

TR from TR LLC.

月額定額制で“海外事業部”を。

戦略策定から貿易実務まで

クロスボーダーハブへお任せください



はじめに

クロスボーダーハブ

月額定額制で、貴社に“海外事業部”を。
事業戦略から展示会出展、営業・ロジ・通訳・貿易実務まで。
まるで自社内に商社機能があるかのように、海外展開に必要な業務をプロチームが代行します。

北米・ヨーロッパ・東アジア・東南アジアにパートナーを持ち、
これまでに世界26カ国で多様なブランドの越境進出とブランド
確立を支援しています。

グローバル市場での成長を加速させるための戦略設計から実行までを、
ワンストップでサポートします。



資料の構成



- 01 海外進出を取り巻く課題
- 02 サービス概要
- 03 弊社の強み
- 04 ご支援実績
- 05 導入事例
- 06 ご利用の流れ
- 07 料金プラン
- 08 よくあるご質問
- 09 会社概要

こんなお悩み、ありませんか？

PROBLEM 01



海外進出を検討しているが、
何から始めれば良いかわから
ない

PROBLEM 02



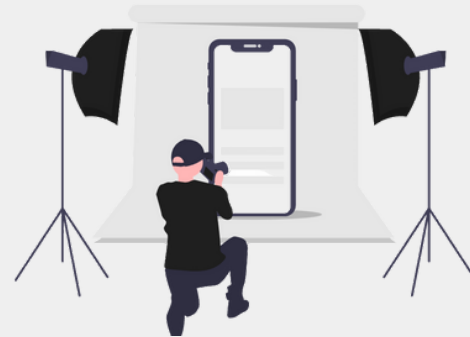
英語の問い合わせ対応や契約
書のやり取りが滞っている

PROBLEM 03



社内に貿易や輸出入の実務経
験者がいない

PROBLEM 04



展示会や商談に出たいが、英
語での資料準備ややりとりが
不安

PROBLEM 05



通訳・翻訳・物流など、複数
の業務を別々に依頼していて
非効率

PROBLEM 06



製品が各国の法規制や文化に
対応できているか、自信が持
てない

サービス詳細

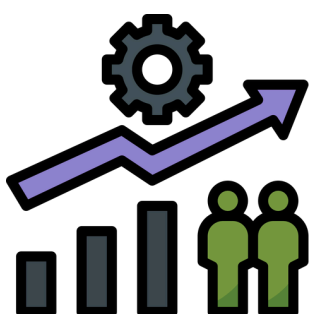
専門知識がなくても、海外展開に必要な準備や実務を実行できる体制を、月額定額でご提供します。
初めての輸出や展示会出展も、経験豊富なプロが“丸ごと”巻き取ります。

1



海外進出戦略策定

2



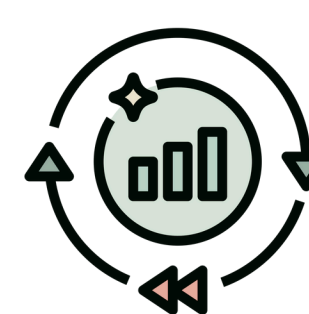
市場・競合調査

3



海外展示会出展

4



法規制対応

5



物流納品体制構築

6



商談・営業代行

7



資料作成・翻訳

8



法人・拠点設立

サービスフローイメージ 海外販路開拓のケース

「海外に出したい」という想いがあっても、実際には調査・資料準備・交渉・法規制対応・物流など、多岐にわたる業務が発生します。

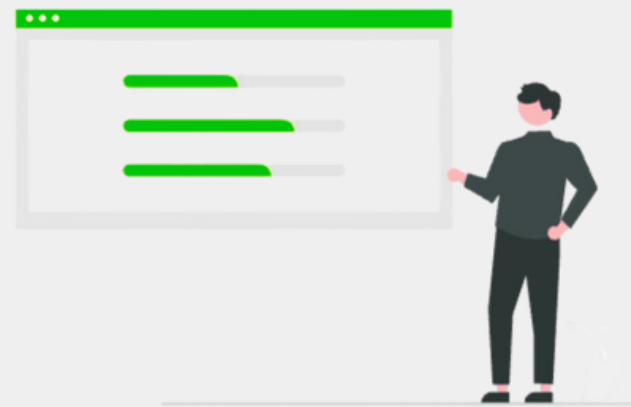
クロスボーダーハブでは、そうした海外展開に不可欠な実務を“分断せず一括で巻き取り”、月額定額で実行する体制をご提供しています。

	1ヶ月目	2ヶ月目	3ヶ月目
ヒアリング リサーチ	ターゲット国の類似商品調査 競合ブランドの展開分析	現地小売店舗の棚調査 生活者・駐在者インタビュー	
商談準備	既存のパンフレット・商品情報の 多言語化と価格表の整備	提案資料（英語）の整備 商談設計	
アプローチ 商談		小売店やバイヤー候補の リストアップ	アプローチの実行 商談代行とフォローアップ
物流 契約整備	輸出に向けた物流条件の初期確認 （インコタームズ） インボイスフォーマット準備	通関条件／ラベリング規制のチェック	契約書（NDA／販売契約）の作成 物流体制の構築

