

報道関係者各位
プレスリリース

No. RM201217-01
2020年12月17日
株式会社リンク

**オンライン商談システム「RemoMee」、
アグレックスの営業活動効率化アプリ「Incubate Block」と連携開始
～～非対面営業の効率化を支援～～**

One to One の商談に特化したオンライン商談システム「RemoMee」を展開する株式会社リンク（本社：東京都港区、代表取締役社長：岡田 元治、以下 リンク）は、本日より、TIS インテックグループの株式会社アグレックス（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：八尾 政範、以下 アグレックス）が提供する営業活動効率化アプリ「Incubate Block」とのシステム連携を開始します。

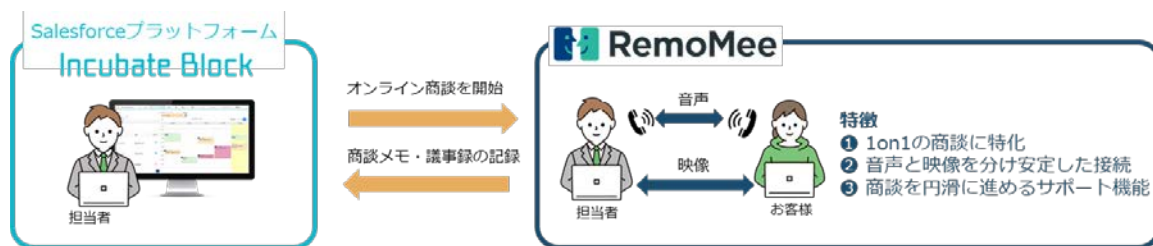
テレワークや「非対面」での営業活動が推進されて企業がさまざまなコミュニケーションツールを活用するようになり、商談や接客をオンラインで行うことも一般的になってきました。リモートでの営業活動は多くのメリットがある一方、オンラインならではのコミュニケーションの難しさなどに課題を感じている企業も多いようです。

「RemoMee」は電話による音声通信をベースとしたオンライン商談システムです。インターネット接続でビデオ通話を行う Web 会議システムが既存顧客との定例会議や大人数での会議に適しているのに対し、RemoMee は One to One の商談に特化しています。ミーティング ID・URLなどを発行して事前に相手に共有するといった手間をかけることなく、電話連絡の最中でも映像を使用した商談に切り替えることが可能です。お客さまの反応にあわせて、タイミングを逃さずコミュニケーションをとることができるため、とくに新規顧客や休眠顧客への営業活動に効果を発揮します。

「Incubate Block」は、Salesforce Sales Cloud をさらに使いやすく、便利に活用するため、操作性の高い施策管理機能・活動報告機能・スケジュール管理機能などを Salesforce のプラットフォーム上に追加できる営業活動効率化アプリです。

RemoMee と Incubate Block を連携して利用することで、Salesforce に登録されたスケジュールからオンライン商談を開始することができます。また、商談終了時には RemoMee の機能で作成したメモ・議事録を Salesforce に記録することができます。これによってスムーズな活動報告が可能になるとともに、営業管理者は、営業担当者の業務時間配分や効果的な商談を行っているかの確認・指導もできるようになります。

■サービスの利用イメージ



● Incubate Block から商談の立ち上げ

Incubate Block に登録されたスケジュール（Salesforce の「活動」機能）から、ワンクリックで RemoMee による商談が開始できます。

● 商談内容の記録

RemoMee で作成した「商談メモ」「議事録」の内容を、商談終了後にワンクリックで Salesforce の活動情報に紐づけて保存することができます。

■料金（税別）

サービス名	プラン	初期費用	月間利用料
Incubate Block	Basic Edition	100,000 円	1,000 円／ユーザ
	Standard Edition	150,000 円	2,000 円／ユーザ
	Advanced Edition	200,000 円	5,000 円／ユーザ
RemoMee	スタンダードプラン	100,000 円	15,000 円／同時接続数
	BIZTEL 連携プラン	100,000 円	20,000 円／同時接続数

