

2013年9月2日（月）

報道関係各位

株式会社グローアップ

■日本初の学生就活状況シェアサービス

1社の選考で複数社からスカウトを～選考状況シェア～君をスカウト！

【キミスカ】を提供開始

就活生の選考状況を【キミスカ】というアプリ内で学生が公開し、登録企業が他社の選考状況を参考にしてピンポイントでスカウトを送れるサービスです。

<https://kimisuka.com/>

ヘッドハンティング・人材紹介・新卒紹介を手掛ける

株式会社グローアップ（所在地：東京都豊島区、代表取締役：仲真良広）

は、～選考状況シェア～君をスカウト！【キミスカ】を

2013年9月2日（月）より提供開始します。

■【キミスカ】<https://kimisuka.com/>

【背景】

就職活動の短期化が進み大手就職活動解禁の時期に研究や教育実習が重なる例や受けたい企業が何社もあるのにどこも同じ時期で全て受ける事ができない。

など、昨今はこれまで以上に短期間で効率的な就活が求められています。

一方で人事も自社に合う学生のみをしっかり時間を使いたい。

応募を待つだけではなく積極的にアプローチしたい。というニーズがあります。

そこで各企業がバラバラに行っていた選考の状況をシェアし

学生にとっては無駄のない就活を、企業にとっても攻めの採用を実現できるようこのサービスをリリースしました。

【製品・サービスの概要】

各企業がバラバラに行っている選考の状況を【キミスカ】内で学生が公開し

登録企業が学生の選考状況を確認して自社にマッチするであろう学生に

ピンポイントでスカウトを送れるサービスです。

学生の利用料は完全無料となっており、企業の登録費用も初年度に限り無料で採用が成功した際に50万円の成果報酬が発生します。

初年度の学生利用数は3万名程を見込んでいます。

<5つの特長>

学生側の特長

1：一つの選考状況を有効活用して大手企業からベンチャー企業まで様々な企業からスカウトを受ける事ができます。

企業によっては特別食事選考会なども用意しています。

2：折角苦労して最終選考まで進んだのに、最後で落選して気落ちし就活に対する熱意が落ちてしまう学生も多数いらっしゃいます。

このような落選結果も有効に活用できるサービスです。

3：就活専用のスケジュールアプリとしても利用頂けますので

就活生がより効率的により快適に就活を行う事ができる様になります。

企業側の特長

1：今まではエントリーシートのみで書類選考を実施していた企業が学生の選考状況をリアルタイムに確認する事により学生の志向性や実力などの本質に迫る事ができます。

2：他社の選考状況を確認する事により自社でのSPIや一次選考を実施する手間を省く事ができます。

【株式会社グローアップについて】

本社：〒170-0013 東京都豊島区東池袋 1-32-6

代表者：代表取締役 仲真良広

設立：2008年2月28日

資本金：2000万円

Tel：03-5957-0222

Fax：03-5957-0221

URL：<http://grow-up1.co.jp/>

事業内容：ヘッドハンティング・人材紹介・新卒紹介

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社グローアップ

担当者：古郡（ふるごおり）

Tel : 03-5957-0222

E-mail : h-furugori@grow-up1.co.jp