

注文住宅事業専門・営業支援DXツール「ランディPRO」が 「IT導入補助金2025」の対象ツールに認定されました

～土地探し顧客案件の成約率が4倍になる営業DXツールが2年間最大50%の費用で活用可能に～

建築・不動産領域のDX推進をするFREEDOM X株式会社(本社:東京都中央区、代表取締役社長:衣笠茂樹、以下「当社」)は、この度、2025年度IT導入補助金のIT導入支援事業者に採択されました。また当社が運営する、注文建築事業における土地探し顧客案件の成約率を最大4倍にするDXツール『ランディPRO』が、2025年度IT導入補助金・通常枠の対象ツールとして認定されたことをお知らせいたします。

これにより、『ランディPRO』が2年間、**最大半額の費用**でご活用いただけるようになります。

ランディ PRO

IT 導入補助金 2025

対象ツールに認定されました

最
大 **150 万円**
まで補助

初期費用+月額費用2年分を
最大半額の費用で活用可能に！



FREEDOM X

当社では、2023年度からIT導入支援事業者として、『ランディPRO』導入における補助金の申請支援サポートを行っており、多くの注文住宅事業がIT導入補助金（ツール導入にかかる費用の最大半額の補助）※¹を受けながら『ランディPRO』を活用し、成約率向上と業務効率化を成功させています。

IT導入補助金申請や『ランディPRO』の詳細はこちらからお問い合わせください。

▼補助金申請に関して問い合わせる

<https://freedom-x.co.jp/contact>

▼ランディPRO について詳しく知る

<https://freedom-x.co.jp/landi>

※¹：最大150万円まで

※：IT導入補助金の申請サポートは必ずしも採択を保証するものではありません。

■「IT導入補助金2025」対応の背景

注文住宅業界では年々集客数が減少している中で、「土地探し顧客」が全体の6割以上を占める重要な顧客層となっています。一方で、多くの注文住宅事業者は、土地付けに多くの時間を費やすことから苦手意識を持っており、結果としてこの顧客層への対応を諦めてしまう傾向があるのが現状です。

『ランディPRO』は土地探し顧客を持つ営業担当者の接客・追客支援ツールとして、上記のような課題を解決し、業務効率化、成約率向上をご支援いたします。

この度、2025年度IT導入補助金への対応が実現したことで、導入企業は補助金を活用しながら、土地探し顧客様への接客・追客の管理体制を構築できるようになります。

■IT導入補助金とは

IT導入補助金とは、中小企業・小規模事業者等の労働生産性の向上を目的として、業務効率化やDX等に向けたITツール（ソフトウェア、サービス等）の導入を支援する補助金です。『ランディPRO』が対象となった「通常枠A類」は、2年間のツール導入にかかる費用を最大50%補助されます。

詳しくはIT導入補助金2025公式ホームページをご確認ください。

<https://it-shien.smrj.go.jp/>

■導入ご検討の方へ

『ランディPRO』の導入に関する詳細や2025年度IT導入補助金を活用した導入方法等については、当社へお気軽にご相談ください。
IT導入補助金の選任担当者がサポートいたします。

▼問い合わせる

<https://freedom-x.co.jp/contact>

■ 土地探し顧客の成約率を最大4倍にするSaaS型・土地探しシステム『ランディPRO』



ランディPROは、大手ハウスメーカーの100%が導入している”建築会社の営業担当者向け、土地探し顧客の接客・追客支援をするSaaS型土地探しシステム”です。

モデルハウスや住宅メーカー事務所に来場の7割以上を占める土地探しのお客さまに対して、ユーザーアカウントを発行でき、さらに資金シミュレーションツールや、CRMツールを搭載しているため、顧客の囲い込みや追客が容易に実施できます。その結果、従来の建築会社（工務店や設計事務所等）が苦手としていた土地探し顧客案件の”成約率を最大4倍に向上”することができます。

また、業務効率化においても、ユーザーアカウント発行機能により、土地探し顧客対応における土地情報の収集・提案工数を1日あたり約1時半、年間で約27日分カットすることができます。2024年4月から住宅建築業界にも施行される「時間外労働の上限規制」の点においても『ランディPRO』を提供することで、住宅業界の働き方改革・DXに貢献してまいります。

▼ランディPRO について詳しく知る

<https://freedom-x.co.jp/landi>

■ 会社概要

FREEDOM X株式会社

<https://freedom-x.co.jp/>

当社は、注文建築の土地探し顧客対応におけるSaaS型の営業支援システム「ランディPRO」を独自開発し、ハウスメーカーや工務店に販売する事業を行っています。事業の主軸は「不動産テック」となりますが、起業の背景には現場目線の発想が根底にあります。

代表の衣笠は、フリーダムアーキテクトデザイン株式会社（現商号：FREEDOM株式会社）にて、土地探しの専門部署を発足させ、注文建築用地の仲介業務専門部署の立上げに携わってきた過程で培った現場のノウハウを最大限に活かし、本当の意味で現場が実践で活用できる”土地探し顧客の接客・追客支援システム”として「ランディPRO」を独自開発いたしました。

現在「ランディPRO」は、2019年11月よりハウスメーカー向けのSaaS形式での販売を開始し、すでに多くの大手ハウスメーカーが導入しており、日常적으로接客でご利用いただいている営業担当者からも高評価を得ています。また、2023年8月より、30秒で！何度でも地型にぴったりのプランを生成できる「タテク」のβ版を提供開始いたしました。

代表者　：代表取締役社長 衣笠茂樹

本社所在地：〒103-0006 東京都中央区日本橋富沢町11-12 サンライズビル8階

設立　　：2019年9月17日

事業内容

- ・建築・不動産領域におけるDXコンサルティング
- ・ランディ、タテク、ヨビコムの開発
- ・ランディPRO（システム）タテク、ヨビコム（集客支援DX）の販売
- ・Webマーケティング支援

■ 本件に関するお問い合わせ先

FREEDOM X株式会社 広報担当者

メールアドレス：press_fx@freedom.co.jp