

MF KESSAI、累計取扱高100億円を突破
～サービス開始から約2年半で急成長。成長率は前年同期比438%を記録～

株式会社マネーフォワード（本社：東京都港区、代表取締役社長CEO：辻庸介、以下「当社」）は、当社のグループ会社であるMF KESSAI株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：富山 直道）が提供する企業間後払い決済サービス『MF KESSAI』および売掛金早期資金化サービス『MF KESSAI アーリーペイメント』における累計取扱高^{※1}が100億円を突破したことをお知らせします。



『MF KESSAI』は、企業の与信審査から請求書発行、代金回収までの決済業務を一括して代行する企業間後払い決済サービスです。『MF KESSAI アーリーペイメント』は、企業が所有する売掛債権をMF KESSAIへ売却することで、売掛金を早期に資金化できるファクタリングサービスです。MF KESSAIは、両サービスを提供することで、さまざまな企業の請求業務における業務負担の軽減や、資金繰りの改善を支援してまいりました。

その結果、この度サービス開始から2年半で、取扱高100億円を突破いたしました。さらに、MF KESSAIの売上成長率は前年同期比438%^{※2}、『MF KESSAI』を利用した取引時の審査通過率は98%超^{※3}を記録し、企業の決済プラットフォームとして着実に成長を遂げています。

今後もMF KESSAIは、より多くの企業の請求業務や資金繰りにおける課題を解決すべく、機能改善やサービスの開発を進めてまいります。

※1 『MF KESSAI』および『MF KESSAI アーリーペイメント』を通じてMF KESSAIが譲り受けた累計債権額。

※2 2018年6～8月期と2019年6～8月期を比較した際の売上成長率。

※3 2019年7月～2019年9月に『MF KESSAI』が事業者から買取を依頼された債権の審査通過率。

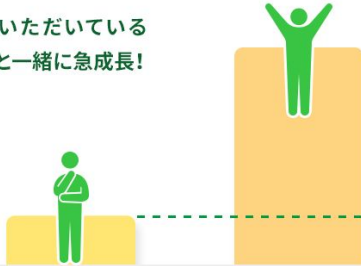
<本件に関するお問い合わせ先>

株式会社マネーフォワード 広報担当：稲増、石田 E-mail：pr@moneyforward.co.jp

MF KESSAI成長の軌跡

438%成長

ご利用いただいている
企業様と一緒に急成長!



2018年3Q→2019年3Qの売上高同期比較

企業間後払い決済サービス『MF KESSAI』・売掛金早期資金化サービス『MF KESSAIアーリーペイメント』
両サービスの売上高 ※2018年6～8月期と2019年6～8月期の比較

審査通過率98.6%

高い審査通過率でご利用企業様の
ビジネス成長をサポート!



MF KESSAI サービス審査通過率

※3 2019年7月～2019年9月に『MF KESSAI』が事業者から買取を打診された債権の審査通過率

MF KESSAI 利用企業の従業員数

個人事業主様から大手企業様まで
幅広い利用者層!



Min1名



Max1万名超

利用企業の業界・業種

TOP
3

SaaS事業などを中心に利用者が拡大
またプラットフォーム事業者も増加中



MF KESSAI

急成長企業の資金調達手段として
2019年8月の正式サービス開始後に利用者が急拡大



**MF KESSAI
アーリーペイメント**

<本件に関するお問い合わせ先>

株式会社マネーフォワード 広報担当：稲増、石田 E-mail：pr@moneyforward.co.jp

MF KESSAIの利用企業様を一部ご紹介

大手企業からベンチャー企業まで幅広くご利用いただいています



<利用者の声>

株式会社RIZAP様

法人企業様向けに、ウェルネスプログラムという健康ケアを促進するセミナー事業を提供しています。請求フローにアナログな部分が多かったことに加えて、受注件数が増加したことで、請求業務が追いつかなくなっていました。MF KESSAIとCRMツールの連携により請求フローが簡略化され、請求業務にかかる時間の約7割が削減されました。

Baseconnect株式会社様

事業が急速に拡大している中で、表計算ソフトでの管理では間に合わないのではないかと感じて、決済代行の導入を検討し始めました。MF KESSAI導入による効果を実感できています。SaaSとの相性は抜群です。一定規模以上の企業になると請求書払いを選択されることがほとんどなので、請求書払いが売上インパクトに与える影響は大きいと感じています。

ランサーズ株式会社様

新規事業を立ち上げるにあたり、請求業務にかかる人的リソースの不足が課題でした。背景として、既存事業で請求業務にかなりの負荷がかかっていたことが挙げられます。請求書発行業務はもちろんですが、債権回収の部分でかなり人に頼っていた状況でした。MF KESSAIの導入によって請求・回収業務の負荷が大幅に軽減され、コア業務に集中できるようになりました。

■ 『MF KESSAI』 について

『MF KESSAI』は、企業の与信審査から請求書発行、代金回収までの決済業務を一括して代行する企業間後払い決済サービスです。

< 『MF KESSAI』 の特長 >

(1) 業務効率化

- ・取引データを入力するだけで与信審査、請求業務、入金管理が自動で行われる
- ・請求に関する一連の業務を『MF KESSAI』が代行、バックオフィス業務の負担とコストの削減が可能に

(2) 売上増加

- ・与信審査結果が最短で数秒で分かるため、サービス提供までのスピードが向上し、売上増加につながる

(3) 資金繰り改善

<本件に関するお問い合わせ先>

株式会社マネーフォワード 広報担当：稲増、石田 E-mail：pr@moneyforward.co.jp

- ・審査通過後は100%入金が保証されるため、貸し倒れリスクから解放される
- ・支払日に確実に入金されるため、資金繰りの見通しがつきやすく、資金の有効活用が可能に

URL : <https://mfkessai.co.jp/>

■『MF KESSAI アーリーペイメント』について

『MF KESSAI アーリーペイメント』は、企業が所有する売掛債権をMF KESSAIに売却することで、売掛金を早期に資金化できるファクタリングサービスです。本サービスをご利用いただくことで、資金繰りを改善し事業拡大への投資が可能になります。

サービスURL : <https://mfkessai.co.jp/lp/factoring/index.html>

特長 :

- ・最短2営業日で早期に資金化できる
- ・原則、手数料は、業界最低水準の1%~10.0%*
- ・原則、非対面でオンライン上で手続きが完結する*

※ 審査の結果、追加手数料をご負担頂いたり、対面での面談をお願いする場合がございます。

■MF KESSAI株式会社について

名称 : MF KESSAI株式会社

所在地 : 東京都千代田区大手町 1-6-1 大手町ビル2階 (FINOLAB内)

代表者 : 富山 直道

事業内容 :

企業間後払い決済サービス『MF KESSAI』

売掛金早期資金化サービス『MF KESSAI アーリーペイメント』の開発・提供

■株式会社マネーフォワードについて

名称 : 株式会社マネーフォワード

所在地 : 東京都港区芝浦 3-1-21 msb Tamachi 田町ステーションタワーS 21F

代表者 : 代表取締役社長CEO 辻庸介

設立 : 2012年5月

事業内容 : PFMサービスおよびクラウドサービスの開発・提供

URL : <https://corp.moneyforward.com/>

主要サービス :

お金の見える化サービス『マネーフォワード ME』 <https://moneyforward.com/>

ビジネス向けクラウドサービス『マネーフォワード クラウド』 <https://biz.moneyforward.com/>

<本件に関するお問い合わせ先>

株式会社マネーフォワード 広報担当 : 稲増、石田 E-mail : pr@moneyforward.co.jp