

アラタナが「EC コンサルティングサービス」をスタート いつまでに、どれだけの売上を上げたいですか？

～EC サイトの課題分析から売上最大化を実現～

株式会社アラタナ(本社:宮崎県宮崎市、代表取締役社長:濱渦伸次)は、800件以上のECサイト制作のノウハウを活かし、売上を最大化するための課題分析から戦略立案・実行・検証まで全てをサポートする「EC コンサルティングサービス」を開始しました。



800件以上のECサイト制作のノウハウを活かし

課題分析から 売上の最大化を 実現します！

ECサイト売上向上のためのコンサルティングサービス
「ECコンサル」
サービスサイト公開！

EC - コ ン サ ル
ec - consulting

「EC コンサルティングサービス」ができること

お客様ごとにサービスの内容は千差万別となるため、決まったメニューはありません。

まずはお問い合わせいただき、お客様と一緒にゴールを決めるところからスタートします。目標とするゴールに到達できない理由＝課題を分析し、具体的にどのような打ち手で課題を解決していくのかをデータを用いて明確にすることで効果的に目標とするゴールに近づくことができます。

月に1回はお客様と効果確認のための会議を必ず実施し、月次で結果の分析と打ち手の改善・調整をかけ、スピード感をもってPDCAサイクルをまわせるのもアラタナの「EC コンサルティングサービス」の特徴です。

また目の前の売上のみに注目するのではなく、中長期的な視点で確実に売上アップを実現し、事業として収益を出していけるように施策を実行していくのもこのサービスの強みとなっています。

専門のコンサルタントがチーム編成で

「EC コンサルティングサービス」は、専門のコンサルタントチームがサービスをご提供します。マーケティングだけ・検索対策だけ、など一つの分野のエキスパートだけでは本当の課題解決は難しいと考えているためです。

様々なジャンルのエキスパート達によって編成されたコンサルタントチームが、3～5 名体制でお客様の課題を解決し、売上アップを実現します。

■「EC コンサルティングサービス」サイト:「EC コンサル」 <https://www.magolis.com>

売上を上げたい・運用コストを下げたい企業様へ、アラタナカンファレンスのご案内

このサービスに関連して「アラタナカンファレンス」を開催します。EC に関する重要人物をゲストにお招きし、ここでしか聞けない・見られないスペシャルなセッションを予定しています。

<アラタナカンファレンス概要>

開催日時: 2014年10月9日(木) 13:30～18:00(開場12:30～) 懇親会18:30～20:00

開催場所: 東京渋谷ヒカリエ21Fセミナールーム

参加費: 無料※懇親会は有料となります。

定員: 200 名※事前申込み制

お申し込みは特設ページからお願いいたします。

■アラタナカンファレンス特設ページ: http://www.aratana.jp/event/aratana_conference2014.html

【アラタナについて】

アラタナはネットショップを『つくる技術』と、その運営を『サポートする技術』をコアコンピタンスとして、お客様のビジネス成功のためのサービスを行っています。2007年の設立から5,000社を超えるお客様にサービスをご利用いただいております。今後もECに特化したサービスの充実、拡大を図ってまいります。

会社名 : 株式会社アラタナ (<http://www.aratana.jp>)

本社所在地 : 宮崎県宮崎市錦町1-10 宮崎グリーンズフィア壱番館5階

代表取締役 : 瀧渦伸次

事業内容 : ネットショップ制作、運営代行、撮影代行、ネットショップ関連アプリケーション提供 他

EC サイト構築パッケージサービス カゴラボ(<http://www.cagolab.jp/>)

ネットショップに特化したデザインアプリケーション スケッチページ(<http://sketchpage.jp/>)

資本金 : 2 億 8273 万 5 千円

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社アラタナ

TEL : 0985-23-3362 (受付時間 : 平日 10:00-18:00) FAX : 0985-22-8580

Email : info@aratana.jp

報道関係お問い合わせ先 : 株式会社アラタナ広報

TEL : 0985-23-3362 Email : pr@aratana.jp