

報道関係者各位
プレスリリース

No.260716-01
2026 年 7 月 16 日
株式会社グレイン

グレイン、ゴルフ場経営の意思決定を支援する AI サービス

「GRAIN AI Insight Powered by Squadbase」を発表

～2026 年 9 月の正式提供開始に先立ち、7 月 23 日よりパイロット版を先行提供～

ゴルフ場運営のための総合システム「GRAIN CLOUD（グレインクラウド）」を展開する株式会社グレイン（本社：東京都港区、代表取締役：末富典男）は、GRAIN CLOUD のオプション機能として、ゴルフ場経営の意思決定を支援する AI サービス「GRAIN AI Insight（グレイン エーアイ インサイト）」を発表します。2026 年 9 月の正式提供開始（予定）に先立ち、2026 年 7 月 23 日より、特定のゴルフ場を対象としたパイロット版の先行提供を開始します。本サービスは、株式会社 Queue（本社：東京都渋谷区、代表取締役：柴田直人）が提供する AI データエージェントプラットフォーム「Squadbase」を基盤としています。専門人材がダッシュボードを作り込む従来の BI とは異なり、経営者・支配人が AI に問いかけるだけで、その場で集計・可視化と「次の一手」を引き出せる、新世代の BI を実現します。

提供スケジュール

時期	内容
2026 年 7 月 23 日	パイロット版を特定のゴルフ場向けに先行提供
2026 年 9 月（予定）	正式提供を開始

背景

ゴルフ場の経営現場では、予約・売上・顧客のデータが既にシステムに蓄積されている一方で、それを経営判断につなげる仕組みが十分に整っていないという課題があります。前年比や予算対比を見るたびに担当者が Excel で手作業集計し、見たい切り口が変わるたびに集計をやり

直す。結果として、強化すべき日の判断や価格の決め方が個人の経験と勘に委ねられ、組織として再現性のある経営が難しいという声が多く聞かれます。

こうした状況を受け、単に数字を可視化するだけでなく、その意味を解釈し、いつ・何をすべきかという打ち手まで示す環境が、ゴルフ場経営の現場で求められています。

「GRAIN AI Insight」の概要

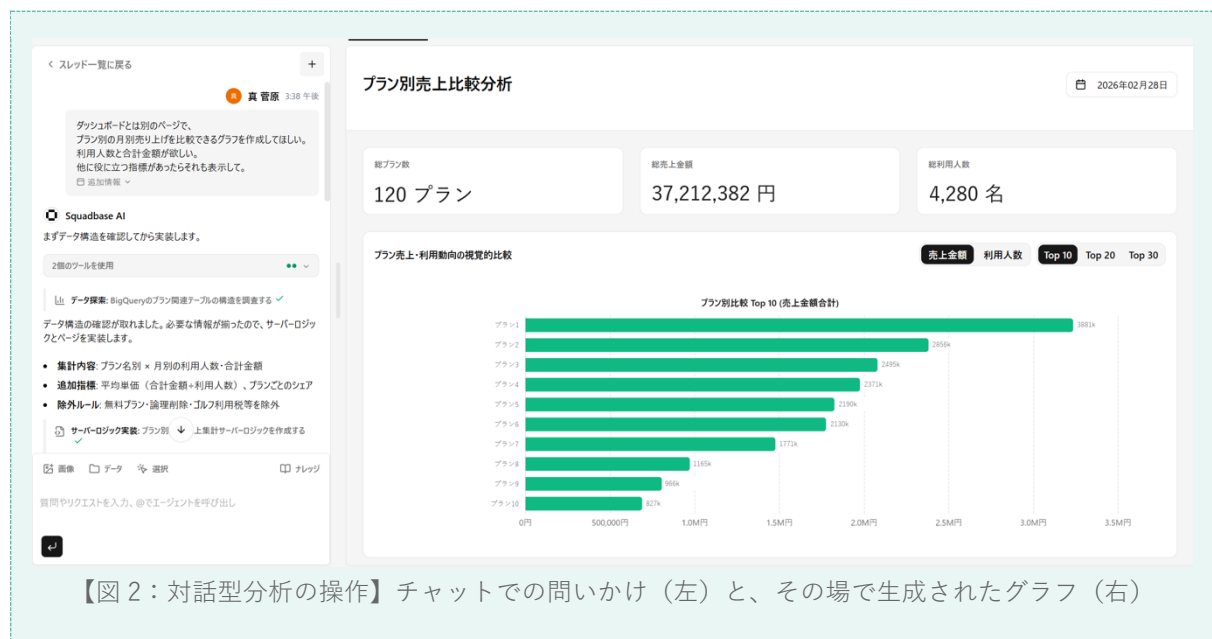
GRAIN AI Insight は、GRAIN CLOUD に蓄積された予約・売上・顧客・コンペ・営業日報などのデータを AI が分析し、経営者・支配人の意思決定を支援する AI サービスです。日次・月次・年次の経営状況をブラウザからリアルタイムに把握できるだけでなく、売上が動いた要因をチャネル別・客層別・時間帯別に掘り下げ、月末着地の見通しと改善の打ち手までを示します。複数コースを運営するグループ向けには、グループ合算とコース別の両方の切り口を提供します。



