

報道関係各位

2026 年 8 月 7 日

株式会社 Groovement

プロフェッショナルの新たな挑戦を支援する Groovement
「かしこいコンサル活用」とは？—経営・事業リーダーに問う、
外部人材との本当の付き合い方—セミナーに登壇

プロフェッショナルの新たな挑戦を支援する株式会社 Groovement（本社：東京都渋谷区、代表取締役：浴野真志）は、Unite Partners 株式会社との共催にて、2026 年 8 月 25 日（火）に上場企業を中心とする経営企画・事業開発部門および事業責任者を対象とした無料オンラインセミナー『「かしこいコンサル活用」とは？—経営・事業リーダーに問う、外部人材との本当の付き合い方—』を開催いたします。

本セミナーでは、Groovement が実施した調査データ（大企業の 63%がコンサル発注で期待とのギャップを経験）をもとに、大手コンサルファーム、ブティック、フリーランス、AI といった多様化する外部人材の最適な使い分けや、丸投げを防ぎ自社に「考え方の型」を残すための実践的なアプローチについて、外部人材活用において異なる立場から経営支援を行う両社の代表が対談形式で本音を語り合います。

Unite Partners

 Groovement

オンラインセミナー

「かしこいコンサル活用」とは？

— 経営・事業リーダーに問う、外部人材との本当の付き合い方 —

Unite Partners株式会社
代表取締役
小林 大輝



株式会社Groovement
代表取締役
浴野 真志



開催日時：2026 8.25（火）14:00 ▶ 14:45

■セミナー概要

突発的な重要課題や新規事業の立ち上げにおいて、外部のプロ人材やコンサルタントの活用は有効な手段です。

しかし、Groovement が実施した「コンサルティング会社の活用実態調査」（2026 年 2 月実施、N=450）では、品質を最優先にコンサルティング会社を選んだにもかかわらず、発注経験者の 63%が「期待とのギャップ」を感じ、プロジェクト終了後に内製化できた企業はわずか 29%という実態が明らかになりました。

問題は単に「良いコンサルを選べるか」ではなく、企業側が外部人材とどう向き合い、プロジェクト終了時に何を持ち帰る設計にするかにあります。

本セミナーには、変革を最後まで伴走する経営コンサルティングファーム「Unite Partners」の代表と、業界最大級のフリーコンサルタント向けマッチングサービスやハイクラス転職支援を手がける「Groovement」の代表が登壇。

外部人材活用において異なる立場を持つ 2 人が、現場のリアルな知見を交えて本音で語り合います。

■主なトークテーマ

- 「かしこいコンサル活用」の実態と丸投げが生じる構造
 - なぜ品質重視で選んでも 6 割以上が満足しないのか？
 - 発注時の熱意と実行フェーズの温度差、成果物が現場に「翻訳」されない理由
- ファーム・ブティック・フリーランス・AI の選び分け
 - 大手ファーム・ブティック・フリーランス・AI のそれぞれの向き不向き
 - AI をどこまで使えばコンサル費用は下がるのか（任せる領域と頼む領域の境界線）
 - フィーの内訳（ブラックボックス）の見分け方
- 採用かコンサルか：外部人材の受け皿と使い分け
- コンサルが去った後も自社に「考え方の型」を残す内製化アプローチ
 - 「密に連携しているつもり」の丸投げを見抜く方法
 - 発注前に確認すべき「3 つの問い」

■こんな方におすすめ

- 上場企業の経営企画・事業開発部門の方
- 各事業部門のマネージャー・責任者クラスの方
- 外部人材（コンサルティングファーム／フリーランス／AI）の最適な活用方法に悩ん

でいる方

- コンサルとの付き合い方や契約形態、コスト構造を見直したい方

■セミナー詳細

- ・ 開催日時：2026/8/25（火） 14:00～14:45
- ・ 参加費用：無料
- ・ 開催形式：オンライン

本イベントの参加には、事前申し込みが必要です。

申込み：<https://peatix.com/event/5116194>

■登壇者プロフィール

(1) 小林 大輝（Unite Partners 株式会社 代表取締役）

東京大学経済学部卒業後、2016 年よりデロイトトーマツコンサルティングに入社。

主に自動車業界と物流業界を担当し、事業戦略策定や業務改革の長期支援チームを主導・実施。

2018 年に独立。

大手上場企業にコンサルティングサービスを提供する傍ら、スタートアップとして事業立上げを行い、2 度の事業売却を経験。

現在は企業変革を目的としたコンサルティングサービスを提供する Unite Partners 株式会社の代表として様々な企業の支援を実施している。

(2) 浴野 真志（株式会社 Groovement 代表取締役）

デロイトトーマツコンサルティング、フィールドマネージメント（現：FIELD MANAGEMENT STRATEGY）にて、主にグルメサイト/エンタメ/化粧品通販など B2C 領域におけるマーケティング戦略、新規事業の検討、各戦略の実行支援に従事。

2021 年に株式会社 Groovement を創業し、フリーランスコンサルタント向けの案件紹介マッチングサービス「Strategy Consultant Bank」をローンチ。

サービス担当者として、これまで数百名のコンサルタントと面談、案件紹介、フォローアップを担当してきた。

■Unite Partners 株式会社について

会社名：Unite Partners 株式会社

代表取締役：小林 大輝

住所：東京都港区三田 1-4-28 三田国際ビル 13 階

設立：2021 年 2 月

事業内容：経営コンサルティング業

会社 HP：<https://unite-partners.co.jp/>

■株式会社 Groovement について

会社名：株式会社 Groovement

代表取締役：浴野 真志

住所：東京都渋谷区神南 1 丁目 23-14

設立：2021 年 2 月

事業内容：

1. フリーランスコンサルタント向けの案件紹介マッチングサービスの運営
 - ・ Strategy Consultant Bank：<https://strategyconsultant-bank.com/>
 - ・ IT Consultant Bank：<https://itconsultant-bank.com/>
2. ハイクラス×DX 特化のコンサル・スタートアップ転職支援
 - ・ Groovement Agent：<https://groovement-agent.com/>
3. 経営コンサルティングサービスの提供
 - ・ Groovement Consulting

会社 HP：<https://groove-ment.com/>

■お問い合わせ先

広報担当

Tel：03-4500-1800

E-mail：info@groove-ment.com