

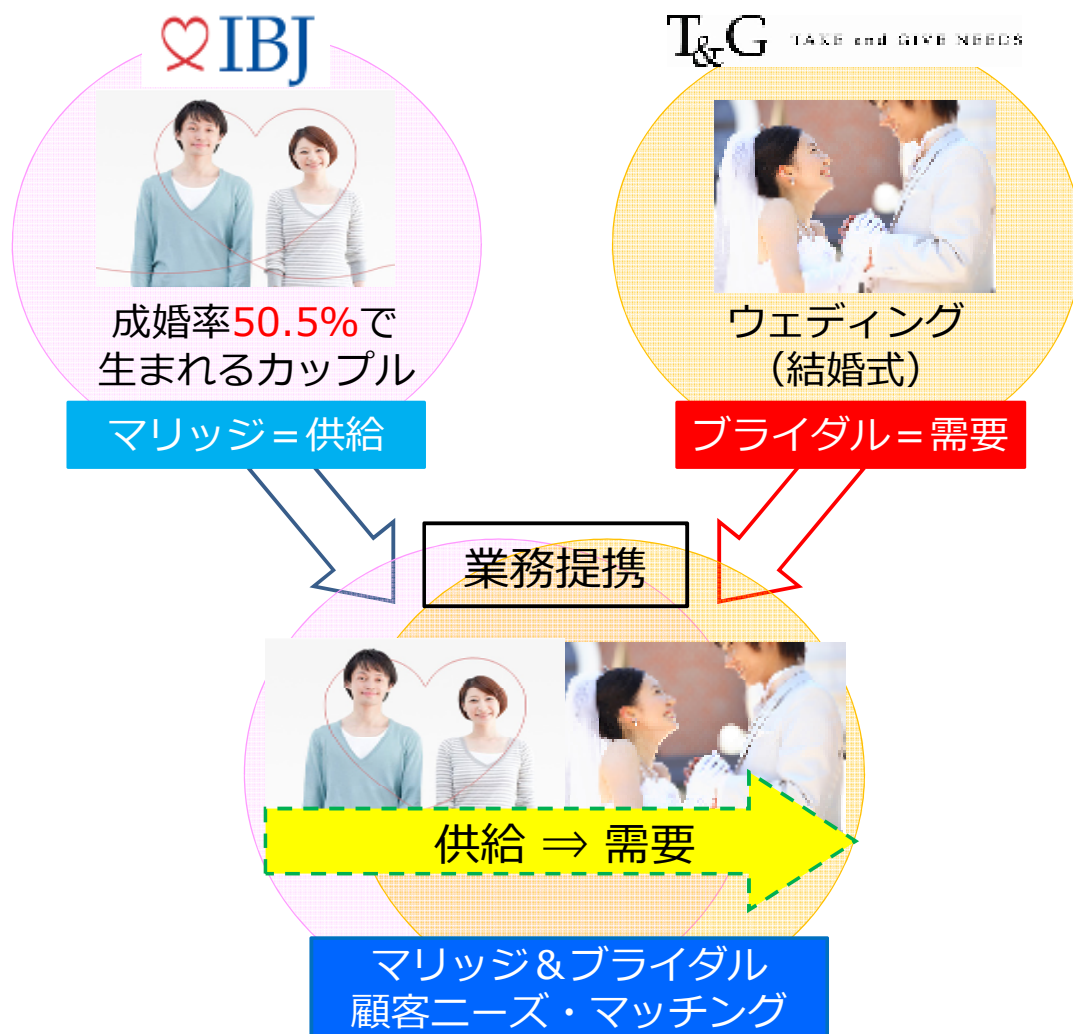
総合婚活サービスの I B J T & G 社と業務提携を実現

マリッジ&ブライダル の戦略的「顧客ニーズ・マッチング」をスタート

株式会社 I B J (本社 : 東京都新宿区、代表取締役社長 : 石坂茂、以下 I B J) は、ウェディングプロデュース事業を手掛ける株式会社テイクアンドギヴ・ニーズ (本社 : 東京都品川区、代表取締役社長 : 知識賢治、以下 T & G) と業務提携を行いましたので、お知らせします。

マリッジ市場とブライダル市場の顧客マッチングの第一弾として、I B J が直営結婚相談所で育んだ成婚カップルを、結婚式場へと送客するサービスを開始しました。これにより、マリッジ (成婚=供給) からブライダル (結婚=需要) へと、誰よりも早く、成婚=結婚式などブライダル需要のタイミングをつかみ、お客様のニーズに合わせたサービスの紹介が出来るようになります。

I B J は成婚のための「独身者のマッチング」だけでなく、結婚やその後のライフデザインに関わる「顧客ニーズの最適なマッチング」を事業として確立してまいります。



■会社概要

名称	株式会社 IBJ
設立	2006年2月
所在地(本社)	東京都新宿区西新宿1-23-7 新宿ファーストウエスト12F
代表取締役	代表取締役社長：石坂茂
上場取引所	証券コード：6071 東京証券取引所 JASDAQ スタンダード
売上高	25億円（平成25年12月期）
婚活会員数	23万名（平成25年12月末時点）
事業内容	結婚相談ラウンジ、婚活パーティーの運営、婚活サイト・アプリの提供等

名称	株式会社テイクアンドギヴ・ニーズ
設立	1998年10月
所在地(本社)	東京都品川区東品川2-3-12 シーフォートスクエアセンタービル17F
代表取締役	代表取締役社長：知識賢治
上場取引所	証券コード：4331 東京証券取引所市場第一部
売上高	528億円（平成25年3月期）
年間挙式取扱数	約18,000組（平成25年3月期）
事業内容	ウェディング、イベントのプロデュース、ホテルやレストランの運営等

■今後の見通し

当社は、総合婚活サービス企業としての豊富な顧客基盤データをもとに、数多くの成婚を生む一方で、ライフデザインサポート領域に特化した自社メディアを活用し、ビューティー、趣味や学びなど、自分磨きに関する多くの企業とプロモーション（送客）提携を展開しております。

今回の業務提携によって、成婚後すぐに需要として発生するブライダル関連サービスをお客様に直接案内することが出来るようになり、「マリッジ市場とブライダル市場の顧客循環」について実現するとともに、より活性化できるものと確信しております。

今後につきましても、婚活期間中および成婚時点など、活動フェーズごとに生じるお客様のニーズを的確に捉えて、他業界の企業との業務提携によって戦略的に「顧客循環（流れ）」を生み出すとともに、引き続き「ご縁がある皆様に幸せにする」という当社経営理念に基づいて、お客様の人生を豊かにするライフデザインサービスを展開してまいります。

以上