従来の BI との違い — AI と対話して分析する

一般的な BI ツールは、使いたい分析を事前に設計し、専門人材がダッシュボードを作り込んでから運用を始めます。しかし実際の経営では見たい切り口が日々変わるため、修正のたびに専門人材への依頼と待ち時間が発生し、意思決定のスピードがそがれがちでした。

GRAIN AI Insight は、この構造を反転させます。経営者や担当者がチャット画面で「先月の平日昼の客単価を、会員タイプ別に見たい」「来週の予約進捗を前年同週と並べて」と問いかければ、その場で集計・可視化が返ります。ダッシュボードは経営の入口であり、深掘りは会話で行う設計です。SQL や BI ツールの専門知識は要りません。この対話型の分析運用は、基盤となる Queue 社の AI データエージェントプラットフォーム「Squadbase」の技術により実現しています。



【図 2：対話型分析の操作】チャットでの問いかけ（左）と、その場で生成されたグラフ（右）

表 1：従来の BI ツールと GRAIN AI Insight の違い

比較軸	従来の BI ツール	GRAIN AI Insight
分析の進め方	要件定義のうえダッシュボードを作り込む	AI との対話で、その場で集計・可視化
必要な人材	SQL・BI の専門人材に依頼	経営者・現場担当者が直接操作。専門知識は不要
修正対応	依頼から数日～数週間の待ち	その場で条件を変えて再集計

比較軸	従来の BI ツール	GRAIN AI Insight
データ構造	基幹システムと BI が別物で、連携・変換が必要	GRAIN CLOUD の業務データが BI 前提で整備済み
過去データの正確性	マスタ更新で過去レポートの数字が変わることがある	取引発生時点のマスタで集計し、過去の数字が変わらない

主要機能

GRAIN AI Insight は、ゴルフ場経営に必要な分析を 7 つの機能群として備えています（正式提供時）。

表 2：主要機能

機能群	概要
BI ダッシュボード	売上・利益・来場・稼働・予算進捗などの KPI を一画面に集約
売上分析	営業日報・月報・年報、予算／前年対比、商品カテゴリ別、精算内訳
予約・来場分析	予約推移・進捗、チャネル別・地域別の来場構成、コンペ実績
顧客分析	新規・リピーター動態、新規→リピート転換ファネル、転換率・定着率、年代別・性別構成
予算・実績管理	グループ・コース単位での予算進捗と達成率の可視化
時点参照	基準日を指定して、その時点のデータを再現・確認
グループ集計	グループ合算とコース別の収支・予算管理に対応