※Incubate Block と RemoMee を連携して利用する場合、それぞれのサービスの申し込みが必要です。

※システム連携にあたってのオプション費用はかかりません。

※Incubate Block の利用には、別途 Salesforce のライセンスが必要です。

※RemoMee の「BIZTEL 連携プラン」の月間利用料は、2021 年 2 月末までに申し込んだ場合に適用されるキャンペーン価格です。

また、リンクとアグレックスでは、本機能の提供開始に合わせて「営業効率化アプリとオンライン商談を活用した戦略的営業術」をテーマにしたオンラインセミナーを 2021 年 1 月 28 日（木）に開催する予定です。

▽オンラインセミナーについて

タイトル : ニューノーマルに対応する Salesforce®を起点とした戦略的営業術
 ～～オンライン商談×営業効率化アプリによる PDCA の回し方～～

開催日程 : 2021 年 1 月 28 日（木） 16:00-17:00

会場 : オンライン（お申し込み後、視聴 URL をメールでご案内します）

参加費用 : 無料

お申し込み : <https://remomee.jp/seminar/webseminar-210128.html> からお申し込みください

リンクとアグレックスは、システム連携のリリースに伴い、両者のソリューションの普及に向けて協力体制を強化し、企業における営業活動や顧客とのコミュニケーションのさらなる効率化・品質向上を支援してまいります。

RemoMee (リモミー) について

RemoMee は、One to One に特化したオンライン商談システムです。営業担当者と顧客が使用するパソコンをインターネットで接続することで、映像を通じた商談が可能になります。Web カメラで互いの顔を見せ合うことができるほか、説明資料やデモ画面を双方のパソコンに映すことができ、対面による打ち合わせと遜色のない情報共有が実現します。ユーザは訪問営業に費やしていた移動のための時間とコストを削減することができます。

サービスの詳細は、<https://remomee.jp/> をご覧ください。

Incubate Block について

アグレックスの「Incubate Block」は、Salesforce Sales Cloud をさらに使いやすく、便利に活用するため、操作性の高い施策管理機能・活動報告機能・スケジュール管理機能などを Salesforce のプラットフォーム上に追加できる営業活動効率化アプリです。株式会社セールスフォース・ドットコムが提供するビジネスアプリケーションマーケットプレイス「AppExchange」上で提供しています。

サービスの詳細は、<https://www.agrex.co.jp/page/IncubateBlock> をご覧ください。

株式会社アグレックスについて

アグレックスは、BPO（ビジネスプロセスアウトソーシング）、SS（ソフトウェアソリューション）、SI（システムインテグレーション）を柱とする総合情報サービス企業です。1965 年の創業以来、半世紀にわたり、大量のデータを抱える企業の煩雑な業務処理を一手に引き受ける独自のアウトソーシングビジネスを中心に事業を展開し、その後システム開発・運用へとその領域を拡大してきました。アグレックスは、業務処理と IT のノウハウを総合化・融合化し、お客さまに最適なソリューションを提供し続けます。

事業の詳細は、<https://www.agrex.co.jp/> をご覧ください。

株式会社リンクについて

株式会社リンクは、業界最大級の稼働台数を持つ専用ホスティングを軸として、クラウド型ホスティングやクラウド型テレフォニーサービス、セキュリティプラットフォームサービスなど、さまざまなインターネット関連サービスを提供しています。農系事業にも取り組んでおり、2011 年 10 月からは岩手県岩泉町にある自然放牧酪農場「なかほら牧場」を運営しています。

事業の詳細は、<https://www.link.co.jp/> をご覧ください。

本プレスリリースに関するお問い合わせ先

株式会社リンク マーケティング部 担当：小川

TEL：03-5785-2255 / FAX：03-5785-2277 / Email：marketing@link.co.jp