

人気ブランド米「ゆめぴりか」通販専門店『米のさくら屋』創業者 藤川欽三が手掛ける  
「鮮度」と「価格」にこだわった八百屋ベンチャー「ヤオハチ」  
札幌市内 8 店舗目として「札幌麻生店」9月1日（水）オープン  
「食のセレクトショップ」として北海道産の季節の鮮魚や肉類も販売  
-当日 1,000 円以上お買い上げのお客様に、先着 100 名限定でぶどうをプレゼント-

北海道発の”日本一ゆめぴりかを売った男 藤川欽三”が手掛ける八百屋ベンチャー 株式会社やお八(本社：北海道札幌市、代表取締役：藤川欽三、以下「やお八」)は、鮮度と価格にこだわった八百屋ベンチャー「ヤオハチ」の、魚類や肉類も扱う、野菜を軸にした食のセレクトショップ「ヤオハチ 札幌麻生店」を2021年9月1日(水)より営業開始します。麻生店のオープンを記念して、当日 1,000 円以上お買い上げのお客様に、先着 100 名限定でぶどうをプレゼント致します。



「ヤオハチ」は、独自の流通で無駄を省き、採れたての新鮮でおいしい野菜を安定したお求めやすい価格で提供する八百屋ベンチャーです。「ヤオハチ」は約 6 ヶ月で 8 店舗開業しており、今勢いのある八百屋です。今後は札幌市内にとどまらず、都内への進出を目指しています。

札幌市内 8 店舗目となる「ヤオハチ 札幌麻生店」は、麻生駅から徒歩 1 分程度の場所に位置し、主婦やサラリーマンの方々が日頃から気軽に使える八百屋として 9 月 1 日（水）に開業します。

麻生店は「食のセレクトショップ」として、野菜や果物に加え新たに、根室など道内で直接仕入れた鮮魚や肉類も販売いたします。野菜に限らずこだわりの肉や魚も販売しているため、ヤオハチに立ち寄るだけで食材が揃い、お客様の食卓をより豊かにいたします。さらに、産地や価格情報に加えて野菜の特徴やおすすめの食べ方を記載した、手書きのポップを設置し、おもてなしも強化いたします。「イキ」の良い野菜・店舗・スタッフの 3 つの「イキ」をモットーに、鮮度とおいしさにこだわった野菜を提供する「ヤオハチ」をお楽しみください。

#### ■ヤオハチ札幌麻生店 基本概要

|      |                                    |
|------|------------------------------------|
| 開店日  | : 2021年9月1日(水)10:00                |
| 営業時間 | : 10:00~20:00                      |
| 定休日  | : 不定休                              |
| 住所   | : 札幌市北区北 39 条西 5 丁目 1-1 K39 ビル 1 階 |
| アクセス | : 麻生駅から徒歩 1 分                      |
| 店舗面積 | : 125 m <sup>2</sup>               |
| 商品構成 | : 生鮮野菜、果物、米、肉、魚、その他                |

※店舗営業は、地域のお客さまに安心してお買い物をしていただくために、感染予防対策を徹底してまいります。



## ■麻生店オープンを記念して様々な企画を実施開始

### 1. 手書きポップの設置

産地や価格情報に加えておすすめの食べ方やスタッフの一言が添えられた、あたたかみある手書きのポップを設置します。店頭で並ぶ野菜や果物のおいしい食べ方や特徴も記載され、八百屋ならではの野菜のこだわりを体感することができます。



### 2. 新たに季節の鮮魚やお肉を販売

麻生店では「食のセレクトショップ」として新たに、根室など北海道から直接仕入れた秋鮭や秋ホッケなど季節の鮮魚 5 種類や、肉類 10 種類を販売いたします。野菜に限らずこだわりの肉や魚も販売しているので、他のお店にはしごする必要性がなくなり、ヤオハチ 1 つで食卓を豊かに致します。

