

～誰でも簡単に時間の販売が可能に～ インフルエンサーやコンサルタント向けの 1on1オンラインコミュニケーションツール『Cropa』7月26日よりローンチ

ビデオ接客ツール「Remotewell(リモートウェル)」の開発・提供、コミュニケーションデータの解析・活用を行うリモートウェル株式会社(東京都千代田区、代表取締役：澤 孟 澄、以下リモートウェル)は、誰でも簡単にオンラインで時間を販売することができる、インフルエンサーやコンサルタント向けの1on1オンラインツール『Cropa (クロッパ)』を、2022年7月26日(火)より正式にローンチいたします。



家からでも、ふとした時でも。

ありのままのあなたを配信。

～クロッパ～

当社は、誰でも簡単にリアル店舗やEC事業者などと繋がることのできるアプリ不要のビデオ接客ツール「Remotewell」を展開しています。また、「Remotewell」の映像から収集したコミュニケーションデータのAI解析や、インフラの提供などを通じて、社会課題の解決を目指しております。

そしてこの度、これまでのビデオ接客ツール「Remotewell」で培った知見を活かし、『Cropa』をローンチいたします。『Cropa』は、誰でも簡単にオンラインで時間を販売することができる1on1オンラインツールです。例えば、タレントやインフルエンサーにおいては、昨今SNSの「ライブ配信」機能で1対nの形式でファンとダイレクトなコミュニケーションを取っていますが、『Cropa』をご活用いただくことで、さらに深い1on1でのコミュニケーションを有料で気軽に実施することが可能になります。また、コンサルタントや士業の方にとっては、自らの知識を時間に応じて簡単に販売することが可能になります。

Cropaの特徴

『Cropa』は、カレンダーと連携した予約機能、安心安全な決済機能、LINE連携機能など様々な機能をご利用いただけるため、タレント／アーティスト・コンサルタント・士業・先生／コーチ業・占い師など、1on1の形式でお客さまとより密なコミュニケーションを取りたい方におすすめです。

●決済機能

通話時間に応じた価格設定及び決済を行うことができます。毎回違う価格にすることや、キャンセル料金の設定も可能です。

●追加課金ができる延長機能

オンライン通話しながら通話時間の延長や追加課金をすることができます。アイドルのライブ配信や家庭教師の授業など様々なシーンで有効です。

●キャンセルを防げるリマインド機能

LINEやメールでの自動リマインド機能があるため、ユーザーが予約時間を忘れてしまうことを防げます。

●利用が便利なLINE連携

LINE連携をすることにより、配信者からユーザーに対してプッシュ通知ができます。またユーザーからもすぐに問い合わせをすることができます。

●予定管理が簡易なカレンダー連携

Googleカレンダーと連携し、カレンダーに金額を入力するだけで価格設定をすることも可能です。

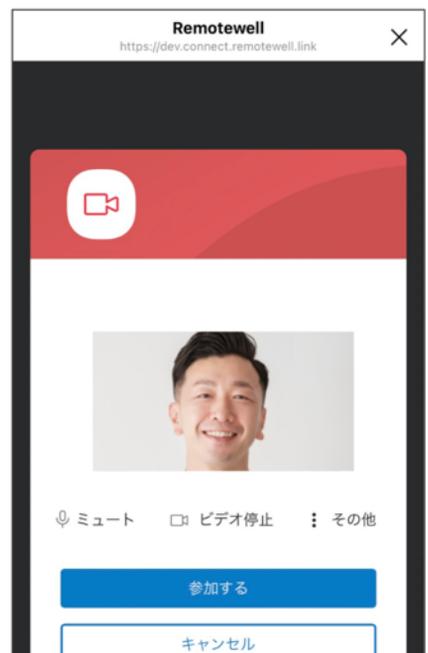
●場所を選ばないバーチャル背景機能

バーチャル背景を設定する機能を利用することでいつでもどこでも背景を気にせずにオンライン通話を販売することが可能となります。

■サービスサイト

<https://cropa.me/>

■画面イメージ



■Cropa β版では1日最大ユーザー1800人突破！

Cropaはβ版としてご利用いただき、1日の最大ユーザーが1800人、1ユーザーの1日の最大売上高が400万円を突破しました。



【会社概要】

「人が財産、ワクワクする社会を実現する」をビジョンに掲げ、コミュニケーションデータのAI解析、インフラの提供などを通じて社会課題の解決を目指すコミュニケーションテクノロジーカンパニー。

会社名：リモートウェル株式会社

代表：代表取締役 澤 孟澄

所在地：東京都千代田区丸の内1-1-3 日本生命丸の内ガーデンタワー3F

設立：2021年6月2日

資本金：2億4,300万円(資本準備金含む、2022年4月時点)

事業内容：リモート接客サービス「Remotewell」の開発・提供、コミュニケーションデータ解析によるサービス企画開発

URL：<https://remotewell.jp/>

【本リリースに関するお問い合わせ先】

リモートウェルPR事務局 担当：中田

TEL：03-6450-5457 mail：remotewell-pr@skewinc.co.jp