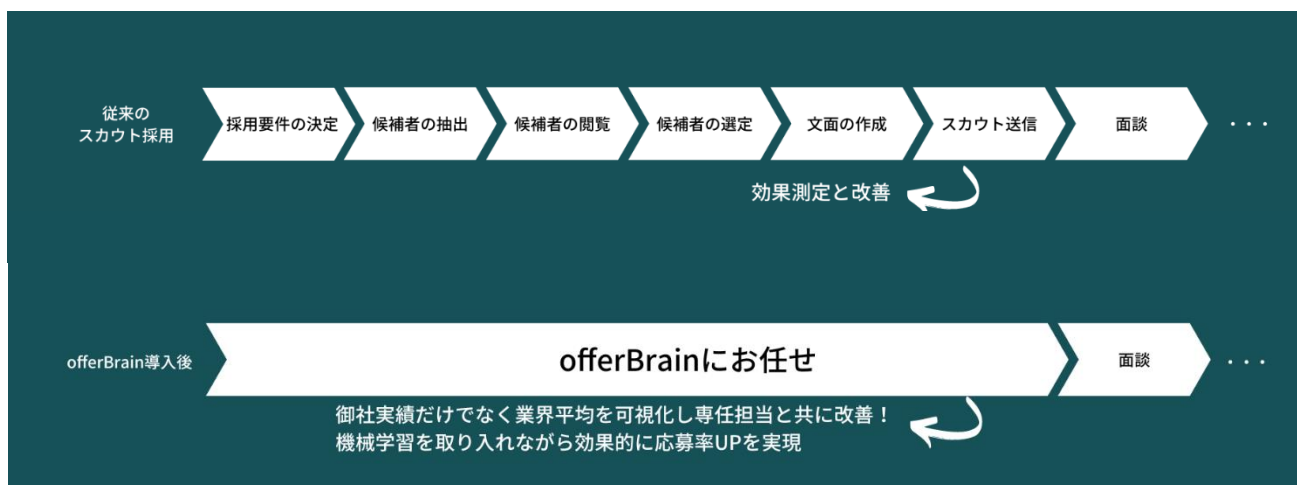


## ダイレクトリクルーティング効率化サービスの offerBrain、 サービスリリースから約半年で応募数を改善した企業が全利用企業の95%を突破 年内の新規導入費用の割引キャンペーンも実施

イノープ株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役：佐多研斗）は、スカウト代行支援ツール「offerBrain」がサービスリリースから約半年で全利用企業の95%でスカウト経由の応募数改善を記録し、累計導入社数が20社を突破したことをお知らせいたします。



offerBrain は、ダイレクトリクルーティング媒体において、圧倒的安価、かつ高い応募率を実現するスカウト代行サービスです。企業の採用活動において、昨今主流になりつつあるダイレクトリクルーティング媒体ですが、担当者の膨大な労力がかかるためなかなか利用が進まない企業も多いのが現状です。また、導入していたとしても、応募経路が複雑化するため、十分なモニタリングやそれをもとにした PDCA が正しく回せていないという企業が多くあります。

こういった課題を解決するため、当社は2022年4月にスカウト代行サービス「offerBrain」をローンチいたしました。offerBrain の導入によって、上記の課題を解決し、候補者にとっては新しい出会いを増やし、企業にとっては採用力の強化につなげることが可能になります。現在、以下のような特長を評価いただき、2022年9月末時点で20社を超える企業に導入いただいております。また、導入企業のほとんどでスカウト経由での応募数改善を実現しています。

### 「offerBrain」の特長

- **スカウト送信工数削減**

スカウト送信業務を offerBrain がすべて代行するため、自社で行うスカウトの工数が0になります。

- **採用単価を抑える**

スカウト1通あたり300円～送信可能で、人材紹介と比べ採用単価の安いスカウト媒体での採用数増加が可能です。

- **母集団形成が安定**

多角的な視点から媒体横断で応募率の改善を図るため、通数の担保だけでなく高い応募率を実現できます。

今後はより多くのクライアント企業に価値提供を行うとともに、スカウトの応募率だけでなく、内定承諾や入社フェーズの支援に関しても No.1 の会社になり、採用に課題感のある企業の人事の方に広く利用いただけるプラットフォームを目指します。

## **導入事例：ユナイテッド株式会社**

### **人事担当者 村上俊平氏**

当社では従来、人事担当者の工数がひっ迫しており、中途採用全般において目標数値に及んでおりませんでした。また、人材紹介やリファラル経由に関しての比重が高く、費用対効果の高いスカウトを効果的に運用できていなかったため、スカウト効率化が期待できる offerBrain 導入いたしました。結果として、担当者の工数を削減しつつ、1 ヶ月後にはスカウトの送信数約 2 倍、応募数も 2 倍に伸ばしました。また、安定的に母集団形成を行うことができるようになりました。今後はさらにスカウトのボリュームを拡大させつつ、より上流となる採用戦略の支援も期待しています。



## **リリース半年を記念しキャンペーンを実施！**

年内に新規導入いただける場合は、初期費用無料！

また通常の導入費用から、半年契約では 10%、年間契約で 20%の割引するキャンペーンを実施いたします。



▶ offerBrain サービスサイト URL: <https://innoop.jp/LP-1>

## **イノープ株式会社 について**

### **■ 企業情報**

【設立日】 2022 年 3 月 7 日

【代表者】 代表取締役 佐多 研斗

【所在地】 東京都渋谷区渋谷 1 丁目 2 - 5 MFPR 渋谷ビル 10F

【事業内容】 採用支援事業・コンサルティング事業・スカウト代行支援ツール offerBrain

コーポレートサイト URL: <https://innoop.jp>



### **■ 代表略歴**

慶應義塾大学卒。学生時代にサービスの立ち上げを経験した後、2015 年にレバレッジズ株式会社へ新卒入社。

マーケティングから新規事業立案、経営企画等を歴任し、2020 年 1 月に求人メディア「レバテックダイレクト」を立ち上げ、

事業責任者を担う。2018 年、2019 年に中央大学の非常勤講師を担当。2022 年 3 月に「日本の社会を変え、競争力を高める」という思いを胸に Innoop 株式会社を設立。