なお、パイロット版では主要機能の一部から先行提供し、正式提供に向けて順次拡充します。

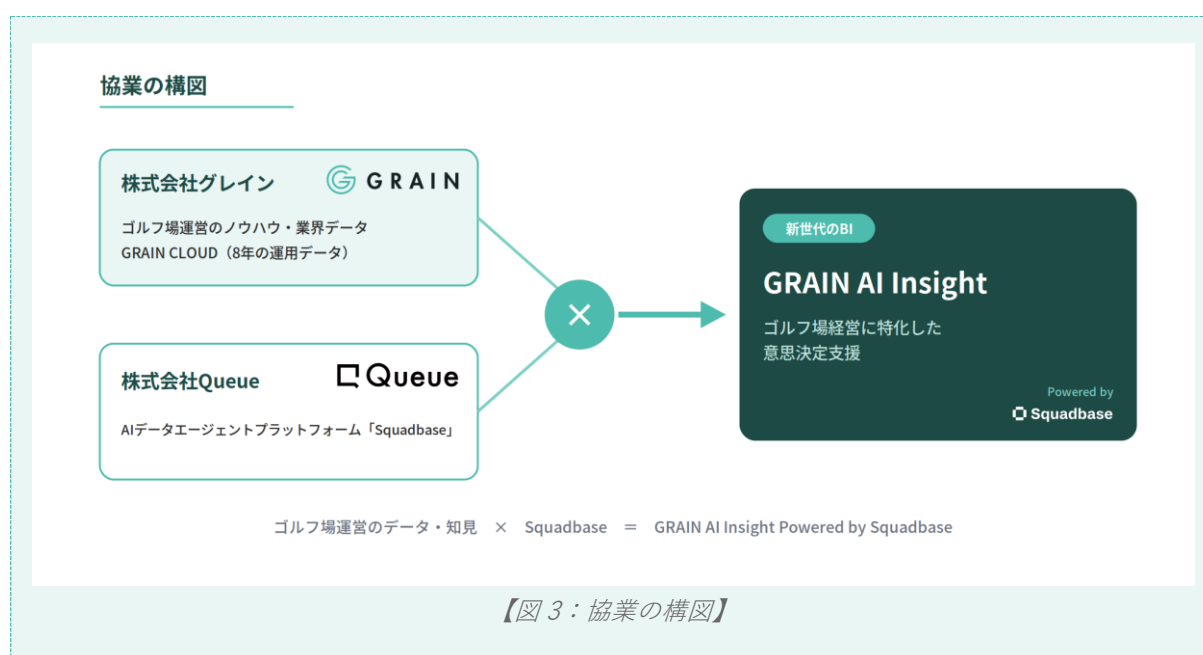
注目機能：AI エージェントによる自動レポート（β 版・先行提供）

さらに GRAIN AI Insight は、AI が毎朝の経営レポートと「次の一手」を自動メールでお届けするエージェント機能を、β 版としてパイロット版の提供開始時より先行提供します。日々の経

営状況の通知にとどまらず、予約や売上の変化の検知、強化すべき日の示唆など、さまざまな場面に応用できる機能で、提供開始後も順次拡充してまいります。

株式会社 Queue との協業について

本サービスは、株式会社 Queue（本社：東京都渋谷区、代表取締役：柴田直人）との協業により提供します。Queue の AI データエージェントプラットフォーム「Squadbase」が持つ AI・アプリケーション開発の技術と、株式会社グレインが GRAIN CLOUD を通じて培ってきたゴルフ場運営のノウハウおよび業界データを掛け合わせることで、ゴルフ場経営に特化した意思決定支援を実現します。



Squadbase とは：株式会社 Queue が提供する AI データエージェントプラットフォームです。これまで専門知識を持つ担当者に依存していたデータ業務を、現場の担当者が自ら行い、データ活用を推進できる環境を提供します。

自然言語によるデータの分析・可視化に加え、データを起点とした AI エージェントを構築することで、データからのインサイト抽出や業務の自動化を実現します。

今後の展開

株式会社グレインは、GRAIN AI Insight の機能を順次拡張してまいります。上記のエージェント機能の拡充に加え、近隣の需給動向を踏まえた価格・集客に関する示唆機能、GRAIN CLOUD 未導入のゴルフ場でも日次データの連携によりご利用いただける形での提供を予定していま

す。将来的には、需要を AI が読み解いた価格設計の提案までを支援し、ゴルフ場運営の現場で
培われてきた価格判断の知見を、データと AI が受け継ぐ姿を目指します。

