

アサヒ飲料株式会社、株式会社サンコーライテックと業務提携

「自販機セット電気代割引」サービスを展開

ワタミ株式会社の100%子会社で、電力小売事業を展開するワタミファーム&エナジー株式会社(本社:東京都大田区、代表取締役:小出浩平、以下「ワタミF&E」)は、アサヒ飲料株式会社(本社:東京都墨田区、代表取締役:岸上克彦、以下「アサヒ飲料」)、株式会社サンコーライテック(本社:東京都港区、代表取締役:アチュリ・カペラ・ウィリアム、以下「サンコーライテック」)と3社で業務提携を締結し、2016年4月より、「自販機セット電気代割引」サービスを展開します。

① 協業企業との業務提携により、電力小売事業を強化

ワタミF&Eは、2014年5月、事業者向け(高圧部門^{※1})の電力小売事業に参入し、2016年3月現在、240ヶ所の事業所に電力を供給しています。また、2016年4月の電力小売の全面自由化に向け、新たに家庭向け(低圧部門^{※2})電力小売事業への参入も発表しました。

ワタミF&Eは、今後、電力小売事業を本格的に展開していくため、外食や宅食事業において協業している企業と業務提携し、様々なニーズに対応したサービスを提供していきます。2016年3月には、オザックス株式会社^{※3}と業務提携し、電力とともに省エネルギー資材等を提供するサービスをスタートさせています。

※1:使用電力量が50kW以上の電力契約者

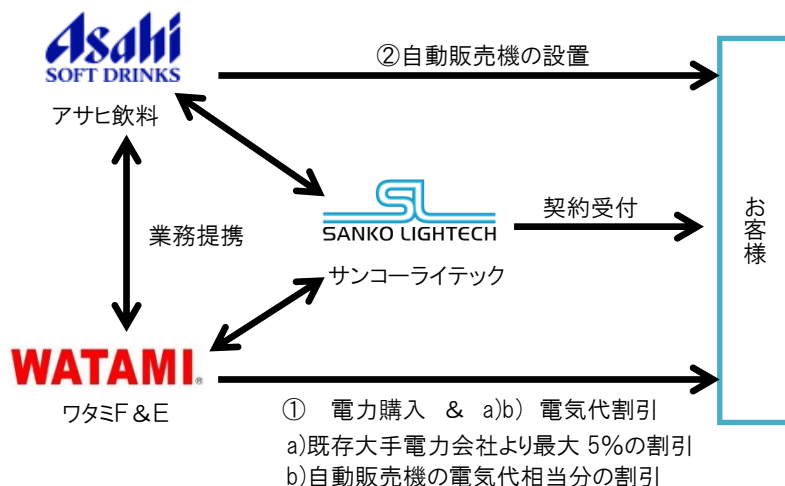
※2:使用電力量が50kW未満の電力契約者

※3:主に多店舗を展開している外食・アミューズメント企業等に業務用備品・資材を中心とした商品やサービスを提供している

② 新たな業務提携により「自販機セット電気代割引」を展開、顧客拡大を図ります

アサヒ飲料およびサンコーライテックとの業務提携により展開する「自販機セット電気代割引」とは、①ワタミF&Eからの電力購入と、②アサヒ飲料の自動販売機の設置をセットで契約すると、a)電気代が既存の大手電力会社より最大で5%割引かれるほか、b)自動販売機の電気代相当分の割引が提供されるというサービスです。電力需給契約の受付含め、本サービスにおける営業窓口は、すべてサンコーライテックが担当します。

ワタミF&Eは、アサヒ飲料の自動販売機を設置したお客様に対し、a)電気代の通常割引、b)自動販売機の電気代相当分の割引という2つのサービスを提案することで、電力小売りの顧客拡大を目指します。



地球上で一番たくさんのありがとうを集めるグループになりたい。

WATAMI