貿易実務も販路拡大も
海外進出を月額定額でまるごと対応。

弊社の強み

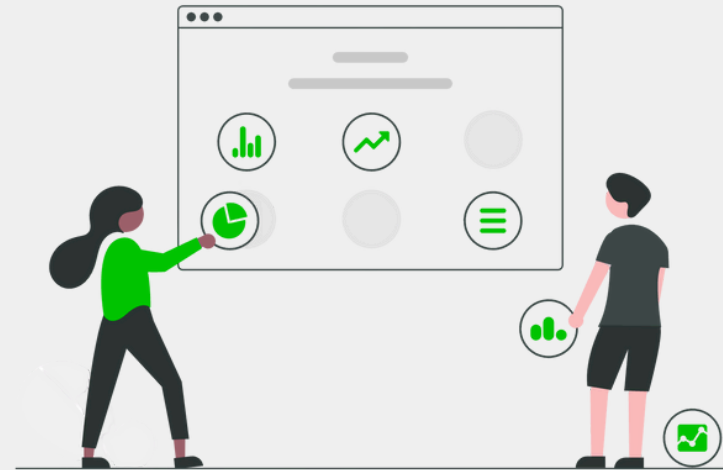
ADVANTAGE 01



経験豊富な専門チームが 巻き取り対応

総合商社やメーカーで実務経験を積んだ貿易・展示会・海外営業のプロが、貴社に代わって必要な業務を巻き取って実行します。現場目線と戦略視点を兼ね備えたメンバーが対応するため、精度とスピードの両立が可能です。

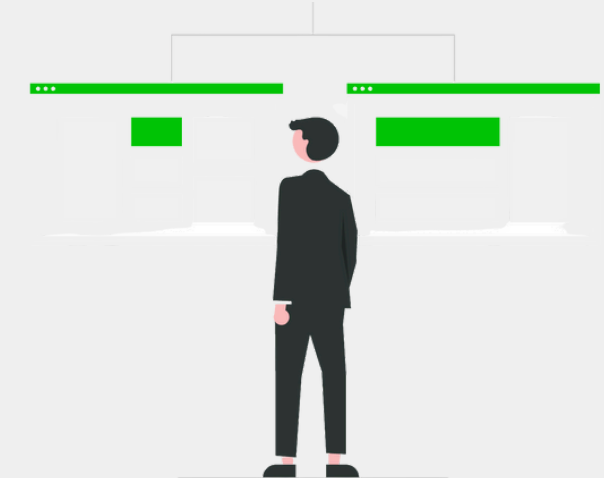
ADVANTAGE 02



商社機能を “まるごと”一括代行

調査、翻訳、交渉、通関、販路開拓など、通常は複数の外注先に分かれる業務を一元管理。海外展開に必要な機能をまとめて代行することで、進行の効率化と品質の安定化を実現します。

ADVANTAGE 03



必要な業務を 必要な分だけ柔軟に対応

貴社の体制やフェーズに応じて、巻き取る業務の範囲を自由にカスタマイズ可能。「まずは輸出の一部だけ」「展示会前後だけ」など、無理なく段階的に海外展開を推進します。チームには、マーケティングやブランディングの専門家もあり長期的な成長を実現いたします。

ご支援実績

東アジア・東南アジア・ヨーロッパ・北米にパートナーを持ち、
これまで世界26カ国の多様なブランドの越境展開をサポートしてきました。



ご支援プロジェクト例 京都・伝統工芸ブランド × パリ展示会出展支援



ご依頼業務

- パリでの展示会出展に伴う一式対応
- └ 展示会出展申請サポート
 - └ コンセプト設計・ブースデザイン
～設営手配
 - └ フランス現地市場・バイヤー、
小売店動向の調査
 - └ 現地通訳・商談代行・商談記録整理
 - └ 資料翻訳（仏・英）・価格表整備
 - └ 帰国後の顧客アプローチ・商談
 - └ 現地調査に基づく商品開発支援

京都西陣

渡文



導入前のお悩み

- ・ 海外展開に興味はあるが、社内に語学や貿易の知見がまったくない
- ・ 展示会や商談といった“商流づくり”に人を割く余裕がなく、準備が進められない
- ・ 海外でブランドの魅力をどう伝えたらよいか、自信が持てなかった
- ・ 社長や職人が現地に行けない中で、信頼できる外部パートナーを探していた



導入の成果

- ・ 展示会準備から現地対応までを一括で任せられ、社内負担を最小限に
- ・ 商品の魅力を伝える多言語資料により、現地バイヤーから高評価を獲得
- ・ 商談記録や現地反応を整理・共有してもらい、次の展開に向けた判断材料を確保
- ・ 帰国後の商談フォローも代行され、継続的なやり取りがスムーズに進行
- ・ 海外出展のプロセスを社内で初めて経験し、今後の海外展開の基盤を構築

