

**完全無料でおためし！企業と企業をつなぐ“日本初*”のビジネスマッチング「タスプロ」
「現場に来てくれるプロ人材」を求める企業の受付を本日9月28日開始
～「より近くに」「より安心に」「より早く」お客様の企業成長を応援～**

インハウスコミット株式会社（本社：北海道札幌市、代表取締役：富田 健太）は、企業と企業を共創させるビジネスマッチングサービス「タスプロ」において、プロ人材が来社しての業務を希望する企業の登録受付を本日2021年9月28日（火）より開始いたしました。まずは「営業業務」「IT開発・作成」「人事」「マーケティング」等の業種よりスタートいたします。

当社は「タスプロ」を通じて働く人のスキル（才能）とそれを必要としている企業（場所）のビジネスマッチングを叶え、各分野での即戦力・優秀な人材のリソース不足の解決手段・選択肢・プラットフォームとなり企業の垣根を超えた「即戦力」のチーム作りを推進いたします。サービス開始を記念し「タスプロで適“才（ざい）”適所！無料トライアルキャンペーン」も実施中。通常より受注側企業のマッチング料・利用料は完全無料ですが、当キャンペーンでは発注側企業も今年12月までのご利用で人材の月額コストにかかる仲介手数料が2022年3月末まで無料となります。

※当社調べ



URL : <https://tasupro.jp/order/>

リモートワークが進む時代に、あえて「現場で働く」意味

「タスプロ」は、依頼先の企業に直接出向いて一緒に業務を行うことにこだわり、より近く、深く、早く、意思疎通がしやすい環境で企業と企業が濃く繋がり共創する時代を目指します。働き方は常駐ではなく、企業間の契約として「委託・在籍出向・派遣・請負」の4つの契約種別から選択いただきます。

「タスプロ」は優秀な人材リソース不足の解決手段に！ ～発注企業～

- ・人材リソースが足りない／優秀な人材の確保がうまくいかない
- ・リモート等の意思疎通がうまくできていないことによって起こる機会損失を無くしたい
- ・信頼できる企業の専門知識がある即戦力のプロに仕事を依頼したい

「タスプロ」で新たな取引先を開拓！ ～受注企業～

- ・無理な営業をせずに、新たな取引先を開拓したい
- ・社内の優秀な人材・メソッド等を活用しビジネスにつなげたい
- ・従業員のマンネリをなくし、成長の機会を作りたい

初期費用0円、業界最安値を目指すビジネスモデル

「タスプロ」は仕事を受けたい企業様と仕事を依頼したい企業様の「直接契約」サービスです。弊社はコーディネート&培ったノウハウを伝えるために間に入り、マッチングするまで共に一切費用がかかりません。発注企業からサポート費を頂いてますので受託側企業は完全無料でご利用が可能であり中間マージンも0円となります。今後もひとりひとりが自らのスキルを安心して発揮できる環境、社会づくりのお手伝いを使命に発注企業側と受注企業側、両方の課題を解決し喜んでいただけるよう開発を進めサービスを拡充してまいります。※料金形態に種類が多数ありますので詳細は資料請求にて公開

<企業と企業、プロ人材をつなげる「タスプロ」>

URL : <https://tasupro.jp/order/>

■「即戦力のプロ人材が来社」のメリット

- 1、社外に依頼するアウトソーシングより高品質＝専門企業のプロ人材がきてくれるので安心
- 2、必要な頻度、必要な期間でプロ人材を雇用リスクなく活用出来る
- 3、ミッション達成を目指し切磋琢磨する仲間ができる
- 4、自社採用・育成・管理にかかる費用・時間がカットできる
- 5、新しいノウハウを蓄積できる
- 6、社内情報漏洩リスクが低い
- 7、意思疎通しやすい環境で仕事が依頼出来るので、機会損失が防げる
- 8、人材不足で滞っていた本職に専念でき、事業の収益化が進む
- 9、新しい企業文化や思考、スキルに触れる事でシナジーが生まれ士気があがる

■リサーチからマッチング、契約、契約後までコンシェルジュが安心のサポート 利用手順

- (1) 問合せフォームからご登録 /希望の条件をお伝えください
- (2) 調査・審査
- (3) タスプロにてマッチング先候補を数社選定
- (4) 企業間での直接契約

コロナ禍でリモートワークを希望される場合

緊急事態宣言発令や不測の事態の可能性も鑑み、受注側企業と発注側企業で最終的にご決定ください。弊社としては、アフターコロナ後に発注側の要望に沿って作業して頂けるという事であれば問題御座いません。成約前に双方合意のもと、ルール・詳細をご決定ください。

■キャンペーン詳細

サービス開始を記念し、手数料最大7か月無料のキャンペーンを実施中です

名称：「タスプロで適“才（ざい）” 適所！無料トライアルキャンペーン」

期間：2021年8月17日（火）～2021年12月31日（金）

条件：2021年12月31日（金）までのご登録で、2022年3月31日（木）まで発注側企業の月額コストや仲介手数料等の全てが無料となります。

■会社概要

会社名：インハウスコミット株式会社

代表者：代表取締役社長 富田 健太

設立：2019年3月4日

事業内容：営業支援サービス・ビジネスマッチングサービス・人材紹介・派遣サービス（準備中）

本社所在地：〒060-0002 札幌市中央区北2条西3丁目1番地12 敷島ビル4階 413号室

支社所在地：〒160-0023 東京都新宿区西新宿1-1-6 12 SHINJUKU 732

〒060-0042 北海道札幌市中央区大通西1丁目14-2 桂和大通ビル50-9階

【報道関係者の方からのお問い合わせ】

担当：富田健太

E-mail : tomita@inhouse-commit.com