### 3. 当日 700 円以上お買い上げのお客様に、先着 100 名限定でぶどうをプレゼント

麻生店オープンを記念して当日 700 円以上お買い上げのお客様に、先着 100 名限定でぶどうをプレゼント致します。

## ■店長 尾崎 光さんのコメント

やお八のスローガンである「究極の価格」「究極の鮮度」「究極の接客」は勿論の事、更に店舗毎に地域に合わせた色を持っています。その中でも麻生店では新鮮なお野菜と果物を主軸に肉、魚、調味料、お菓子、飲料等の食に必要な品物をお店 1 つで揃えられる様幅広く取り扱っております。地域のお客様との交流の場を目指し日々需要に応えられる品揃えと価格帯を取り揃えて参ります。麻生の町に新たに仲間に加わりますやお八を皆様よろしくお願い致します。



## ■やお八の特徴

- ①全国に約 500 の生産農家ネットワーク
- ②北海道から本島全域、四国、九州、沖縄で E コマース運営で培った物流網
- ③従来、農協、市場、仲買、卸問屋を介して農家からお客様まで届けるのに対して、やお八では、卸を通さない直接取引で中間マージンをカット
- ④それにより圧倒的な鮮度と価格を実現
- ⑤EC サイト運営 10 年で築き上げた信頼と実績

### ■創業者 藤川欽三について

やお八の創業者である藤川欽三は2009年、北海道産のお米「ゆめぴりか」を中心に、厳選した北海道の安心・安全なおいしい物をおとどけするオンラインストア「米のさくら屋」を創業し、2012年、2013年、2015年に「ネットショップ大賞」を受賞しました。その後、2015年に野菜の卸売事業に参入し、既存の青果の流通にはお客様の元に届くまで多数の無駄が存在することに気づきました。「やお八」は物流の無駄を削減し、コストを抑えつつ鮮度の良い品をお客様に提供することで八百屋業界に革命を起こします。



### ■八の頂き8箇条特徴

頂き1：鮮度へのこだわり



頂き2：美味しさへのこだわり



頂き3：価格へのこだわり



頂き4：安全安心へのこだわり



頂き5：品揃えへのこだわり



頂き6：思い



頂き7：ディスプレイへのこだわり



頂き8：旬



### ■企業情報

やお八は、お米通販専門店「米のさくら屋」で”日本一ゆめぴりかを売った男・藤川欽三”が2021年に創業した北海道発の八百屋ベンチャーです。「最高に美味しい野菜・サービスを届け、日本中にやお八のファンをつくり、八百屋No.1になること」をビジョンに掲げ、誰もがおいしく食べれる良質な野菜を、1年中手頃な価格で提供しています。青果流通が抱えるムリ/ムダ/ムラを解決すべく、独自の生産農家ネットワークと全国に及ぶ物流網を強みに、卸を介さず仕入れから販売までを一気通貫で行うモデルを構築いたしました。創業わずか6カ月で8店舗をオープンし、北海道札幌市に直営店3店舗（栄町店、南平岸店、麻生店）、FC店5店舗を展開しています。2025年には全国50店舗を目標に、“八百屋業界のユニクロ”をコンセプトに掲げ、生活者に鮮度の良い良質な野菜をリーズナブルな価格で提供して参ります。

会社名：株式会社やお八

代表者：藤川欽三

所在地：札幌市東区北41条東15丁目3-18

店舗数：札幌市内8店舗

(みかほ店、二十四軒店、白石店、豊平店、栄町店、中央店、南平岸店、麻生店)

公式 Instagram：[https://www.instagram.com/yaohachi.kinzo\\_fujikawa/](https://www.instagram.com/yaohachi.kinzo_fujikawa/)

公式 Facebook：<https://www.facebook.com/yaohachi.kinzo.fujikawa>

公式 Twitter：<https://twitter.com/yaohachiF>

公式 LINE@アカウント：@162plwao

※新規お友達登録でお野菜をプレゼントいたします。



ヤオハチ 公式 LINE@

### ■ヤオハチ店舗マップ



### ■店舗経営者も募集中

ヤオハチは新店舗オープン決定のため、人材組織体制の強化を推進していきます。それに伴い八百屋ベンチャー「ヤオハチ」新店舗の経営者ポジションを募集しています。

採用詳細情報に関してはHPよりご覧ください。

詳細 URL：<https://yaohachi.jp/recruit/>

