



報道関係各位

2021 年 6 月 9 日
株式会社 Groovement

新たな挑戦をするプロフェッショナルを支援する Groovement が
フリーコンサルタント向け案件紹介マッチングサービス

「Strategy Consultant Bank」をローンチ

URL : <https://strategyconsultant-bank.com/>

新たな挑戦をするプロフェッショナルを支援する株式会社 Groovement（本社：東京都渋谷区、代表取締役：浴野真志）は、フリーランスのコンサルタント向け案件紹介マッチングサービス「Strategy Consultant Bank」をローンチいたします。



フリーランスの経営コンサルタント向け案件紹介マッチングプラットフォーム “Strategy Consultant Bank”
コンサルタントの方々向けの登録ページはこちらから (<https://strategyconsultant-bank.com/>)

■ 「Strategy Consultant Bank」のサービス概要

Strategy Consultant Bank (SCB)は、独自の厳しい審査を通過した優秀なフリーランスのコンサルタントと、コンサルタントを活用したい企業を繋げるマッチングサービスです。

新型コロナウイルスによる経済停滞により、事業会社は従前の様なフィーの高いコンサルティング会社への委託が難しくなっています。

このような厳しい状況の中でも継続的な成長をサポートすべく、フリーランスのコンサルタント向けの案件紹介サービスは日々増えていますが、その結果、従前よりも企業とコンサルタントとのミスマッチも増加しています。

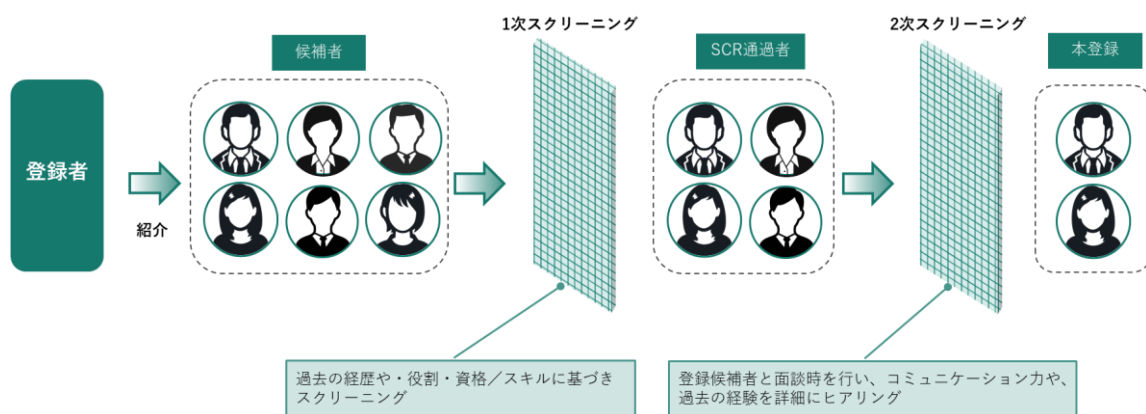
そこで弊社は、戦略・業務策定などの上流領域に特化してコンサルタントを募集・ご紹介し、さらに独自のリファレンス制度などを完備することによって、企業とのミスマッチを防ぐサービスをローンチいたしました。



■「Strategy Consultant Bank」の特徴

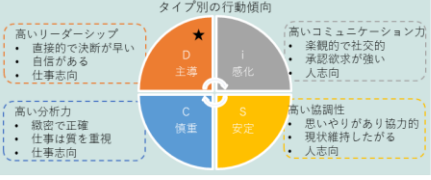
①厳選された人材プール

紹介制をベースとし、外資系ファーム出身者をはじめ、経歴や実績のあるコンサルタントのみにご登録いただいています。またコンサルタントとの面談についても、元戦略ファーム出身者が実施しているため、他サービスと比較してご紹介するコンサルタントのクオリティーが安定しており、ミスマッチングを防止しています。



②コンサルタントのスキルの可視化

ハード（資料作成・分析能力など）、ソフト（タスク推進力など）の能力に加え、ミスマッチングの原因となり得るコンサルタントの性格判定も実施。 これらをスキルマップとして可視化することでマッチング精度をさらに向上させています。

性格見極め			経歴サマリー	
<p>DISC理論 タイプ別の行動傾向</p> 			<ul style="list-style-type: none"> □ 総合商社、外資系戦略コンサルティング会社（マネージャ）出身 □ 金融、製造業業界において、戦略策定、業務コスト削減、M&Aに伴うBDDや買収後の組織改革プロジェクトを多数経験 □ 課題の可視化、関係者間の合意形成、海外メンバーとのプロジェクトと推進も経験 □ 直近ではベンチャー企業のCFOとしてファイナンスやビジネス開発に携わる 	
ハードスキル			ソフトスキル	
項目	Lv.	詳細	項目	詳細
英語	ビ	海外OJTで2年ほど活用。海外大学留学経験あり	コミュニケーション力	<ul style="list-style-type: none"> - 登録面談時のコミュニケーションは問題なし - 大規模なPMO案件をプロジェクトリーダーとして経験しており、ステークホルダー間の調整もこなすことができる - 過去にアサインしたクライアントからの評価も良好
PPT	2/4	上位者の明確な指示に基づき、資料作成が可能	プロジェクト推進力	<ul style="list-style-type: none"> - 事業戦略、PMOプロジェクトをプロジェクトリーダーとして経験しており、どのようなテーマであっても自走できる - 過去にアサインしたクライアントからも、「メンバーロールで入ってもらったが、PJT全体の推進にも貢献してくれた」との声もあり。
Excel	4/4	複雑なデータ処理、分析からマクロまで対応可		
Word	4/4	官公庁系PJTでの報告書作成経験豊富		
その他	—	SPSSでの集計&統計分析が可能		

③参画後の見極め期間の設定

経歴やスキルだけでは判断できない「人との相性問題」を踏まえ、試用期間や、調整期間を設けています。 これにより万が一ミスマッチが生じた場合についても、迅速に対応させていただきます。





■代表メッセージ

SCB は私自身の前職の戦略コンサルティングファームでの勤務経験や、その後独立して実際にフリーランスのコンサルタントとして活躍する中で感じていた課題を解決するためにローンチしたサービスです。

私は年々発展していくコンサルティング業界に高揚感を抱きつつも、コンサルティングファームが大企業化してしまい、コンサルタント各々がこれまでのように自分でキャリアを切り開いていくことが困難な状況になっていることに課題を感じていました。

また事業会社にとっても人材の流動性が増えた結果、恒常的な人材不足となり、かつてのようなアウトプットのクオリティーが担保されないにも関わらずコンサルティングファームに高額な発注をし続けなければならない状況に陥っているのではないかと考えています。

私は上記の課題を解決するために、厳しい審査を通り抜けて厳選されたフリーランスのコンサルタントと、コンサルタントを活用したい企業をつなぐマッチングサービスを開始しました。

このサービスによって、日本の優秀なプロフェッショナルが挑戦しやすい環境づくりや、企業の発展に少しでも貢献出来たら幸いです。

■会社概要

会社名：株式会社 Groovement

代表取締役：浴野 真志

住所：東京都渋谷区松濤一丁目 28-2

設立：2021 年 2 月

事業内容：

- ①コンサルタント向け案件紹介マッチングサービス「Strategy Consultant Bank」の運営
- ②経営コンサルティング業

URL：<https://groove-ment.com/>

■お問い合わせ先

広報担当

Tel：03-4500-1800

E-mail：info@groove-ment.com