ご支援プロジェクト例 秋田・食品ブランド × 海外販路開拓・輸出体制構築



ご依頼業務

加工食品の海外展開に伴う実務支援を一式対応

└ 対象国における輸出関連法規制の調査・該非判断支援

└ 現地スーパーやECにおける競合商品の棚調査・価格分析

└ バイヤー・小売店のリストアップ

└ 商談設定・商談代行

└ 商品特性に応じた温度帯／ロット対応の物流スキーム構築

└ 商談資料・価格表の整備



導入前のお悩み

- 輸出に必要な手続きや法規制が複雑で、社内では対応しきれない
- 自社商品の現地でのポジションや価格感が把握できず、売り方の方向性が定まらない
- 海外取引先とのやり取りや商談に不安があり、一步を踏み出せない状態
- 商品特性上、温度管理を含めた物流ルート構築が難しく、外部の知見が必要



導入の成果

- 輸出に必要な法規制対応や書類整備と、社内での“海外対応の型”の形成
- 現地市場調査を通じた、自社商品の立ち位置や価格帯が明確化と、販売戦略の再設計
- 複数の現地バイヤーとの初回商談を実現し、商品への具体的な関心・引き合いを獲得
- 商品の輸送条件と対応ロットに合わせた物流設計により、実行可能な出荷体制を構築

ご利用の流れ



貴社のご状況やご予算に合わせたプランをご用意させていただきます。

まずはお気軽に無料カウンセリングをご活用ください。

STEP. 1

無料カウンセリング

進出希望国・対象商品・体制などをヒアリングし、現状課題と実現したい目標を整理。

STEP. 2

ご提案

貴社の状況に応じて、巻き取る業務や支援メニューを明確化し、最適な支援プランをご提案。

STEP. 3

プロジェクト設計

貿易・展示会・市場調査などの各工程を分解し、実務進行スケジュール・担当体制を設計、対応を開始。

STEP. 4

巻き取り対応

貿易書類作成、商談設定、翻訳、物流設計など、海外展開に必要な実務をチームで巻き取り対応。

STEP. 5

振り返りの実施

商談状況や市場反応などを整理・レポートし、次フェーズに向けた改善提案やアクションプランを共有。

料金プラン

「海外進出に興味はあるが、まだ情報収集中」
「何から始めてよいか分からない」という企業様に。最初の一步を小さく試すのに最適です。

トライアルプラン

「展示会に出たい」「商談を始めたい」など、
進めたいことが決まっている企業様に。実務を
巻き取って、プロジェクトを前に進めます。

スタンダードプラン

複数国への展開や複数業務を同時並行で進め
たい企業様に。貿易・営業・物流・マーケティ
ングまで一気通貫で支援します。

アドバンスプラン

初期費用	¥100,000 (税込 ¥110,000)		
月額料金	¥100,000 (税込 ¥110,000)	¥200,000 (税込 ¥220,000)	¥300,000 (税込 ¥330,000)
稼働時間	15時間/月	30時間/月	45時間/月

※月1回の定期ミーティングも実施いたします。(稼働時間として含めません。)
※余った時間の繰り越しや、時間の追加も可能です。
※期間中の対応業務の変更も可能です。

よくあるご質問

Q. 対応可能な国や地域は？

東アジア・東南アジア・ヨーロッパ・北米にパートナーを持っており、幅広い地域に対応しています。
また、お客様の商材に合わせ最適な進出国のご提案もさせていただきます。

Q. すべての業務を一括で依頼しないといけませんか？

いいえ、一部の業務だけでもご依頼いただけます。輸出書類の作成だけ、展示会準備だけといったスポット対応も可能です。

よくあるご質問

Q. 社内に貿易の知識がなくても大丈夫ですか？

はい、貿易や海外実務に不慣れな企業様でもご安心ください。必要な書類の作成や現地対応など、社内に専門人材がいなくても進められるよう、当社が実務を巻き取って対応いたします。

Q. 何から始めれば良いか、悩んでいる状態でも相談可能ですか？

はい、ゼロベースのご相談から対応可能です。国の選び方や進出是非の判断といった初期段階から、具体的な業務の整理・代行までを一括でサポートします。まずは状況をお聞かせください。

会社概要

社名 from TR LLC.

所在地 東京都品川区東品川1-3-15 The Dock

代表者 佳山林倭己 棚原政幸

設立 2021年1月13日

資本金 3,000,000円

- 事業内容
- ☐ マーケティング/ブランディング支援
 - ☐ クラウドファンディング支援
 - ☐ ネットショップ支援
 - ☐ 商品開発支援
 - ☐ 営業活動支援
 - ☐ 海外進出支援



from TR LLC.

ご相談はこちらまで

各種ご支援に関する無料のご相談は
こちらから。どんな些細なことでも
お気軽にご連絡ください。



info@fromtr.jp



合同会社from TR

