

アンジャッシュ渡部建が語る！ 不動産会社の売り上げアップに欠かせない 超一流の営業トーク術

厳しい芸能界の第一線で培ってきたコミュニケーション術を公開

これまで不動産会社向けのセミナーを多数企画してきた、みらいずコンサルティングが、アンジャッシュの渡部建氏を講師に招き、特別研修を開催します。

2022年から芸能活動を再開した渡部建さんは、同年に書籍「超一流の会話力」を出版。

Amazonや全国の書店でもベストセラーとなり、今でも多くのビジネスマンに読まれています。

厳しい芸能界の第一線で培ってきたコミュニケーション術は、不動産ビジネスでも活用できる目からウロコのノウハウばかり。

伝え方、伝わり方を学ぶことによって、顧客関係の向上だけでなく、社内や全てのビジネスの場でも使えるノウハウを短時間で学んでいただけます。不動産仲介営業、管理受託営業の方はもちろん、全てのビジネスマン必聴です！



- 才能も努力もいらない、コミュニケーションの極意とは？
- ネガティブからポジティブへ、思考の訓練方法
- プレゼン力を飛躍的にアップする方法
- あなたの周りに人が集まる「心理的安全性」とは

こんな企業様に受講をお勧めします



営業力の底上げで
業績をUPさせたい



成約率を向上させたい



チームの活性化を図りたい

イベント概要

日程	2023年6月30日(金) 16:00~18:00(15:30開場)
登壇者	講師：渡部 建氏(アンジャッシュ/プロダクション人力舎) パネリスト：今井 基次(みらいずコンサルティング株式会社 代表取締役)
会場	AP渋谷道玄坂 渋谷区道玄坂2-6-17 渋谷シネタワー11階 ルームH・I
参加費	前売券10,000円/当日券12,000円※書籍代含む
主催	みらいずコンサルティング株式会社 東京都港区浜松町2丁目2番15号 浜松町ダイヤビル2F

渡部 建
「超一流の会話力」

