

【営業・マーケティング責任者向け】

急成長B2B企業で広がる最新の営業手法に関してリード獲得支援企業2社が対談
「ウェビナー」や「決裁者マッチング」を活用した成果に繋がるホットリードの獲得手法とは
〈開催日時: 2022年6月21日 16:00-17:00 @zoom〉

決裁者アポ獲得支援SaaS「アポレル」を運営する株式会社アライアンスクラウド(本社:東京都目黒区、代表取締役:宮崎 翔太 以下「アライアンスクラウド」)とエキサイト株式会社(本社:東京都港区、代表取締役社長:西條晋一、以下「エキサイト」)は、B2B営業での成果の上げ方に関して「成約見込みの高いホットリードの獲得手法」の観点からアライアンスクラウドとエキサイトの事業責任者が対談する、参加費無料の営業・マーケティング責任者向けウェビナーを6月21日(火)16時より開催することをお知らせします。



ALLIANCE CLOUD × excite

なぜウェビナー?なぜ決裁者紹介?
2名の事業責任者が考える
BtoB営業での成果の上げ方

2022.6.21 火
16:00-17:00 ONLINE

株式会社アライアンスクラウド
代表取締役 宮崎翔太氏

エキサイト株式会社
SaaS事業部管事役員 大熊 勇樹

■背景

近年、コロナ禍で非対面が重視される中、営業やマーケティングの分野においてもオンライン化が進み、オンライン上で効率的にリードを獲得し見込顧客へ育成できる「ウェビナー」や、成約確度が高い決裁者とオンライン上で直接繋がるのが可能な「決裁者マッチング」を利用する企業が増加しています。

アライアンスクラウドでは決裁者アポ獲得支援SaaS「アポレル」の運営を通し、企業の決裁者と直接マッチングすることで、成約可能性の高い新規リードの獲得や、アプローチから契約締結までの時間短縮など営業の効率化を支援しています。

エキサイトでは、エキサイト自身の黒字転換ノウハウにもとづく管理会见SaaS「KUROTEN.(クロテン)」を提供するほか、同サービスなど複数のSaaS事業の拡大実績を元に開発したウェビナー設計フレームワークを元に、B2B企業のマーケティング支援を行っています。

■ウェビナー詳細

本ウェビナーでは、B2Bマーケティングを支援する両社の責任者が対談し、効率的な成約可能性の高いリードの獲得という観点から互いの事業について深掘り、これからのB2B営業における成果の上げ方を追求します。

下記の方におすすめのウェビナーです。

- ・BtoB事業の営業・マーケティング責任者
- ・マーケティング施策の次の一手を探している方
- ・オンラインでの新規顧客開拓に課題を感じている方
- ・リードナーチャリング(顧客育成)を強化したい方

タイトル	なぜウェビナー？なぜ決裁者マッチング？ 2名の事業責任者が考えるBtoB営業での成果の上げ方
テーマ	・マーケティング施策の次の一手が見つからない ・オンラインによるリード獲得 ・BtoBマーケティングにおいてキーパーソンとなる決裁者への認知施策 ・これからのリードジェネレーション
開催日程	2022年6月21日(火) 16:00 ~ 17:00
開催方法	Zoomによるオンライン開催
参加料金	無料
参加定員	先着100社 ※法人のお客様限定
登壇者	株式会社アライアンスクラウド 代表取締役 宮崎翔太 エキサイト株式会社 執行役員 兼 SaaS事業部長 大熊 勇樹
申し込みフォーム	https://lp.kuroten.jp/20220621.html

■登壇者プロフィール



株式会社アライアンスクラウド 代表取締役 宮崎 翔太
新卒で日清食品HD株式会社に入社。

その後、サイバーエージェントに転職し、入社4カ月目で当時史上最速で中途新人賞を受賞。
キャリアを通して法人営業に従事し2020年1月にアライアンスクラウドを創業。



エキサイト株式会社 執行役員 大熊 勇樹

デザイン会社、ベンチャー企業での管理職を経て大手ITグループ企業の統括マネージャーを経験。

2017年株式会社ギブリーに社長室付入社。執行役員として新規事業開発、商材開発に携わり、WEB接客ツール【SYNALIO(シナリオ)】開発の指揮を取る。

2021年4月、エキサイトに入社し、執行役員就任。SaaS事業部を管掌。

■決裁者アポ獲得支援SaaS「アポレル」概要

アポレルは、オンライン完結で決裁者にアポが取れる完全審査制の決裁者アポ獲得支援SaaSです。自社営業マンに代わりオンライン完結型の営業活動を行うことで自社営業リソースを増やすことなく、効率的かつスピーディーな決裁者アポイント獲得を実現します。顧客企業の決裁者と直接マッチングすることで、成約可能性の高い新規リードのみを獲得することや、アプローチから契約締結までの時間を短縮することができますようになります。

- ・提供開始 : 2021年6月9日
- ・提供機能 : 決裁者へのダイレクトメッセージ機能
決裁者限定のオンラインピッチイベント
コンシェルジュからの仲介サポート
- ・利用料金 : 月額30万円(無料プラン有)
- ・サービスURL: <https://aporeru.com/>

■株式会社アライアンスクラウドについて

本社 : 〒153-0042 東京都目黒区青葉台3-10-9 VORT青葉台6F

代表者 : 代表取締役社長 宮崎 翔太

事業内容 : 経営者・決裁者マッチングプラットフォーム「アポレル」の開発・運営

URL : <https://alliancecloud.co.jp/>

■エキサイト株式会社について

所在地 : 東京都港区南麻布三丁目20番1号

設立 : 1997年8月

代表者 : 代表取締役社長 西條 晋一

資本金 : 1億円

事業内容 : プラットフォーム事業、ブロードバンド事業、SaaS・DX事業

URL : <https://info.excite.co.jp/>

【報道関係者からのお問い合わせ先】
株式会社OOOOO 広報担当 OO

報道関係者各位
プレスリリース



Email : info@alliancecloud.co.jp
TEL : 080-2256-7276