、国内最大級の住宅フランチャイズチェーン事業を展開しています。