代表コメント

株式会社グレイン 代表取締役 末富典男のコメント：

「ゴルフ場の経営現場では、数字は見えていても、次に何をすべきかの判断が一人ひとりの経験に委ねられてきました。GRAIN CLOUD は、現場スタッフが迷わず使える基幹システムであると同時に、経営者が数字を根拠に意思決定できる経営プラットフォームであるべきだと考えています。GRAIN AI Insight は、この『データが経営判断になる』という姿をかたちにするものです。Queue 社の AI 技術と、私たちが GRAIN CLOUD で積み重ねてきたゴルフ場運営の知見を掛け合わせ、将来は需要を読み解いた価格設計の支援まで、進化し続けるクラウドシステムとして、これからのゴルフ場経営に伴走してまいります。」

株式会社 Queue 代表取締役 柴田直人氏のコメント：

「これまでの BI は、専門人材がダッシュボードを作り、使う側がそこへ見に行くものでした。Squadbase が目指しているのはその逆で、経営者や現場の方が AI に問いかけるだけで答えが返り、さらには AI の側から『今日見るべき数字と次の一手』が届く世界です。ただし、AI が本当に役立つ示唆を出すには、業務とデータへの深い理解が欠かせません。グレイン社が長年培ってこられたゴルフ場運営のノウハウと、GRAIN CLOUD に蓄積されたデータがあってこそ、GRAIN AI Insight は実現できたと考えています。本協業を通じて、ゴルフ場経営の現場に少しでもお役に立てるよう、グレイン社とともに一つひとつ取り組んでまいります。」

料金（正式提供時・税別・参考価格）

正式提供時の料金は、3つのプランをご用意する予定です。価格はいずれも税別の参考価格です。

表 3：料金プラン（正式提供時・税別・参考価格）

プラン	月額（税別）	主な内容
スタンダード	30,000 円 / 月	BI ダッシュボード、日次メールレポート
プロフェッショナル （推奨）	50,000 円 / 月	全レポート、月次着地予測、顧客分析

プラン	月額（税別）	主な内容
エンタープライズ	個別見積もり	複数施設・本部統合、カスタム指標

※価格はすべて税別の参考価格です。正式提供時に確定し、変更となる場合があります。詳細は株式会社グレインまでお問い合わせください。

ゴルフ場総合管理クラウドシステム「GRAIN CLOUD」について

GRAIN CLOUD は、ゴルフ場の予約管理から精算、カーナビや自動精算機との連携まで、運営に必要な機能を一元的に管理できる完全クラウド型の基幹システムです。従来のオンプレミス型システムで必要とされていた「基幹サーバ」の構内設置が不要で、インターネットと PC のみで運営が可能な点が特長です。新しいテクノロジーを積極的に活用しながら、ゴルフ場のデジタル化・効率化を幅広く支援しています。

株式会社グレインについて

社名：株式会社グレイン <https://grain-net.jp/>

設立：2017 年 6 月

資本金：1760 万円

代表者：代表取締役 末富 典男（すえとみ のりお）

所在地：東京都港区南青山 3-8-38

株式会社グレインは、ゴルフ場の運営に必要な総合システムの開発・販売・保守を中心に、マーケティングソフトウェアや Web アプリケーションの開発・販売・保守など、ゴルフ運営に関する業務の効率化を実現するクラウドシステムの開発を行っています。

株式会社 Queue について

社名：株式会社 Queue（Queue, Inc.） <https://www.squadbase.dev/ja/about>

設立：2016 年 11 月

資本金：4500 万円

代表者：代表取締役 柴田直人

所在地：東京都渋谷区渋谷 1 丁目 22-10 4F

株式会社 Queue は、データサイエンス、機械学習、AI、そしてフルスタック開発の専門家で構成されています。8 年間に渡り日本企業のデジタル変革を支援してきた経験を活かし、企業の AI 活用を安全かつ効率的に実現するプラットフォームを構築しています。

本プレスリリースに関するお問い合わせ先

株式会社グレイン 広報担当：内木場 TEL 050-2018-3680 E-MAIL／info@grain-net.jp

※ 本プレスリリースに記載の内容は発表日現在の情報であり、提供時期・提供内容・料金等は予告なく変更となる場合があります。また、記載された計画・目標等は、さまざまな不確実性により実際の結果と異なる場合があります。

※ 「Squadbase」その他記載の商品名・会社名は、各社の商標または登録商標です。